

可读王培贵的畅销小说 最能触人内心的励志小说

晚餐最后的晚餐

「一个销售经理的成长史」

王培贵

《销售与市场》杂志隆重连载
6000万销售大军贴心阅读



目录

Content

- [第1节：第一回 流放\(1\)](#)
- [第2节：第一回 流放\(2\)](#)
- [第3节：第一回 流放\(3\)](#)
- [第4节：第一回 流放\(4\)](#)
- [第5节：第一回 流放\(5\)](#)
- [第6节：第一回 流放\(6\)](#)
- [第7节：第一回 流放\(7\)](#)
- [第8节：第一回 流放\(8\)](#)
- [第9节：第一回 流放\(9\)](#)
- [第10节：第二回 整风\(1\)](#)
- [第11节：第二回 整风\(2\)](#)
- [第12节：第二回 整风\(3\)](#)
- [第13节：第二回 整风\(4\)](#)
- [第14节：第二回 整风\(5\)](#)
- [第15节：第二回 整风\(6\)](#)
- [第16节：第二回 整风\(7\)](#)
- [第17节：第二回 整风\(8\)](#)
- [第18节：第二回 整风\(9\)](#)
- [第19节：第二回 整风\(10\)](#)
- [第20节：第三回 扬帆\(1\)](#)
- [第21节：第三回 扬帆\(2\)](#)
- [第22节：第三回 扬帆\(3\)](#)
- [第23节：第三回 扬帆\(4\)](#)
- [第24节：第三回 扬帆\(5\)](#)
- [第25节：第三回 扬帆\(6\)](#)
- [第26节：第三回 扬帆\(7\)](#)
- [第27节：第三回 扬帆\(8\)](#)
- [第28节：第四回 断臂\(1\)](#)
- [第29节：第四回 断臂\(2\)](#)
- [第30节：第四回 断臂\(3\)](#)

- [第31节：第四回 断臂\(4\)](#)
- [第32节：第四回 断臂\(5\)](#)
- [第33节：第四回 断臂\(6\)](#)
- [第34节：第四回 断臂\(7\)](#)
- [第35节：第四回 断臂\(8\)](#)
- [第36节：第四回 断臂\(9\)](#)
- [第37节：第五回 回天\(1\)](#)
- [第38节：第五回 回天\(2\)](#)
- [第39节：第五回 回天\(3\)](#)
- [第40节：第五回 回天\(4\)](#)
- [第41节：第五回 回天\(5\)](#)
- [第42节：第五回 回天\(6\)](#)
- [第43节：第五回 回天\(7\)](#)
- [第44节：第五回 回天\(8\)](#)
- [第45节：第五回 回天\(9\)](#)
- [第46节：第六回 变局\(1\)](#)
- [第47节：第六回 变局\(2\)](#)
- [第48节：第六回 变局\(3\)](#)
- [第49节：第六回 变局\(4\)](#)
- [第50节：第六回 变局\(5\)](#)
- [第51节：第六回 变局\(6\)](#)
- [第52节：第六回 变局\(7\)](#)
- [第53节：第六回 变局\(8\)](#)
- [第54节：第六回 变局\(9\)](#)
- [第55节：第七回 洗牌\(1\)](#)
- [第56节：第七回 洗牌\(2\)](#)
- [第57节：第七回 洗牌\(3\)](#)
- [第58节：第七回 洗牌\(4\)](#)
- [第59节：第七回 洗牌\(5\)](#)
- [第60节：第七回 洗牌\(6\)](#)
- [第61节：第七回 洗牌\(7\)](#)
- [第62节：第七回 洗牌\(8\)](#)
- [第63节：第七回 洗牌\(9\)](#)
- [第64节：第八回 布棋\(1\)](#)
- [第65节：第八回 布棋\(2\)](#)
- [第66节：第八回 布棋\(3\)](#)

- [第67节：第八回 布棋\(4\)](#)
- [第68节：第八回 布棋\(5\)](#)
- [第69节：第八回 布棋\(6\)](#)
- [第70节：第八回 布棋\(7\)](#)
- [第71节：第八回 布棋\(8\)](#)
- [第72节：第八回 布棋\(9\)](#)

第1节：第一回 流放(1)

第一回 流放

一

虽然收拾自己的私人物品时，肖笑天在他的助手们面前表现出宠辱不惊、去留无意的坦荡，仿佛这次他不是被下放，而是象五年前一样为关系到皇天铝业公司生死存亡的现代城大单而铤而走险地去翻盘，但李小萍知道他这不过是一种被人生的风风雨雨洗礼过后的男人们惯有的掩饰。李小萍不止一次地在不同的男人脸上读到过这样的表情，但眼前这个男人却有着一种难以猜测的与众不同。作为肖笑天的秘书，她已经与这个比自己大两岁的年轻人默契地合作了一年多的时光，天下没有不散的宴席，肖笑天今天必须离开了，而她对自己的未来又是一片不可预知的茫然，她知道她可能会暂时接替肖笑天的位子，但她没有一丝的兴奋和喜悦。当看着肖笑天将书架上的书慢慢地放进行李箱，时不时又捧起一本《三国演义》或者《营销管理》若有所思时，一股莫名而又极其强烈的情感突然又涌上了李小萍的心头，她的眼眶又一次湿润了。

昨天晚上肖笑天和他的助手们到距离公司很远的天下粮仓大饭店聚了餐，酒至正酣时，部门里年龄最大的老郭面红耳赤地握着酒杯对肖笑天说："肖老师，咱这里就我一个人不叫你肖总，我现在还是叫你肖老师，一来你给我们说过你以前当过武术教练，二来这一年多我也确实从你身上学到不少东西，尤其是你对情报的分析非常非常地让我佩服"，停顿了一下，老郭又继续操着他那令人熟悉的赵本山式的东北普通话说，"你让大伙说说，你给公司整得哪个政策不凑效啊？你的"郡县制"被老板一采用，销售额马上就翻了好几翻，所以你做我的老师是"绰绰"有余....."

"是"绰绰"有余，不是"悼悼"有余，郭文盲！"坐在对面的刚刚加入公司不久的研究生唐大贵习惯性地纠正道，但一纠正完他又突然意识

到这是部门最后的一次晚餐，在这样的场合下象往常那样无所顾忌地纠正老郭的错误似乎有些不妥，随即他又不由自主地飞快地吐了一下舌头。

"哦，对，是绰绰有余！咱是文盲嘛。"似乎是为了对自己不小心说错如此常用的成语表示歉意，这次老郭特意把"绰绰"两字的发音说的特别重，全然不顾嘴里的唾沫星子早已飞溅了出来。一向不拘小节的老郭继续对肖笑天说道："但是老哥我今天还是要劝你一句，你看哦，你就是心太好了，心太软了，就是太优柔寡断了，不然可能咱们公司的历史就要重写了。"说完后，老郭举起酒杯和侧面而来的肖笑天的酒杯碰了一下后一饮而尽。

肖笑天看着老郭放下酒杯后，也把自己杯子里的酒一口干了，然后笑着说："历史不是已经重写了么？况且古人不是说了么，"江山易改，本性难移"嘛。人的一生当中能有几次施展才华的机会呢？作为公司大脑的战略发展研究室能做到这种程度我已经问心无愧了。老郭，谢谢你，谢谢你这段时间对我工作的支持，同时也要感谢在座各位。"说着接过唐大贵递过来的"中华"，看了看正准备夹菜的老郭，不禁回想起自己刚被派到战略发展研究室任主任时老郭找他的情景。

第2节：第一回 流放(2)

那是一年多前的一个下午，肖笑天正在筹建战略发展研究室，老郭就找到他恳求他能够收留自己。肖笑天那时只知道老郭的外号叫"郭文盲"，由于老郭动辄总爱对人说"咱是文盲"、"我是文盲"之类的口头禅，因此就在公司落下了这个"郭文盲"的外号。老郭是公司的十大元老之一，也是十大元老中还在公司任职的三个人中年龄最大者。二十五年公司草创之初，老郭还是一个20岁出头的小伙子，他死心踏地跟着老板跑业务，经历了公司的所有转型和波折，是全程见证了公司历史的少数几个人之一。在买方市场尚未形成的时候，老郭凭着自己豪爽的性格和战无不胜的酒量，在物质并不丰富的年代叱咤风云于全国市场，当然那时候公司还只是一个中型食品厂，也尚未进入建材业。随着公司的多元化发展，老板果断地涉足了建材业，于是老郭作为当年食品行业的销售精英自然就被调入了建材厂做销售部长。起初老郭也做了一些单子，但随着竞争的加剧，老郭感觉到光靠和客户吃饭喝酒唱唱歌就想拿下单子的时代似乎一去不复返了，而且房产公司的采购部长三番五次地请不出来，更别说是房产公司的老总了。另外对于型材制作门窗、幕墙的一些技术知识老郭总也搞不懂，当对方提到一些涉及到技术方面的问题时老郭要么转移话题要么就是搬出工程师来解答。因此当建材公司在全国各地成立办事处时，老郭就自告奋勇地到一个并不重要的H省做办事处主任去了，因为他想只要在当地搞定几个代理商依靠他们来做市场比在总部要轻松的多，自己只管收收款发发货督促督促业务员就完了。当时接替老郭位子的副销售部长也就是现在分管行政的集团副总裁王军军知道他和老板关系好，在各方面也都非常照顾他，给他定的销售任务并不高，而他的各种费用王军军连看都不看一眼就会签字同意报销，再加上当地的代理商实力也很强，每次都能超额完成任务，所以在H省老郭过了好几年神仙般的日子。

后来随着公司的不断发展壮大，老板邀请国内著名的卧龙凤雏咨询公司共商公司发展大计，卧龙凤雏咨询公司的首席咨询师兼董事长姜张良带领他的项目团队经过三个月艰苦卓绝的调研和分析后给皇天铝业提交了厚厚一叠项目报告，听完姜张良的说明后，老板修改了部分内容，尤其是对公司组织机构改革的方案进行了修订，最后敲定了下来。这也是皇天铝业公司的第一次机构改革，机构改革后成立了营销中心、市场部、人力资源部，营销中心下辖原先的销售部和新成立的市场部与人力资源部。时任销售部长的王军军暂被任命为营销总监，销售业绩突出的华东区大区经理张中阳授命为新的销售部长，市场部暂时没有合适的人选，卧龙凤雏公司的姜张良就建议老板一方面通过各种渠道招聘市场部经理，另一方面先让其大学刚毕业的儿子在市场部做一些基础性的工作，老板本来就觉得市场部创造不出什么价值就同意了，其实设立市场部他另有深意。

第3节：第一回 流放(3)

在第一次机构改革的时候，肖笑天还是华东大区管辖下的宁波办事处的一个销售代表，张中阳是他的顶头上司的上司，张中阳被调到总部后不久，宁波办事处主任李兵就被公司的竞争对手霸王铝业挖去做省级经理了，于是肖笑天做了宁波办事处主任，后来又被公司调去做北京大区经理，在北京拿下几个国内数一数二的大项目后被调回公司总部，在与老板畅谈了三个小时后，老板准予其设立战略发展研究室并任主任，由此拉开第二次改革的序幕。而老郭不知什么时候已经从H省回到了公司市场部，由于和市场部经理不合，当战略发展研究室成立时，老郭就来拜访肖笑天。其实肖笑天和老郭之间并不熟悉，双方只是在公司的销售会议上照过面，再就是在公司的食堂吃工作餐时碰到过几次，但大家也只是点点头打声招呼却从未深交过。因此那天下午老郭的突然到访颇使肖笑天感到莫名其妙，正当他们寒暄的时候，肖笑天接到了老板的电话，老板大意是说战略发展研究室也肩负着企业文化的建设和编撰公司历史的使命，而老郭这样的公司元老正好可以帮上忙，因为他比其他人更了解公司的历史，尤其是公司早期的历史。

接了老板的电话后，肖笑天虽然感到很无奈，但也觉得老板说得有道理，再加上他看老郭这个人也比较面善，一般不会耍什么花招，于是就对老郭说："好吧，如果你不嫌我这里庙小你就来吧，不过我得把丑话说在前面，在工作上我的风格是公事公办，决不含糊，任何人都必须遵守部门的规定，服从部门的安排。"

"没问题，能来这里就是让我天天扫地也行啊，呵呵。"老郭笑得象一朵玫瑰花似地对肖笑天说。

"那这样最好，这样吧，你也先不用来上班，这段时间你好好回忆回忆公司从创业到现在的历史，我计划先安排你和另外一个同事负责

写一本书，那个同事叫唐大贵，是历史系毕业的研究生，过一段时间他才能来上班，等他来了我通知你，然后大家再商量商量怎么写。”

“啊！写书啊？这个我可没写过，哎，我是文盲。”老郭有点吃惊地说，不过当他想到自己小学都没毕业连自己名字有多少笔画都不知道就能参与到一本书的写作中，他立即点头答应了。迟疑了一会，他若有所思地说道：“好的，我回去好好想想，要说到写咱们公司，那还真有不少写头，不过一定要取一个响当当的书名，噢，对了，书名定了没？”

“书名我还没细想，暂时就叫《皇天铝业内幕》吧。”

“内幕？”

“是的，内幕。”

当老郭离开肖笑天办公室的时候，他既感到高兴又很忧虑，高兴的是他做梦都没有想到自己做了半辈子文盲却还有机会写一本书，而且这本书又是一本自己为之服务了二十多年的公司的历史书，不管怎么说自己也算是要载入史册了，看以后谁还敢说自己是文盲；忧虑的是这本书的名字居然叫什么什么内幕，难道公司内部的种种矛盾和斗争也要写出来么？到时候自己该实话实说还是有所保留或者杜撰部分细节呢？

第4节：第一回 流放(4)

"肖总，我怀孕了，不能象以前那样喝酒了，我以"伊利"代酒敬你一杯，希望你不要介意。你要暂时告别我们了，但我相信有一天你会回来的，我不会说话，也不知道该说些什么。我喝完，你随意。"一向很腼腆的信息处理员赵莉打断了肖笑天的思绪，站起来要和他碰杯。

"哪有随意的道理，祝你早日生下小宝宝。来，我们一起干了。"肖笑天把半截烟屁股塞进烟灰缸，也站起来举起了杯子，赵莉故意把她斟满牛奶的杯子举得比肖笑天的酒杯低一大截，肖笑天也不在意，和她碰过杯后说："我们坐下喝。"李小萍则开始劝肖笑天少喝点酒，趁一个同事给肖笑天倒酒的时候，她一把把酒瓶拿过来说我来倒我来倒，说着只给肖笑天倒了少半杯杏花村。

时间一晃而过，桌上的菜也一片狼迹，七八个空酒瓶在包厢的角落里东倒西歪。唐大贵不知道去了几趟卫生间，当他最后一次回来时显然已经把刚才喝的酒都吐干净了，用茶水漱了漱口后，他提议大家去"金碧辉煌"唱歌，他的提议很快得到了几个没结婚的年轻人的积极响应，虽然那些人也喝得象秋天的向日葵一样耷拉着脑袋，但一听说去"金碧辉煌"个个立刻来了精神，好象刚才喝的是兴奋剂而不是杏花村。但赵莉说他老公已经开车过来接她回去了，老郭也刚接到她老婆的电话问什么时候回去所以也不去了，对这些唐大贵他们并不感到意外。肖笑天见唐大贵他们用询问的目光看着他和李小萍，于是说："你们先去玩，我看李小萍喝多了，我先送她回去，一会我就过来。"

"肖总，你今天也喝的不少，要不你也回去早点休息，你明天下午还有飞机呢？"

"怎么？今晚不想让我一展歌喉啊？"

"哈哈，你的天籁之音估计又会让整个夜总会尸横遍野，今晚你还是口下留情吧。"一想到肖笑天唱歌时的破喉咙烂嗓子，走调走得离曲

十万八千里还沾沾自喜，绝对能把刘德华周杰伦气死的样子，李小萍忍不住笑出了声劝说道。

"哈哈哈哈....."大家都一起开心地笑了起来。

二

当他们走出饭店的时候，一缕秋风迎面吹来，肖笑天感觉浑身特别地舒服，夜空里的月亮今晚比平时格外明亮也格外地圆，又一年的中秋节快要到了，肖笑天望着那轮明月，不禁想起"月有阴晴圆缺，人有旦夕祸福"的诗句，几片干枯的叶子在空旷的马路上百无聊赖地翻滚着并轻轻地发出"哧哧"的呜咽，远处高楼大厦上闪烁的霓虹灯也显得那么地苍茫，一丝悲凉之感不觉油然而生，肖笑天不禁打了个冷颤。似乎是祸不单行，上午肖笑天的司机小王把车撞坏了，直到现在小王还躺在医院里，所以他们只有打车回去。一辆绿色的出租车已经向他们驶了过来，李小萍和肖笑天向大家打了打招呼就先打车走了。

第5节：第一回 流放(5)

"没事吧？看你脸色不太好，好久没有喝这么多了吧？"坐在前面的肖笑天看着后视镜里的李小萍说道。

"没事。"李小萍懒懒地靠在后座上，似有一点睡意。

一路上他们沉默不语，仿佛各自都在想着什么，直到出租车抵达李小萍所住的星河湾。车一停下来，李小萍就很快开了车门下了车，接着正和司机结帐的肖笑天就听见"哇--"的一声，李小萍终于忍不住吐了，一股刺鼻的酒味随即向肖笑天飘了过来。

肖笑天把李小萍扶上了她的单身公寓。等李小萍从洗手间里洗漱出来后，肖笑天看着她的气色比刚才好多了，便关切地问："现在好些了吧？"李小萍"嗯"了一声轻轻地点了点头，她绯红的瓜子脸在飘逸的长发和雪白的灯光映衬下是那么地妩媚，一双清澈的明眸含情脉脉地望着肖笑天，似有所求。肖笑天正与那目光相撞，这样的目光似曾相识，突然使他一怔，随即他又躲开了那双触动了他内心深处某种情感的目光，抬头向挂在粉红色的墙上的时钟看了看，时针已经指向了凌晨零点十分。"时间不早了，你早点休息，我回去了。明天上午帮我收拾一下东西，下午我见见老板就走了。"说着肖笑天转身向门口走去。"等等。"李小萍跟了上来，一下子从身后抱住了肖笑天，她把脸贴在肖笑天的后背上说："笑天，我们一起走吧，离开这个是非之地，换个行业吧？"肖笑天双手握住李小萍抱住他的双手试图掰开但却不能，他没有想到她抱得那样紧，他只有这样握着她的手背说："不可能。你很漂亮也很能干，找一个喜欢你的人吧，我已经有家有室了。即使我不在这个公司混了，不在这个行业混了，我们也不可能在一起。""但是你们没有爱情，而且也分居很久了，对么？"肖笑天没有吭声，的确，他的婚姻是没有爱情的，他只是每个月在固定的日子给另一个帐户打钱，然后就是打电话通知对方查收，而且每次通话都不超过10分钟，有时候连1分钟都不到。"你为什么不能大胆追求自己的幸

福呢？"李小萍接着说，"我知道你喜欢我，但碍于工作的关系你不能喜欢，但是你就要去分公司了，你就不能答应我么？"肖笑天一把挣开了李小萍，转过身来双手握着她的胳膊，看着她湿润的眼睛说："你不明白，但或许你以后会明白的。"说完转身打开了门，关门的时候，他说了最后一句："早点休息吧！"

门被轻轻地关上了，李小萍终于忍不住倒进沙发里放声大哭。从李小萍的单身公寓出来，肖笑天独自一人穿过通往大街的林荫小道，远处洗头房足浴店发出的朦胧的光似乎向路人诉说着夜生活的精彩，一个袒胸露乳的老女人正在玻璃门里暧昧地搔手弄姿。肖笑天向一辆出租车走去，虽然晚上喝了很多酒，但他却奇怪自己一点醉意都没有。其实一年多的相处，他已经深深地爱上了李小萍，他在工作 and 生活上尽可能多地关心这个过早地失去了父爱又远离家乡的女孩，每当关心她的时候，他总感觉到自己无比幸福。上学的时候，老师说关心他人是一种幸福，那时候他没什么感觉，直到遇到李小萍他才体会到关心他人的确是一种幸福。但他也只是这样默默地爱着她关心着她，却从来没有表露过，也没有想过要越雷池一步，因为他感觉到他们不可能有什么结果，况且他的脚跟还没有站稳。刚才当李小萍抱住他的时候，他突然觉得他对她的爱和关心或许是一种自私，他只不过是满足自己的一种所谓的"关心他人"的幸福罢了。但回过头来想一想，他何尝又不想带她远走高飞呢！可是现实允许么？

第6节：第一回 流放(6)

三

肖笑天已经收拾好了自己的私人物品，其实也没什么东西，主要是两大袋书籍，当把袋子扎好后，他对李小萍吩咐道："等小王出院后，你让他把这些书给我拉到我家里，这是我家里的钥匙，我可能要一个多月才会回总部一趟，你先替我保管着。"李小萍似乎还沉浸在昨天晚上被肖笑天拒绝了的悲伤之中，她愤愤地说："有老婆还不如没老婆，真是悲哀啊！"以前李小萍从来不会在办公室说这样的话，肖笑天感觉她这是在自己走的时候故意撒娇气气自己，所以并没有理会，只是笑了笑把钥匙递给了她。这时候办公桌上的电话响了，李小萍看了看来电显示后对肖笑天说道："老板的电话"。肖笑天走过去拿起电话说道："喂，王总，你好。""你什么时候过来啊？"电话那头问。"哦，我刚收拾好行李，这就过去。""好的，我在中天楼等你。嘟--"电话那头先挂断了。肖笑天走出自己单独的办公室，最后一次向大厅里办公的部下们道别，当他走出部门的最后一道门时，回头看见门上镶嵌的几个金色大字--"战略发展研究室"。

李小萍开着自己的红色奥迪把肖笑天送到了中天楼。中天楼是皇天铝业几百亩厂区里的一处幽静的私家别墅，皇天铝业的老板王彪在总部有两处办公地点，一处是行政楼，主要是处理一些日常性的事务，比如参加公司的高层例会，接待一些政府领导或者是新闻媒体等等；另一处就是中天楼，这里一般接待一些私交非常好的朋友，或者是听取个别部下的重要汇报，由于中天楼也是老板的起居所在，所以在这里谈公事又带有一些非正式和较为轻松随意的味道。肖笑天这是第二次来中天楼，这次与上次已经时隔一年多了，时间可以使一切发生截然相反的变化，当肖笑天走进通往中天楼的园林远远望见巨大的毛主席青铜雕塑正向他挥手的时候，他的思绪又回到了一年多前第一次来中天楼与老板王彪畅谈的情景。

那是去年春节过后的第一次大区以上经理参加的高层会议，那次会议由销售部长张中阳主持，除了几个大区经理外，老板王彪还有分管营销的副总王大虎、分管行政的副总王军军都参加了会议。王大虎是老板王彪的本家亲戚，也是公司的元老之一，比老郭晚进公司两年，但能力却远在老郭之上，而且为人也颇有心机。

在这次高层会议上，当按照会议惯例由大区经理对当前销售中存在的问题发言时，时任北京大区经理的肖笑天简要而委婉地提出了当时营销渠道中存在的渠道过长的问题，肖笑天说："北京在去年能取得较好的成绩，除了和我们的铝材质量过硬，公司其他部门密切配合有关，更重要的在于公司各位领导的正确领导，还有....."

第7节：第一回 流放(7)

老板王彪似乎听的有点不耐烦了，示意他停下来，然后说："今天开这个会的目的主要是希望大家能提出目前公司在销售等各方面存在的问题，为今年能更快更好地占领全国市场，提高我们的市场占有率，提高我们的销售量和销售额出谋划策，所以希望大家能够畅所欲言，不要有什么顾忌。好了，小肖，你继续。"

肖笑天环顾了一下会议室里的其他人，接着说："其他的区域我不了解，我就说说北京区域吧，我觉得这么长时间我在北京做得最重要的工作不是拿下了多少多少单子，我觉得最重要的是在渠道方面做了一些小小的改进，怎么说呢？大家都知道目前我们的渠道是这样的：我们的产品要到达县级最终用户，需要经过省级总代理，然后是地级代理，最后才能最终到达县级，虽然不排除县级的个别重大工程由省、地级直供，但是目前还是存在刚才我说到的四级渠道的渠道过长的问题。在我去北京之前，这种问题还是比较严重的，固然四级渠道有它的好处，但也存在很多弊端，最重要的就是很难做到精耕细作。大家都把注意力放到了大的项目上，这些大的项目也主要由有实力的一级代理来直供，其实如果多关注小项目，把这些小项目也拿下也是一笔不小的收入。所以我取消了地级代理，把原先地级代理的销售范围缩小到地级城市周围，在地级以下的各个重要的县都设立了办事处，并赋予办事处主管很大的权力和责任，各个县可以有自己的代理，直接从省级代理以比出厂价略高的价格拿货，每个县级办事处其实就相当于一个分公司，与北京大区签定本办事处自负盈亏的协议，采用这种办法同时也调动了业务人员的积极性。"

说到这里，肖笑天拿起桌子上的杯子喝了一口茶，接着他看了一下老板王彪和坐在王彪旁边的副总王大虎以及销售部长张中阳。张中阳刚好停止了会议记录，抬头向他这边看了过来，似乎在等着他继续说下去。王大虎则把半截烟掐灭了，说道："肖笑天的这种做法很好，

我去年冬天也到各个大区看了看，你说的渠道过长的问题的确存在，而且我还知道其他大区也在采取渠道下沉的办法，把地级代理基本取消或者说消弱了，但是这里也存在一个问题，主要是大区经理的管理能力和驾驭能力。北京大区的经验是不是值得其他大区推广，还要按照各个大区的实际情况来具体分析。我觉得各个大区内部机构的改革不能操之过急，要有计划有步骤地进行。最重要的是各大区的改革要向销售部汇报，而不能自作主张。”

张中阳一听王大虎说到“向销售部汇报”，心里很不是滋味，作为从华东大区升上来的销售部长，他感觉除了曾作过自己部下的肖笑天以外，其他几个大区经理并不把他放在眼里，虽然表面上总是张总长张总短地叫着，但是真正遇到事情的时候，总是推来推去，以至于销售部的许多政策和制度对他们来说都形同虚设。最可气的是市场上许多重要的事情本应该张中阳先知道，但往往王大虎却在他之前先知道了，显然那些大区经理常常越过他这个销售部长直接向王大虎汇报。令张中阳尴尬的是，有一次王大虎问他陕西的总代理什么时候带客户来厂里考察时，张中阳却无言以答，因为他竟然不知道陕西的总代理要来。因此，张中阳这个销售部长也做得很窝囊，一方面是各个大区经理挟销量自重，不服从销售部的管理，越级汇报，另一方面是王大虎的越级领导，夹在中间的张中阳似乎没什么权力，倒象是一个秘书，只是每次召集一下例会，做做记录而已。他也非常后悔接销售部长这个职位，也曾几次向老板反映这种情况，请求去做个大区经理，但后来都不了了之。刚才听了王大虎的话后，张中阳接过来说道：“肖笑天的改革，他向我说过，当时我也支持他这么做，后来我也向王总汇报过，我希望以后大家都能够按照流程向销售部汇报。”其他几个大区经理见张中阳这么说似乎也有话要说被老板王彪制止了。后来其他大区谈了自己区域的情况后，会议就结束了。

第8节：第一回 流放(8)

四

那天当肖笑天回到自己的宿舍时，接到了老板秘书的电话，要他下午去中天楼面谈。接着就是张中阳的电话，说过来接他一起去中天楼，原来张中阳也接到了老板秘书的电话并知道了肖笑天也被邀请过去，于是他就给肖笑天打电话说过来接他一起去中天楼。张中阳双手握着方向盘对坐在旁边的肖笑天说："你知道老板叫我们做什么吗？"

"应该是渠道改革的事情。"肖笑天不假思索地回答。

"是的，老板对北京大区的改革很感兴趣。"

"你觉得老板会下定决心吗？"

"不知道，但是从内外部环境来看，他会。"

说着车子已经开到了中天楼园林大门前面的停车位，车内刚才唱着的"亲爱的你慢慢飞，小心前面带刺的玫瑰....."的流行歌曲也随着车子一起熄灭了。

一被漂亮的服务小姐领进老板王彪精致的茶室，张中阳和肖笑天就看见王彪正独饮着乌龙茶，手里还拿着一本精美的杂志翻看着。见他们被领进来了，王彪把杂志放下，示意他们坐在自己对面的沙发上，客气地问："来点什么小吃？""我们刚吃过饭，就喝点茶。"说着肖笑天拿起服务小姐刚放他面前的一小杯茶轻轻地呷了一小口。

"小肖，说说看，如果你是我，你该怎么做？"肖笑天没想到王彪会这么直截了当地问自己，一时半会没反应过来，楞了几秒后回答道："实行"郡县制"。"

"郡县制"？"

"是的。"

"愿闻其详。"一向话不多的王彪象古人一样说。

"其实我在今天的会上也说出了自己的一些想法，而且也经过了北京大区小范围内的实践检验。"肖笑天打开了话匣子，他觉得在茶室这

样幽雅的环境里才能使自己的思维如脱缰的野马一样纵横驰骋，其实他的很多大单子也大都是在茶室和咖啡厅里敲定的，他没有想到今天居然也会在这样的环境里向老板阐述自己的想法，不管怎样，这样的环境很让他放松。

"在我看来，目前整个建材行业在营销渠道方面都存在着类似的问题，我们的主要竞争对手霸王铝业也一样。谁能够在渠道上率先改革谁就能够占领竞争的制高点。那么在渠道上目前存在什么问题呢？"肖笑天喝了一口茶，继续说道："周朝实行的是分封制，各地的诸侯都有很大的权力，实际上每个诸侯就象一个小小的王国，就象一个小周朝，周王的管理只能抵达诸侯一级，至于诸侯内部及其以下的地方事务周王就管不到了。现在很多厂家就是这样的，销售部所能管理的也就是各个大区经理，至于在各个大区如何进行市场操作，代理商、经销商如何设置等等问题销售部很难控制，大区经理与总代理相互勾结瞒天过海蒙蔽销售部和公司的事情经常发生。我们都知道渠道过长，产品的利润会分散，物流成本也会增加，虽然在各大区的渠道设计上销售部也要求灵活机动地在保证销售量的同时缩短渠道，但是实际上大区经理在考虑是否缩短渠道时首先想到的不是市场实际情况和公司利益而是自己的个人利益，这样大区经理下面的业务员由于没有权力往往敢怒不敢言，比如本来某个工程由县级经销商来供应对公司有利，但是大区经理却会让省级代理来供应，因为这其中有着利益问题。"肖笑天说到这里停了停，拿起了茶杯。

第9节：第一回 流放(9)

张中阳接过话头说："你说的这种情况也是我们公司的现实，现在我感觉管理大区经理很困难，他们觉得市场在他们手里，客户都掌握在他们手里，公司不可能开除他们，所以也有恃无恐，表面上唯唯诺诺，背后却还是按他们自己的一套来做，反正每个月只要完成公司的任务就好了。"

"但是这些问题该如何解决呢？"王彪分别给他们递过来一支雪茄后问道。

"要解决这个问题也不难，"肖笑天接过雪茄看了看轻松地说道："这个问题存在的根本原因不是说我们没有实行渠道扁平化，而是目前的大区经理负责制不利于渠道扁平化，所以说在我们公司内部必须进行改革，推出一套有利于渠道扁平化的制度。这就要取消大区经理负责制，在每个地区成立一个分公司，这里我们也把省会城市看作是一个地区，当然在条件成熟的县也可以成立分公司，分公司与分公司之间是平级关系，分公司总经理直接对销售部负责，分公司自负盈亏，物流直接从总部走。如果有跨区跨省的大项目需要分公司之间配合则由销售部出面组织协调。这样就把目前的几个大区肢解成了无数的小区了。这就相当于秦始皇当年实行的"郡县制"。"

"嗯，这种做法我比较赞成。"张中阳发表了自己的看法，他继续说："这样新上任的分公司经理就好管理了，销售部的政策也能够执行下去了。更重要的是也能够做到对市场的深度开发，能够做到精耕细作，很多空白市场也能够挖掘出来，在销售量和市场占有率上也会有很大的提高。"

王彪吸了一口雪茄后若有所思地说道："你们两个回去后先做一个详细的方案，各个分公司的人选也列出来，预期的销售额和市场占有率也计算一下。方案做好后送到行政楼我的办公室。"

那天王彪亲自把肖笑天他们送出了中天楼门口，那次也是肖笑天第一次来中天楼，也是第一次与王彪谈论那么长时间。后来具体方案出来后的高层会议上虽然如预期的那样得到了其他几个大区经理和王大虎的反对，但王彪还是力排众议地推行了肖笑天提出的"郡县制"改革。

今天李小萍把他送到了中天楼，中天楼似乎没有什么变化，而上一次与这一次的到访对肖笑天的命运来说却是天壤之别。王彪这一次是在宽敞明亮的书房接待的肖笑天，一个多小时后王彪把肖笑天送出了书房，没有人知道他们谈了些什么。肖笑天走出中天楼园林大门的时候，李小萍正靠在车里边听着《丁香花》边等着他，"你看那满山遍野，你还觉得孤单吗？你听那有人在唱那首你最爱的歌谣啊，尘世间多少烦恼，从此不必再牵挂....."，当肖笑天走近红色奥迪的时候，这几句伤感的歌正传如他耳中，突然口袋里又发出"你有电话啦，你有电话啦"的熟悉的童音，肖笑天拿出手机一看：是一个陌生的来电。

第10节：第二回 整风(1)

第二回 整风

一

"喂，您好！哪位？"肖笑天按了接通键后问。

"肖总么？您好啊！好久没联系了啊？最近忙什么呢？"电话那头传来一个陌生男人的声音。

"您好，请问您是.....噢，是李哥啊，是好久没联系了，最近过得还好吧，听说你在霸王铝业高升了。"

"哪里哪里，瞎混着呢。今天是不是要来江通啊？咱哥俩可要好好喝喝啊！自从宁波一别就再没见面啊。"

"噢！李哥消息真灵通啊！"

"呵呵，来了记得给我电话哦....."

肖笑天和李兵在电话里寒暄完后，感觉非常纳闷：李兵怎么知道我要去江通的呢？

李小萍看见肖笑天紧缩眉头，关心地问："谁的电话？"

肖笑天不假思索地回答："李兵的。"说完他又意识到李小萍可能并不认识李兵，于是又解释道："就是我在宁波工作时，当时的宁波办事处主任，后来被霸王铝业挖过去做浙江省省级经理去了，据说现在调回了霸王铝业总部江通市负责整个公司的销售了，刚才那个电话的区号就是江通市的。"

李小萍开动了车，笑着说："看来你们又要一起作战了。"

"是啊，不过以前在一条战壕里，现在却要各为其主了，"肖笑天面无表情地继续说道："而且在江通这个霸王铝业的老巢，免不了会有一场激烈的巷战。"

"我相信你会取得好成绩的，因为在工作上从来没有什麼能够难倒你。"李小萍虽然这样鼓励着肖笑天，但说句心里话她对肖笑天能否把江通市场做起来，能否在霸王铝业的根据地插上一把尖刀并没有十足

的把握，她知道江通分公司已经走马灯似地换了无数的分公司总经理，最长的做了三个月没什么成绩就被总部炒掉了，最短的做了一个星期连总部也没有回就当逃兵就地溜掉了。公司里那么多优秀的销售管理人才都在江通市场上折戟沉沙，肖笑天这次能顶得下来吗？会不会也象他们一样晚节不保呢？想到这些，李小萍就不由地为肖笑天担忧起来。

肖笑天似乎看出了李小萍的心思，他平静地说："去年冬天，我和王大虎到过江通，我对江通分公司和江通市场还是有一定初步认识的，江通市场没有做起来，原因只有一个，那就是江通分公司几乎就没有做这个市场。"

"他们没有做市场？"李小萍迷惑不解地问。

"是的，由于分公司总经理三天两头地换，下面的人怎么可能老老实实地去做业务呢？再加上他们的奖金是和整个分公司的业绩挂钩的，如果分公司没有完成总任务，他们个人即便做出单子来也没有奖金拿。如果是你的话，你会认真地去开发客户吗？"肖笑天看了一眼开着车的李小萍后继续说："这是一件坏事，但反过来也是一件好事，分公司已经散漫到再不能散漫了，谁都想赚钱，没有人愿意这样漫无目标地得过且过，是该整顿的时候了。谁能把这些人凝聚起来谁就成功了一半。"

第11节：第二回 整风(2)

"但是要把这些散漫惯了的人凝聚起来也并不容易，"李小萍加速超过了一辆客车后拐上了通往机场的高速路："你好久没在市场一线工作了。"

肖笑天笑了笑，开玩笑地说："我走的时候带了本《水浒传》，到时候我向宋公明请教请教。"接着他又继续说："由于这么长时间分公司几乎没做什么事，所以对皇天铝业来说，江通几乎是一块空白市场，至少这个市场还没有被大规模地破坏，很多大项目包括那个体育馆项目他们并没有人去碰，所以说江通市场还是有棋可走的。"

说到这里，肖笑天和李小萍两个人都陷入了沉默。肖笑天知道他今天被下放到江通，和王大虎有着很大的关系。因为由他提出的"郡县制"被老板王彪采纳后，公司一下子拥有了300多家分公司，而且还在陆续增加之中，大区经理负责制已经不复存在，由王大虎掌控的几个大区经理分别变成了几个省会城市的分公司经理而淹没在众多的分公司的海洋之中，这直接削弱了王大虎对全国销售的控制，同时却增加了张中阳的权力。因此王大虎虽然表面上称赞肖笑天人才难得，但心里却对他恨之入骨。王大虎也曾不遗余力地暗示过肖笑天，希望在"郡县制"改革的实施过程中能够采取更多的"灵活性"，但是肖笑天却对此视而不见，每每都以老板王彪来委婉地搪塞过去。在肖笑天看来，一方面"郡县制"的改革是由王彪直接领导的，而且这种改革也符合公司的整体利益，所以应该按原则办事，另一方面对一个出谋划策的人来说能够促使自己的正确方案原封不动地实施下去远比个人的利益更重要，因此他并不怕得罪王大虎和追随王大虎的几个大区经理。但是王大虎并非等闲之辈，背地里人们都说王大虎是"老虎比狐狸更狡猾"，他不断地到全国各地分公司巡视，借此拉近与各分公司的关系，同时在集团总部他也不断地寻求同盟军，终于在今年的高层会议上迫使肖笑天下放到霸王铝业的总部所在地江通市任分公司经理。在剑拔弩张

的会议上，使肖笑天感到意外的是，老板王彪居然默认了这一"少数服从多数"的决定。

刚才肖笑天只是向李小萍表达了自己对江通市场的乐观态度，对于公司内部的争斗，尤其是对王大虎的态度他只字未提。说实话，对于眼前这个游刃于公司高层的唯一女人，他还不能完全猜透她的内心世界。他只知道李小萍是王大虎从上海招进公司的，去年他筹备战略发展研究室时，是行政副总王军军领着李小萍过来正式任命李小萍为他的秘书的，当然，这事先也征得了肖笑天的同意。在此之前李小萍是公司市场和公关部副经理，肖笑天负责北京大区的时候，为开发现代城项目他们有过一次较深的接触，自从那次合作后，他们彼此都有一种相见恨晚的感觉，因此，李小萍能来他身边工作他非常高兴。但是想到公司流传的李小萍和王大虎似是而非的某种复杂的关系，肖笑天又有一种被人监视的感觉，因此无论是上下级关系还是普通朋友关系他的真正想法和意图始终对李小萍有所保留，今天他表达对江通市场的乐观态度也有让李小萍传达给王大虎的意思，这带有某种示威的意味。不管最终的结果如何，也不管对手有多么强大，在开战之前一个男人不应该向他的对手示弱。

第12节：第二回 整风(3)

二

喝完两杯咖啡后，肖笑天的神经松弛了下来，于是他就在靠窗的座位上打起了盹。不知道过了多长时间，他隐隐约约地听到一个甜美的声音："女士们，先生们：感谢您在这段旅途中对我们工作的支持和配合。现在飞机已经开始下降，请您坐好，系好安全带....."。肖笑天揉了揉眼睛，下意识地向窗外望去，江通市愈来愈离他近了，一览无余的青山和楼房以及在公路上奔跑着的火柴盒般的车流，在傍晚朦胧的烟雾中显得那么地神秘莫测。

江通市是M省的一个地级市，也是皇天铝业的竞争对手霸王铝业的总部所在地。毋庸置疑，没有哪个公司不对自己的根据地严防死守，霸王铝业也不例外，虽然江通市场上的型材多如牛毛，但是霸王铝业仍然占据着不可动摇的霸主地位。皇天铝业在实行"郡县制"后，虽然全国整体销售量比以前翻了三翻，但是在江通市乃至M省都做的非常差，江通分公司成立一年来几乎处于亏损状态，业务人员的工资都好几个月没发了。

肖笑天拉着行李箱随着人群快要走到机场出口处的时候，突然看见一个穿着红色夹克留着长头发的年轻人正向他招手，肖笑天从来没有见过这个年轻人，他快速地在自己脑海的记忆深处搜索这个年轻人的面容，但最终一无所获。肖笑天下意识地向自己周围行色匆匆的人们看了看这才确定这个陌生的年轻人的确是在向自己招手，"肖总，肖总。"年轻人有点急了，开始朝肖笑天喊过来。肖笑天一走出机场大厅的围栏，年轻人就迎了上来，"你是？"肖笑天迷惑不解地问，"您是肖总吧？我是江通分公司的小马。"年轻人说着从上衣口袋里套出了一张名片双手毕恭毕敬地向肖笑天递过来，肖笑天把行李箱立在身旁，也双手礼貌地接了过来，只见名片上赫然写着"皇天铝业集团江通分公司马小强"。马小强趁肖笑天看名片的时候已经拉起了立在一旁的行李

箱，"肖总，走吧，我们到外面坐车回市里。"马小强说着向门口走去，肖笑天感觉非常蹊跷，他来江通之前从来没有和江通分公司的任何人联系过，江通分公司的人怎么知道自己今天傍晚会来呢？难道是李小萍告诉江通分公司的？这个马小强真的是自己在总部人力资源部看到的江通分公司人事档案资料上的那个马小强吗？如果江通分公司要来人接我为什么不是分公司副总贾文华来呢？肖笑天还没来得及想这一连串的问题已经随马小强走到了一辆黑色轿车旁，马小强很麻利地把行李箱放进轿车后备箱后习惯性地向后甩了一下他那油光发亮的长发，右耳垂上一个金光闪闪的耳环随即映入了肖笑天的眼帘。肖笑天二话没说打开前车门钻了进去，然后把车窗摇了下来，并点燃了一支"中华"独自悠然地吸了起来。

第13节：第二回 整风(4)

轿车很快驶离了江通机场，路上车流和行人越来越少，肖笑天笑着发话了："咱们兜风兜的差不多了吧？江通郊区的风光的确不错，但晚饭时间也到了，我们还是去市里的明月海鲜城吧。""还有半个多小时就到了。"司机边说边把方向盘向路边打去，一直靠在后面座位的马小强猛地抬身握起一根早已准备好的钢管向肖笑天后脑勺使劲砸去，说时迟，那时快，肖笑天将身子向左边一偏，明晃晃的钢管扑了个空，待马小强想再次抡起钢管时，钢管的另一头早已被肖笑天的右手握住，而马小强的长头发也已被肖笑天敏捷的左手抓住向前拉去，马小强直感到头皮疼得仿佛要连同头发一起被揭开了，左手下意识地抓住肖笑天的左手腕，右手则松开了钢管向肖笑天的喉咙顺势掐去，肖笑天自幼习武，又在部队混了几年，哪里是等闲之辈，他把钢管迅速扔出窗外然后一把捏住马小强正欲掐他喉咙的右手手腕，只听见马小强手腕的骨骼被肖笑天捏的"咯咯"直响。司机已经把车停了下来，但看着马小强痛苦的样子却束手无策，正要握起拳头向肖笑天的脸上打来时，早已被肖笑天扬起的左胳膊肘击中了鼻梁，顿时眼冒金花，鼻孔鲜血直流。马小强实在疼得忍不住了用变了调的声音求饶道："大哥，我们有眼无珠，求你松松手吧。""你真的是马小强？"肖笑天并不松手反问道。"不是，我外号叫"金耳环"，在江通道上混口饭吃。""那今天你收了谁的好处来害我？""大哥，这个不说行么？你的身手真快，我"金耳环"多年没遇到过你这么厉害的人了，我认栽，今晚我把你送到目的地，改天请你喝酒给你赔不是。"肖笑天懒懒地松开了"金耳环"，旁边的司机不知什么时候已经用面巾纸揉成一长条塞进了他那被肖笑天打出了血的鼻孔，肖笑天看着司机滑稽的样子不禁哈哈大笑，司机也憨笑着回过头问"金耳环"道："去哪里？""金耳环"不知道从哪里拿出了一个小梳子理了理刚才被肖笑天揪乱了的长发沮丧地回答："明月海鲜城。"

一路上他们三人默默无语，肖笑天对半路杀出的"金耳环"并没有多大的兴趣，他也并不急于知道到底是谁指示"金耳环"冒充马小强来接他并且还把车子拐到人烟稀少的郊区企图向他下毒手。肖笑天的沉默使得"金耳环"的心里打翻了五味瓶，那种滋味"金耳环"好久没有品尝了，他猜不透肖笑天在想些什么，也不敢再次动手，反而对肖笑天产生了几分敬畏。

当车子驶到明月海鲜城停车场的时候，一个身穿运动服的帅气小伙子焦急地跑了过来，肖笑天一眼就认出了他是江通分公司副总贾文华，还没等肖笑天下车，贾文华已经抢先打开了车门。

第14节：第二回 整风(5)

"老肖，辛苦了！"贾文华说着握着正下车的肖笑天的双手埋怨道："你来之之前怎么也不给兄弟们打个招呼啊？李小萍经理把你送上飞机后就给我电话了，我在机场没接到你，打你手机又打不通，想想你估计会来这里吃你最爱吃的龙虾，我就跑过来了，没想到还是让我给撞上了，呵呵....."

肖笑天也笑着说："哈哈，还是你老弟了解我啊！"说着指着从车里钻出来的"金耳环"继续说道，"这不是有人把我接回来了么。"

贾文华看着"金耳环"，又看看肖笑天，迷惑地问："你们认识？"

"不打不相识啊！哈哈....."

"哪里哪里，是我们有眼无珠。今晚我们还有事情，先走一步了，改天我再请肖总喝酒吧。"

三

肖笑天边点菜边给贾文华讲述着刚才的遭遇，贾文华则象小时候听说书先生讲故事一样聚精会神地听着，半晌才回过神来道："他们怎么知道你今天来江通的呢？幕后的黑手又是谁呢？难道是....."

"是谁？"肖笑天呷了一口茶问道。

"霸王铝业的人？"贾文华似乎不能完全肯定，又开玩笑地补充道："兄弟你在江通没有仇人吧？"

"肖总，你好！"不知道什么时候一个浓眉大眼的年轻人冒到了肖笑天面前并打断了他们的对话，"刚刚到么？肖总。"

"我下午到的，来来来，林涛，坐这边。"肖笑天认识这个叫做林涛的年轻人，去年他和王大虎来江通分公司视察的时候，对林涛印象特别深刻。林涛已经做了几年江通分公司渠道部经理，对如何掌控经销商非常有经验，他对肖笑天提出的"郡县制"改革也很钦佩。

在他们三人聊天的当儿，江通分公司的十多个业务员在接到贾文华的电话后也都陆续赶到了，他们一一和肖笑天寒暄后都找座位坐了

下来，肖笑天环顾四周感觉人还没有到齐，突然问："怎么胖子没来？"

"哦，曾胖子啊？他估计还在网吧呢。"一个瘦猴模样的业务员冷不丁脱口回答。坐在他旁边的一位面容姣好的大眼睛女孩捅了捅这个瘦猴，瘦猴有点不满地嘟噜着："捅我做什么？"

"你就是马小强吧？"肖笑天看着瘦猴问。

"他就是马小强！来公司快三个月了，一直在工程部做，前不久工程部经理内调到南京分公司后，就让他临时代理工程部经理。旁边的美女是朱彤，也是工程部的，人不仅漂亮，而且还很聪明。"贾文华介绍着说。

一向满脸笑容的朱彤听到贾文华夸奖自己不好意思地低下了头，马小强则满不在乎地吸着烟说："我就是马小强。今天多谢肖总了，我们都好久没"腐败"了。"

"来，我们吃吧，胖子没口福，我们就不等他了。等我们吃完后，看谁愿意给他带点剩鱼骨头？"肖笑天开玩笑地说着带头夹了一块鱼肉，大家见肖笑天夹了菜，也毫不客气地笑呵呵地吃开了。

第15节：第二回 整风(6)

的确，江通分公司已经好久没有聚餐了，由于分公司业绩一直不好，分公司财务不仅没钱，而且还欠着总公司好几万，现在即使是老板王彪特批，总公司财务部也不愿意再借给江通分公司一分钱。因此，分公司上至副总贾文华下到各个业务员都已经两个多月没领到工资了，分公司自上至下士气低落，人心不稳，业务人员流失非常严重，能力强的人大都被竞争对手挖走了，剩下的要么是没什么理想的得过且过地混日子的老弱病残，要么是边在外面搞兼职边等着分公司发了工资后就立即跳槽的脚踏两条船的观望者。

肖笑天知道，当人饥饿的时候，即便给他一口剩饭，他也会感激流涕；而当人富足的时候，即使给他一座金山，他也许也会毫不在意。当看着业务员大吃大喝的样子时，肖笑天忽然想起了以前读到过的马斯洛需求层次理论，这个理论告诉人们，人的需求由较低层次到较高层次依次分成生理需求、安全需求、社交需求、尊重需求和自我实现需求五类。凭多年的工作经验，肖笑天感觉到，当业务人员为满足基本生理需求而奔波时，上级就应该采取各种办法满足他们这种最基本的需求以激励士气，否则业务人员的注意力将会偏离工作，尤其是当他们觉得工作不能满足自己的基本需求时。当然，满足他们的需求，也包括时不时地与下属们"腐败腐败"，而且在这种"腐败"中上级更能够掌握下属的真实想法和动机。

在这次晚餐上，肖笑天更多地谈论的是生活和理想，对于目前的市场现状提及的很少，他想让这群饥饿的狼在不被打扰地吃到半饥饿状态时再让他们去狩猎。对于饥饿的人来说，丰盛的晚餐是一种物质激励，而美好的理想则是精神刺激。人，不仅需要物质，更需要精神。一个优秀的领导者应该是运用物质和精神双重激励手法的行家里手。

第二天早上八点半，晨练完后，肖笑天随便吃了点早餐就到江通分公司的会议室等待分公司全体成员的到来。分公司副总贾文华昨天晚上已经一一叮嘱大家今天要开会，早上一到办公室后他又吩咐办公室主任通知各部门马上到会议室，还特别提醒不要让曾胖子迟到了。吩咐完后，贾文华习惯性地泡了杯茶也来到了会议室，并习惯性地坐在了大会议桌的副手位置，这个位置仿佛已经成为他的专座。这一年，分公司走马灯似地换了不少总经理，到底换了多少，贾文华也麻木地懒得去数，只是每当分公司老总离开的时候，贾文华都会想或许坐在副手位置的人在公司呆得才最久，对上有总经理做挡箭牌，而下面又有林涛、马小强等各部门的人可以做具体的事情，自己在中间倒也可以得过且过地混混日子。在前一任总经理已经离开而总部还没派下新的总经理的空档期，贾文华召集部门开会时也坐过主席的位置，但他总也坐不习惯，这也是为什么总部一直想让他做分公司总经理而他却推脱的原因之一。此刻，他瞟了一眼坐在旁边的主席位置上正在看资料的肖笑天，不禁问自己这个位置上的这个人能坐多久呢？

第16节：第二回 整风(7)

"现在几点了？"肖笑天的问话打破了贾文华的沉思。

"快9点了，哦，8点57分。"坐在贾文华旁边的办公室主任抬头看了看会议室墙上的钟表回答。

"按总部的作息时间是8点半上班，现在9点了，看看还有谁没来。"肖笑天下意识环顾了一下四周后接着问："胖子到了吗？"

话音未落，只见一个肥胖的身躯挤开了会议室的玻璃门，肖笑天一眼看见这个胖子嘴里正咀嚼着什么东西，而且两只手也不闲着，一只手拿着半块大饼，另一只手则捏着一盒蒙牛酸酸乳，肩上还滑稽地挎着一个与其巨大的身躯极不协调小黑包。胖子推开会议室的门后才发现今天的会议室和往常不一样，正在咀嚼早餐的嘴巴突然不由自主地僵住了，一双睡眼朦胧的眼睛恰与肖笑天深不可测的目光相撞，胖子立刻象做错了事情的孩子一样躲开了肖笑天的目光，开始四下里寻找着空位子，但由于今天参加会议的人比较多，会议室已经没有空位子了。胖子正在那里不知所措的时候，突然听到肖笑天面无表情地说："你是曾伟伟吧，你今天就站着吧！"不管是分公司里的同事还是经销商平时都喊胖子叫"曾胖子"，就连在正式场合大家也都这么叫，今天忽然听到有人叫连他自己都快忘记了的真实姓名时，曾胖子突然有一种恍如隔世的感觉。

"你昨晚几点睡的？昨晚林涛没通知你今天要开会吗？"一向和蔼可亲的贾文华忍不住严厉地问道。

曾胖子嘴里还有一堆东西没咽下，也不知道如何回答，只是用求助的目光向他的主管林涛这边看过来。在这样的氛围下，林涛也感觉浑身不自在，他知道胖子迟到也有自己的连带责任，毕竟自己是曾胖子的主管，但这与分公司老总经常变换，贾文华平时又疏于管理难道就没有关系么？想到这，林涛心里也稍微平衡了些。

"不耽误时间了，"肖笑天打破了办公室的沉静，"今天胖子你就站在墙边不要动，以后谁迟到了就自觉站到一边。我也不罚大家的钱了，我知道你们都是穷鬼，也没钱可罚，罚站就行了，大不了让你单腿站立，金鸡独立，看看你能站多久？再不就来点高难度的，就让你倒立着开会。"

"呵呵....."马小强忍不住笑出了声，小声说道："这办法好。"受马小强的影响，会议室里很多人也都笑了，曾胖子不知什么时候已经把嘴里的东西咽下了，也裂开嘴笑了，顿时会议室的气氛缓和了很多。

"好了，现在开会。今天是我正式到任的第一天，你们各个部门先汇报一下各自的工作情况。财务部先开始，给大家汇报一下目前分公司的财务状况。"肖笑天利落地说完后又转向办公室主任说："你做好会议记录。"

第17节：第二回 整风(8)

分公司负责财务的只有两个人，一个是会计，一个是出纳。会计是一个长相一般的女孩，一等肖笑天说完，这个女孩就接过话茬说："现在我们分公司是负债经营，现在银行帐上只有一百零五块钱，我们欠总公司十五万零八千九百五十五元，其中十万是马小强的一个小工程的最后一阶段的货款，本来上个月能收上来，但对方可能还要拖一拖，今天都5号了款还回不来。除此外的剩下的五万多主要是向总公司借的钱给大家发了工资。"

"呵呵，听到了吧，这就是目前公司的财务情况。"肖笑天听完会计的话后并不感觉奇怪，接着他又问："这个月我们的销售任务是多少？"

一旁的贾文华不假思索地回答："280万。"

"多么？"肖笑天紧接着问。

贾文华没有回答，而是低着头喝了一口茶，对于这样的会议他早已习惯了，每个新老总来都会有这样的开会套路，肖笑天也不例外，虽然比其他老总肖笑天可能能力更出众，但在贾文华的眼里，肖笑天只不过是一个文将而已，他并不相信肖笑天能给江通市场带来什么改观。会议室其他人也和贾文华一样，都好象习惯了这样的会议，也都默不作声。

"280万的任务对于江通这样的地级市场来说并不算重，知道霸王铝业一个月在江通的销售额是多少么？林涛，你知道么？"

林涛没想到肖笑天会突然问他，只好支支吾吾地小声说："几百万吧？"

"马小强，你知道多少么？"肖笑天又接着大声问马小强。

马小强红着脸用蚊子一样的声音回答："不太清楚，可能是1000多万吧。"

"1200万。"一直站在墙边仿佛被人忘记了的曾胖子突然理直气壮地大声回答，接着又补充道："是上个月的。"

会议室的人都被曾胖子的回答怔住了，肖笑天也没想到曾胖子会回答这个问题，顿时曾胖子在他头脑中并不怎么好的印象渐渐烟消云散了。

"你搬个凳子坐下吧，今天就不罚你了，下次再迟到你就在墙边倒立吧。"作为对曾胖子回答问题的奖赏，肖笑天让曾胖子坐下来开会。

"谢谢肖总。"曾胖子胖乎乎的脸上露出了两个可爱的小酒窝。

"曾胖子回答的对。"肖笑天接着说："别人能够完成这么多任务，为什么我们连280万也做不到呢？难道我们比别人少一条胳膊少一条腿？我不相信我们皇天铝业的人都是孬种。今天是5号了，离月底还有25天，在这25天里我一定要让你们完成280万的任务。接下来的日子可能会非常艰苦，有不想干的可以选择离开，分公司没钱，我可以先给你把工资垫上，或者等一个月后分公司有了钱你再来领也行。"

当听到肖笑天说25天时间要完成280万的任务后，所有的人都用极其怀疑的目光朝他看了过来，要知道上个月他们才销售了不到10万元的型材，而一个月却要完成280万的销售额这不是天方夜谭吗？在江通分公司的历史上就从来没有完成过总公司下达的销售任务，除非是天上掉下馅饼，否则怎么能够完成这样的任务呢？贾文华虽然也不相信肖笑天能够完成任务，但他听了肖笑天刚才那番掷地有声的坚决决绝的话后也开始沉思自己的人生，"与其坐而待毙，孰若起而攻之"，分公司业绩不好自己难道就没有责任吗？想到这他开始对肖笑天有了几分钦佩，不管最终能不能够完成，但他有勇气在会议上说这样的话，他敢于亮剑。

第18节：第二回 整风(9)

"我相信在肖总的带领下我们能够完成任务。"贾文华竟也出乎意料地坚定地说。

"我希望大家都能够留下来，我们共同努力改写江通分公司从未完成过任务的历史。当然，如果你认为在分公司没有发展前途，赚不到钱，也可以选择离开，我不会为难任何人。但是如果你选择了留下，那你就必须改变自我、战胜自我、服从领导，你必须与自己的懒惰、怯懦、自由散漫、投机取巧、得过且过做斗争，否则我们就完成不了任务，你们就不会有成就感，也赚不到钱。"肖笑天洪亮的声音响彻了整个会议室："我所要打造的团队是一支宁缺毋滥的团队，是一支战无不胜的团队。"

整个会议室里一时间鸦雀无声，在座的每个人都听的入了神，他们好久都没有听到过如此有力的声音了，在肖笑天的影响下，每个人都开始思考自己的过去和未来。工程部的业务员朱彤原先是做安利的，有一次在马路上主动给马小强推荐安利时认识了马小强，后来两个人聊得很投机，朱彤本来是想把马小强发展为自己的下线，结果却被马小强"骗"到了公司做了工程部的业务员。为此朱彤一直愤愤不平，每每与马小强开玩笑都说自己被骗了，这段时间霸王铝业的人频频向她伸出橄榄枝，想挖她去做江通市下面的一个县级市场的主管，朱彤也正想着辞职去霸王铝业呢，今天听了肖笑天的话，她突然放弃了辞职的打算，连她都感觉奇怪自己为什么会相信这个新来的总经理的豪言壮语。

肖笑天停了停点上了一支烟后接着说："现在就请贾总、林涛还有马小强你们谈谈目前市场的情况。"

贾文华分别从宏观环境和微观竞争的角度分析了江通市场上霸王铝业、皇天铝业等众多品牌的市场格局和竞争态势，说完后他表示皇天铝业质量好，虽然价格有点高但是只要努力还是能够战胜霸王铝

业，在江通市场上夺得自己的一席之地的。紧接着负责工程部的马小强谈了谈江通市场的在建工程的情况，当谈到体育馆项目的时候，特别引起了肖笑天的注意，但由于马小强也没有更进一步地深入该工程，所以也是略知皮毛，只听说这个项目可能会由江通市最大的建材老板陈姐和霸王铝业来做。林涛是负责开发和维护渠道经销商以及特殊渠道的，他汇报了目前皇天铝业的渠道状况，指出皇天铝业在江通没有做过大的工程，品牌知名度不高，与霸王铝业相比经销商获得不了明显的利润优势，与其他杂牌相比利润则更低，而且公司的售后服务也没有优势，所以经销商开发和维护都很难。他觉得分公司应该拿下几个大单子，扩大品牌知名度，把工程开发和渠道开发维护互动起来。

第19节：第二回 整风(10)

肖笑天认真地听完林涛的发言后点了点头，接着他又让其他几个业务员分别发了言，最后他喝了口茶后说道："大家都说得非常好，过几天总部会派个人来江通锻炼，这个人叫唐大贵，是我在战略发展研究室时的科员，他来了后先给他一辆自行车，让他把江通所有工程的基本情况都摸清。要在25天内完成任务靠渠道经销商是比较难的，经销商估计分担不了多少任务，大部分销售额还要靠工程，所以只能在工程上下功夫。在唐大贵还没统计出江通的工程时，你们也先把各自目前跟踪的工程报上来，谁也别藏着掖着，江通的工程不是哪个人的私有财产，你们各自跟踪的工程，我会教你们做出销售漏斗图的，如果你们需要帮助，我也会和你一起去拿下这个单子的。"

"什么是销售漏斗图？肖总。"曾胖子一等肖笑天停顿下来就迫不及待地问。

"今天不谈这个问题，改天再给你们做培训。"肖笑天接着说："按公司规定分公司完成任务后才会给个人奖金，但这次只要是个人完成各自的任務后就有奖金拿，另外这个月将评选销售冠军，对销售冠军除正常奖金外将再给予1万元特别奖励。"

说到这里时，肖笑天看见会议室玻璃门外好象有个人影在走动，只见办公室主任出去后回来对肖笑天耳语道："外面有个美女想见你。"

第20节：第三回 扬帆(1)

第三回 扬帆

一

当肖笑天走出会议室的时候，一个拥有迷人的魔鬼身材、扎着马尾辫的女孩迎了上来："您就是肖总吧？"

"是的。您是谁？您找我有什么事吗？"肖笑天非常客气地问。

"我叫刘琼，我可以到您办公室聊聊么？"女孩全然不顾肖笑天的迟疑，又神秘而狡黠地补充道："这或许会对您有所帮助。"

"跟我来吧。"肖笑天说着朝自己的办公室走去，女孩像跟屁虫一样笑嘻嘻地跟在了肖笑天身后。

一走进肖笑天的大办公室，这个自称刘琼的女孩就毫不客气地一屁股坐进了会客沙发里，并且用带有撒娇意味的口气对肖笑天说："我要喝水，渴死了。"

肖笑天友善地看着眼前这个漂亮的女孩，忽然想起了自己的妹妹，刘琼身上隐约流露出一种气质，这和肖笑天好几年未谋面的妹妹极其神似。这使得肖笑天对刘琼的"不礼貌"不但没有产生逆反心理反而多了一丝友好。肖笑天给刘琼倒了一杯水后说："我叫肖笑天，是这里的总负责。你要和我聊什么？你对我会有什么帮助呢？"

刘琼一口气喝完了杯子里的水后用纸巾擦了擦嘴角后说："别这么着急啊，我还没喝够呢。"

肖笑天对这个爱喝水的女孩有点无奈，只好客气地给她倒了第二杯水，刘琼看着肖笑天在饮水机又给自己接了一杯白水后说："我要喝茶水。你怎么老给我倒白水啊？"

"呵呵，改天我请你喝茶吧？"肖笑天似乎有点不耐烦了，"说正事吧？"

"你太自信了，你不应该用你自己的眼光来做江通市场，就象你不应该给我倒白开水一样。"刘琼撅起了小嘴。

"那你觉得江通市场该怎么做呢？"肖笑天反问道。

"你了解霸王铝业么？"刘琼答非所问，"你知道霸王铝业在江通是怎么做起来的么？"

"你说说看。"肖笑天轻轻地把球踢了回去。

"相当年，霸王铝业刚刚成立还很弱小的时候在江通市场只有一个总代理，那就是现在行业的老大--成功建材公司的老板陈姐，陈姐做建材比较早，最早代理的是广东的一个牌子，她自己的网络做的很大，当时甚至M省以外的市场她都能辐射到。霸王铝业给了她很大的利润让她帮忙主推霸王铝材，陈姐依靠自己的网络推了几年终于把霸王这个牌子打出去了。你看看现在外面到处都是霸王的影子，陈姐功不可没啊。"刘琼边说边拿着杯子去饮水机边倒了一杯水。

"照你这么说，霸王铝业的业务人员都是吃闲饭的了？"肖笑天不以为然。

"我可没这么说。后来霸王铝业的老总请了一个叫做什么卧龙凤雏的咨询公司做策划，听说这个咨询公司也给皇天铝业搞过咨询，咨询公司的老总姜张良提出霸王铝业的渠道要下沉，要"精耕细作"，于是在江通市场霸王铝业开始直接和陈姐下面的网络合作，直接批发货给他们，着实让陈姐受伤了一段时间。"

刘琼看着肖笑天突然话题一转问道："对了，陈姐你知道吗？"

"听说过。刚才还听说体育馆项目会由她参与做呢。"肖笑天平静地回答。

"有可能。不过做工程你也知道，合同什么时候没签，型材什么时候没进工地什么时候就存在着难以预料的变数。"

"那么体育馆项目的变数在哪里？"肖笑天不假思索地问。

"我说了有什么好处啊？"刘琼指了指桌子上的杯子继续说道："没水了，没水了。"

"这就是你来找我的目的？"肖笑天给刘琼加满水后问："你现在在哪里做呢？看你对这个工程还比较了解。"

"告诉你你可别吓了一跳啊？"刘琼故意睁大了眼睛。

"不会的。你说吧。"肖笑天始终很平静。

"霸王铝业。"刘琼脱口而出。

"正如我所预料。"肖笑天虽然有点吃惊，但却故弄玄虚地说。

"啊？不会吧？"刘琼见肖笑天对自己的回答并不感到吃惊似乎有点失望。

肖笑天慢慢站起来做出一副送客的样子："我不会给你什么好处。我们不会从对手公司挖人，也不会让你做我们的兼职。你刚才说的那些我早就知道了。"

"那好，看来我是自作多情了，那告辞了，别忘了你还欠我一顿茶呢。"刘琼本以为肖笑天会请她吃饭然后从她这里获取更多的信息，没想到却下了逐客令，临出门的时候，刘琼似乎有点不满地留下一句："记住要让你的客户永远有水喝。"

第21节：第三回 扬帆(2)

"要让你的客户永远有水喝。"肖笑天坐在老板桌后面仔细地玩味着这句话，直到贾文华敲门进来。

"肖总，刚才那个女孩能给我们提供很多有价值的信息，怎么这么快就让她走了？"贾文华问正在那里出神的肖笑天。

"有了！"肖笑天一拍桌子把贾文华吓了一跳。

"什么有了？"贾文华一时间丈二和尚摸不到头脑。

"要让你的客户永远有水喝，要把利益让给渠道。"肖笑天若有所思地继续说："矛盾无处不在，矛盾无时不有，霸王铝业和陈姐并不像外界所见的那么和谐。"

"话是这么说，但经销商也要看品牌，看走量，量不大，即使利润再高他们也不一定愿意推。"

"呵呵，"肖笑天笑了笑说："陈姐应该会推皇天型材的，她需要的不仅仅是利润，我想我应该尽早会会她。"

"这个女人可是个老江湖，小心翻在了她手里。以前我和马小强都接触过，她很难搞定。"贾文华心有余悸地叮嘱道。

"这才具有挑战性！"肖笑天深深地吸了一口烟，像一只蓄势待发的老虎一样静静地坐在那里一动不动。

二

夜幕降临，城市的霓虹灯悄悄地睁开了无数的眼睛，纷纷扰扰的一天又结束了。人一旦忙起来就会感觉时间过的特别快，肖笑天到江通分公司任职已经十天了，距离分公司月度销售任务完成的截止时间恰好还有半个月。这几天总部的张中阳给肖笑天打了两次电话，每次交谈中肖笑天都不知不觉地给张中阳流露出这个月分公司完成任务应该没什么问题的信号。说句心里话，肖笑天对最终能否完成任务还没有十足的把握，虽然每天通过早会和晚会的不断洗脑、培训、督促和激励，分公司所有人员的工作积极性都慢慢调动了起来，一切也都在

逐渐步入正轨，但前面的道路还很长也很曲折，万里长征还没有走完第一步，不过令肖笑天欣慰的是这十天的时间并没有白费，他隐隐约约地找到了做市场的感觉，江通分公司这架破车的方向似乎已在掌握之中。

"咚咚咚....."，伴随着细碎的脚步声，总经理办公室的门被敲响

了。

"请进--"，肖笑天一边翻看着《江通市在建工程信息一览表》，一边下意识地回复。

门轻轻地被推开了，一个皮肤晒得黝黑、鼻梁上架着一副金边眼镜的小伙子拿着一迭纸笑呵呵地走了进来，这个小伙子不是别人，正是肖笑天在战略发展研究室时候的老部下唐大贵。唐大贵一进门就冲着肖笑天嚷道："肖总，还不回去睡啊？看看现在都几点了？再怎么要完成任务也得睡觉啊！"

肖笑天抬起头楞楞地看着唐大贵忽然哈哈大笑起来，唐大贵被笑得莫名其妙，还以为自己脸上有灰，连忙到镜子前照了照，但左照右照也没发现脸上有什么脏东西，反倒发觉自己原先白皙的皮肤现在变得粗糙而黝黑了，仿佛脸上覆盖了一层黑色的面膜，而眼圈部分的皮肤由于有金丝眼镜的保护还是白嫩的，因此唐大贵的脸看起来象一张白眼圈黑脸皮的熊猫脸，确实滑稽之极。唐大贵来江通分公司锻炼已经一周了，这一周他听从肖笑天的安排每天骑着一个老业务员留下的除了铃铛不响到处都响个不停的破自行车开始一条街一条路地横扫工地，吃完晚饭后他倒在床上闷头大睡，后来翻来覆去再也睡不着了，就起来整理完了当天搜集到的信息给肖笑天送了过来，他知道肖笑天这个工作狂人每天这个时候都在办公室加班。

第22节：第三回 扬帆(3)

"累不累？"肖笑天笑着站起来接过唐大贵递给他的几张写满工程信息的纸后明知故问。

"累不累，想想俺们80辈；苦不苦，为了任务跑断腿。"唐大贵接过话茬把自己这几天扫街时改编的句子说了出来。

"哈哈，对仗很工整，也算押韵。让你这个大才子给我做业务员真是太屈才了。"肖笑天笑着继续说道："对了，公司那本《皇天铝业内幕》写的怎么样了？"

"哪有时间写啊？"唐大贵话锋一转："不提这个了，还是说说我搜集的信息怎么样吧？"

"你搜集的工程信息还比较全，只是你找到的一些人可能不是关键人和决策人，不过这也没关系，这些工程分配下去后业务员也会做更细致的了解的。"肖笑天伸了伸懒腰后问道："现在工程信息统计了大概有多少了？你估计还有多长时间能统计完。"

"从地图上看，我已经扫了大概三分之一的城区了，至于扫了多少工程我也不清楚，因为开发区我还没有去，听说开发区的在建工程也很多。"唐大贵想了想继续说："至于什么时候能扫完，我看大概还要三个多星期吧。"

"对，开发区工程不少，上次我开车专门到那边走马观花地看了看，开发区的工程量大约有城区的一半多，而且大都是大工程。"肖笑天志在必得地说："我们的市场不小啊！等你扫到开发区的时候我们在那里成立个办事处。"

"那样最好不过了，我每天就不用从开发区大老远的跑回来了。"唐大贵摸着被自行车座位磨出了老茧的屁股说："肖总真是体贴人，要不你再体贴体贴我，今晚我们去雅典娜潇洒潇洒去。"

肖笑天其实早就想去雅典娜转转了，雅典娜这个江通市最大的夜总会的大股东恰好是成功建材的老板陈姐，有着这层关系想必那里一

定比其它地方更多地汇集了许多对自己打开江通市场有用的圈内人。因此，肖笑天一听到唐大贵要去雅典娜就毫不犹豫地答应说："好，放松放松也好，正好明天是星期天。"

三

和唐大贵走下楼的时候，肖笑天远远地望见一个正在夜排挡吃夜宵的人很象马小强，于是就叫唐大贵过去看了看，结果那人果然是马小强，于是他们三人一同坐进了总部为分公司配的奥迪。肖笑天打开了轿车的天窗，凉爽的夜风轻轻地吹了进来，肖笑天不禁打了个喷嚏，他想起了离开总部前和部门的同事们一起共进晚餐的那个夜晚，想起了送李小萍回单身公寓的那个夜晚，自从来到江通分公司后他就投入到工作中一直没和李小萍联系，也不知道她最近过得如何？此时，肖笑天倒有一种给李小萍打个电话的冲动。

"肖总，有人在想你啊。"马小强开玩笑地说。

第23节：第三回 扬帆(4)

"呵呵.....呵呵....."唐大贵也会意地笑了。

"呵呵，没有人骂我就行。"肖笑天说着把油门踩了下去，轿车很快就驶到了雅典娜的门口。

肖笑天一行三人鱼贯穿过雅典娜灯火辉煌的大门，跟着一个穿着低胸长裙的女服务员左转右拐绕到了一个昏暗的玻璃圆几边，唐大贵一头倒在沙发上后要了两打百威冰镇啤酒，肖笑天随意点了一些小吃，马小强则一言不发正津津有味地看着圆形舞台上的几个性感的女孩伴着嘈杂的音乐跳舞。不经意间，三个陪酒女郎向他们三人微笑着走了过来，马小强正要招呼她们坐下却被肖笑天扬了扬手很客气地打发走了。马小强欲言又止，只好用牙齿咬开一瓶百威向肖笑天和唐大贵敬了过来。

眨眼间三人已经喝了四五瓶啤酒，舞台上的节目也走马灯似的换了两三个，这时候轻音乐响起，只见一个浓妆艳抹的女主持人和一个光头男主持人迈着款款的脚步走上了舞台。

"各位女士们。"光头男主持人首先发话了。

女主持人向台下频频微笑，等男主持人说完后也紧接着说："各位先生们。"

"那么，在今天这个特别的日子，在今夜雅典娜庆祝她5岁生日的美妙时刻，我们雅典娜夜总会的董事长、著名的女企业家陈董事长也到场了....."光头男主持人一说到这里，立刻被台下雷鸣般的掌声打断了，于是他知趣地停了下来。

等台下的掌声渐渐停息下来后，女主持人微笑着接过话头说："那么现在有请我们的董事长，著名的企业家陈女士出场。大家说，好不好？"

"好--"周围不约而同的喊声像汽浪一样朝肖笑天的耳朵冲了进来，但肖笑天在这种"好"声中隐约听到从身后传来一个"不好"的叫声，由

于这个"不好"的声音被巨大的"好"声掩盖住了，所以并没有几个人能听到，肖笑天想看看到底是哪个小混混在起哄，回头却望见远处一个穿着黑色吊带裙的女孩酷似李小萍。

"李小萍！"肖笑天不禁喊出了声，说着起身朝那个女孩的方向走去。在雅典娜闪烁而暗淡的灯光里，肖笑天七拐八绕地穿过狭窄而拥挤的过道终于走到了刚才那个女孩的大概位置，但他转来转去却再也看不见那个穿黑色吊带裙的女孩。

难道是自己看花了眼？肖笑天失望地想着回到了自己的座位。

"肖总，你去哪里了？刚才好像听见你叫李小萍了。李小萍也在这里？"唐大贵手里拿着一块西瓜问。

"上了下厕所，"肖笑天撒了个谎后又反问道："她怎么可能在这里？"

"你们在说什么呢？"正在欣赏节目的马小强回过头问道，不等肖笑天他们回答，马小强又指着舞台上正唱歌的女人说："刚才你们都听到了吧？这个唱歌的人就是陈姐。雅典娜是她的，成功建材公司也是她的。"

第24节：第三回 扬帆(5)

肖笑天刚才只顾寻找李小萍了，也没仔细看台上，更没听清楚刚才陈姐出场后说了些什么，只是不知什么时候发觉台上的陈姐正在唱"莫斯科郊外的晚上，但愿从今后你我永不忘....."，听着这首经典的老歌，肖笑天内心不免有些无奈的伤感，在嘈杂的雅典娜，他的心却和夜晚的月光一样静谧。

当陈姐唱完后，刚才的女主持人和光头男主持人分别换了身服装后从后台一起走了出来，光头男主持人微笑着看着陈姐说："非常感谢陈董事长为我们献上的这曲令人感动的老歌，我想我们的雅典娜以及陈董事长的事业一定会像这首歌一样令我们更感动。"

"那么，现在让我们再次以热烈的掌声欢迎陈董事长为我们揭开今晚的一等奖。"女主持人话还未说完，两个穿着旗袍的小姐就已将抽奖箱捧到了陈姐身边。

陈姐优雅地从抽奖箱抽了一张小卡片后看了看递给了正凑上前来的光头男主持人，男主持人接过卡片看了看后高兴地说："987号，恭喜您，987号的朋友，您很幸运地获得了我们的一等奖。"

"哪位是第987号的朋友？"女主持人好奇地朝台下问。

光头男主持人接着提示说："请大家看看自己进门的时候领取的门票，门票背面都有一个号码，请第987号的朋友到台上领取奖品。"

"噢，987号，我中奖了。"唐大贵从牛仔裤屁股后的口袋里摸出一张门票后凑在金边眼镜前看了看后惊喜地说。

"我看看，"马小强一把从唐大贵手里夺过门票后仔细看了看，确认唐大贵没看错后站起来朝台上喊道："987号在这里，我中奖了，哈哈....."

唐大贵还没反应过来，马小强早已像一匹脱缰的野马拿着他的票跑到台上领奖去了，女主持人从马小强手里接过门票确认号码无误后问道："这位帅哥，您能做一下自我介绍么？"

"可以，我是皇天铝业的小马，能中了一等奖我非常高兴，"马小强朝陈姐笑了笑继续说："在此我非常感谢陈董的金手指让我中了这个奖。"

"那么您知道您会得到什么奖品么？"光头男主持人紧接着问道。

"不会是个大美女吧？"马小强笑逐颜开地开起了玩笑。

"哈哈....."台下哄堂大笑，成功建材的老板陈姐也笑了。

"靠，马小强这小子就知道要美女。"唐大贵似乎对马小强抢了他的票深感不满，嗔怪地对肖笑天说道。

"雅典娜的美女们，今夜，你们愿意跟这个帅哥回家么？"女主持人故意朝黑暗的四周喊，她知道雅典娜昏暗的角落里有很多小姐正陪伴着客人们。

"虽然我们雅典娜美女如云，但我们不会送给你美女，因为你随时可以光临雅典娜。"光头男主持人笑着说："现在我们将请陈董事长为你颁发一等奖--一部刚刚上市的价值8000元的诺基亚手机，还有一张雅典娜贵宾卡。"

第25节：第三回 扬帆(6)

四

马小强一兴高采烈地回到座位，就被唐大贵摁在沙发上把刚刚领到的手机抢了过来。

"手机归你，我才不稀罕这破手机呢！"马小强大方地说，"我要的就是到台上露露脸。你懂么？书呆子。"

"切，你稀罕我还不给你呢！"唐大贵仔细端详着包装盒上的手机图片美滋滋地回敬道。

正当马小强和唐大贵争得不可开交之际，一股法国香水的味道钻进了肖笑天的鼻孔，接着肖笑天的肩膀突然被人拍了一下，他回过头来一看，顿时愣住了，这不是李兵么？难怪香水的味道这么熟悉。

李兵一个拳头打过来："小肖，不，现在该叫你肖总了，没想到我们终于又见面了。"

肖笑天也给他这个在宁波办事处工作时的老主管轻轻地回敬了一拳，之后他们像好久不见的亲兄弟一样相视而笑。

李兵把肖笑天带到了一个KTV包厢里，几个衣不遮体的小姐正在那里唱歌，李兵关了卡拉OK，打开了包厢的灯后把她们赶了出去，最后包厢里只剩下了李兵和肖笑天两个人。这一对原先的上下级同事，彼此一言不发，时间仿佛凝固，虽然包厢外依旧热闹着，但他们的世界却陷入了可怕的沉寂。

他们各自一连干了三瓶啤酒后，李兵略带醉意地打破了沉寂："你觉得你能胜利么？"

"你觉得呢？"肖笑天打开一瓶酒后反问道。

"呵呵，还有很多事情你根本不知道，说了你就明白自己在犯傻了。"李兵仰起脖子喝了一大口酒后意犹未尽地说。

"谁笑在最后谁笑得才算最好。"肖笑天点燃了一支香烟。

"你还做什么呢？你们已经被包围了，你看看皇天铝业江通分公司有多少总经理败北啊。就全国市场而言，皇天铝业的市场份额也要萎缩啦。虽然你们所谓的"郡县制"的渠道改革比霸王铝业早了一年多，但我们聘请了为皇天铝业服务过的卧龙凤雏咨询公司进行了贴身辅导，不是也后来居上了么？"李兵也点燃了一支香烟，"现在我们在全国的布局也基本完成了，剩下的就是销售团队的提升了。"

"的确，霸王这几年扩张的很快，但快了并非全是好事。这可能正是你们的软肋。"肖笑天吐了一口烟，"在江通市场，看起来我们四面楚歌，但同时也隐藏了无限的机会。"

"机会？"李兵听完哈哈大笑，接着又认真地说："不过我还是希望你考虑考虑，在霸王铝业你会有更多的发展机会，识时务者为俊杰，你为皇天铝业做了那么多，结果呢？还不是被下放了。况且你目前的处境更糟糕，江通市场三个月做不起来就算老板留你你还有脸面在皇天铝业坐冷板凳么？你倒不如借不受重用的由头加入霸王铝业，只要你说一句话，兄弟我保证你做霸王铝业的营销总监，负责霸王的全国市场。"李兵说着使劲地拍了拍胸脯。

第26节：第三回 扬帆(7)

"谢谢兄弟的好意，你的情意我领了，"肖笑天看李兵不像是在给自己开玩笑，于是也认真地继续说道："但我的脾气你也是了解的，恕我直言，兄弟我暂时还不能答应你。"说完肖笑天将半瓶啤酒一饮而尽。

"过了这个村可就没有这个店了，万一有一天，我说是"万一"哦，万一有一天你被皇天铝业扫地出门的话，那你就不值钱了。"李兵继续诱惑道："现在进入霸王铝业年薪百万，另外加送一套海边的大房子给你。"

"万一真有那么一天，希望我路过你家门口的时候，你给我碗饭吃就行了。"肖笑天对李兵的乌鸦嘴似乎有些不满，开玩笑地拒绝道。

"哈哈哈哈....."两人不约而同地大笑起来，但他们两人谁都猜不透对方心里到底在想着什么。

五

肖笑天一行三人走出雅典娜的时候，唐大贵突然指着停在远处的一辆黑色的轿车对肖笑天说："你注意到没？我看见刚刚上车的那个女的很像李小萍哦！"

"没看到，她穿什么衣服？"肖笑天急切地问。

"吊带裙，黑色的，对，黑色的吊带裙！"唐大贵摘下金边眼镜，揉了揉眼睛。

"李小萍来这里做什么？她不是在总部么？"马小强迷惑不解。

肖笑天无暇搭理马小强，双脚不由自主地正准备走过去看个仔细的时候，只见那辆轿车已经启动随即便一溜烟地向灯红酒绿的马路急驶而去。

"追！"肖笑天毫不犹豫地向自己的轿车跑过去，以迅雷不及掩耳之势打开车门钻了进去，紧接着唐大贵和马小强也赶了过来像射门的足球一样跳进了车里。

肖笑天手脚并用迅速地将奥迪开上了马路，但那辆黑色的轿车已经不知去向，就连车牌号他们三人刚才也没能记下来，最后他们只好在路上漫无目的地搜寻了一会后不无失望地打道回府。

"乾.....乾坤.....大挪移....."唐大贵一打开住所的门，就听见林涛的房间里传来断断续续的梦话。

马小强走上前去把耳朵贴在林涛的房门上听了一会后对肖笑天说："林涛这家伙这几天老说梦话。"

"估计是销售压力太大，我明天找他单独聊聊。"肖笑天头也不回地回到了自己的房间，唐大贵和马小强也各自回房间休息了。

时针已经指向凌晨三点多了，但肖笑天躺在床上怎么也睡不着，他翻来覆去地思考，想把今晚遇到的人和事理出个头绪来，但这些人 and 事却像断了线的珍珠一样怎么也串不起来。这段时间的销售压力特别大，他本来对能否完成月度任务就没有百分之百的把握，只不过作为分公司的领导他只有硬着头皮鼓动部下，所以即便肖笑天感觉完不成任务他也要说一定能完成，他相信业务人员的销售潜力是可以逼出来的，或许用力一搏还有可能成功，还有可能跳出分公司完不成任务的惯性思维。但是今晚的雅典娜之行使肖笑天的内心平添了一丝不安，李兵为什么要拉他进霸王铝业？那个穿吊带裙的女孩真是李小萍么？她来江通做什么？他隐隐地感觉到仿佛有一张无形的网笼罩在自己的周围，而自己就像水里的小鱼一样，随时会被这张无形的网一网打尽。隔壁马小强的房间已经传来一阵阵的鼾声，肖笑天却仍然全无睡意，他从床上坐起来试着拨打李小萍的手机对方却关机了。

第27节：第三回 扬帆(8)

早上起来晨跑的时候，林涛拉着贾文华来找肖笑天，肖笑天一见到林涛劈头就问："昨晚你说什么梦话了，什么"乾坤大挪移"？是不是最近武侠小说读多了？"

"没有，没有，可能最近太累了睡着了就说胡话。"林涛不好意思地低下了头。

"哈哈，这个月还有19天了，你的任务能完成吧？"肖笑天像黄世仁催债一样地问林涛。

贾文华看了看林涛，又看了看肖笑天后说："他就为这事来找你的。"

"你的"乾坤大挪移"失效了？"肖笑天从双杠上跳了下来。

其实肖笑天早就从林涛的直接部下曾胖子那里知道了林涛给经销商实施的"乾坤大挪移"，林涛这个人很聪明，也爱动脑筋，还受到过肖笑天的赞赏，但聪明的人一般都很懒，为了不花力气地完成销售任务，林涛很早以前就玩起了转移经销商库存的游戏。林涛先和曾胖子一起找愿意经销皇天型材的经销商，由于新找的经销商没做过皇天型材首次进货量都不大，所以林涛就略微提高一点价格，或者干脆就平价从其他老经销商仓库给这个新经销商调货，然后给这个老经销商造成生意繁荣的假象让其从分公司补货，往往经销商每次补货都比林涛帮他卖给新经销的货要多。有时候，林涛也不会让经销商从分公司补货，而是秘密地从另外的吃货量更大的老经销商仓库给其调货，以便能让这个吃货量大的经销商进更多的货。林涛曾不无得意地给自己独创的这套方法取了个很有气势的名字叫"乾坤大挪移"，最长的一次仓库转移，林涛一条龙操纵了12家经销商，结果四两拨千斤，林涛以新经销商首次进的5万元的型材为起点促使最后一家经销商从分公司进了56万元的货，整个操作大约用了20天时间。

"乾坤大挪移"虽然能临时提高销售量，解完成销售任务的燃眉之急，但却给渠道造成了很大的后遗症，由于型材没有真正地被终端消化，而是堵塞在了渠道，所以要再次实行"乾坤大挪移"就显得异常困难。这个问题曾胖子也给林涛提出过，但林涛觉得有压力才会有动力，只有用大量的货物占用经销商的资金和仓库，经销商才会卖力地销售皇天型材，只要经销商卖力地销售，渠道终究会疏通的。曾胖子听了觉得也有道理，就没再说什么。

这次肖笑天来了后下达了分公司一定要完成280万的月度销售任务，林涛刚分到80万的任务时还表现出一副得意的样子，他当时还想凭借自己的"乾坤大挪移"完成任务应该没什么问题，但运作十天来他才发现问题的严重性，经销商都不是傻瓜，林涛上次一条龙似地操纵了12家经销商后，有的经销商已经发觉了其中的秘密，所以这次大家都不愿意再次上当。林涛只好小小地操作了一把，大概能完成10万的销售额，对于剩下的70万任务他再也无计可施，因此只有拉着贾文华一起来求助肖笑天。

刚才听了肖笑天"乾坤大挪移"失效了的问话后，林涛反倒放松了很多。

"你有什么困难？有什么想法？说说看。"肖笑天像个大哥一样拍着林涛的肩膀问。

"我看到唐大贵跑了那么多工程，我就问问看能不能给我分几个工程做做。"林涛用期望的眼光看着肖笑天。

肖笑天一听林涛说完后半开玩笑地问："你不是要以工程为诱饵玩你的"乾坤大挪移"吧？"说着肖笑天给贾文华使了个眼色。

贾文华也笑了："我觉得吧，渠道部虽然主要是开发和维护经销商的，如果时间允许，精力允许，工程也是可以做做的。我们还是以完成销售任务为导向的。对吧，肖总？"

"工程是可以做做，反正江通有的是工程，至于拿工程做诱饵搞"乾坤大挪移"，我暂时不提倡但也不反对。我要的是你上个月给我

完成80万的任务。"肖笑天刚坚定地说完，就听见身后有个熟悉的声音传来--"告诉大家一个好消息！告诉大家一个好消息！"（作者博客：www.fourp.cn Email: han0571@gmail.com）

第28节：第四回 断臂(1)

第四回 断臂

一

肖笑天他们三人回过头来一看，原来是马小强正兴高采烈地喊着向他们这边跑过来，后面还跟着一个大美女朱彤。

"有什么好消息？"贾文华还没等马小强跑过来就问。

"哈哈，你们猜猜看。"马小强合不拢嘴地卖了个关子。

"猜个鸟毛啊，快说快说！"林涛最近心情不好，一听马小强拐弯抹角早就不耐烦了。

肖笑天瞪了林涛一眼，不紧不慢地问马小强："什么消息？天上掉黄金了？"

"有可能！"马小强擦了擦头上的汗接着说，"昨晚我做了个梦，梦见掉粪坑里了，结果早上就接到了一个电话。你们猜猜看是谁的电话？"

"哈哈，不是天上掉黄金，而是马小强掉黄金坑里了。"林涛不禁笑了起来："有没有吃饱啊？"

"马半仙，周公解梦也就是骗骗女孩子，难不成你这个电话真是发财的电话？"朱彤也不知道马小强有什么好消息，她只是听到马小强说有好消息就跟着跑过来了。

"哈哈，说了你们也不信，不过信不信由你，成功建材的副总陈可发给我电话了，约我明天下午到他们公司谈谈。"马小强仿佛女大学生傍了个大款一样自豪地说。

"就是你上次说的成功建材具体操作体育馆项目的那个陈可发？"肖笑天追问道。

"是的，他想详细了解了解皇天的型材。"马小强掩饰不住内心的喜悦，"以前他们公司可从来不主动给我们电话的。"

"那你明天怎么打算的？你一个人去还是怎么？一个人去是不是不太合适？"贾文华预感到这是一块肥肉，很想和马小强一同去一趟成功建材但又不好意思明说。

第29节：第四回 断臂(2)

"我想先和朱彤一起过去看看情况再说，等进展到一定程度再让肖总、贾总帮忙。不过，如果你们领导愿意陪我们一起去的话那最好不过了，呵呵。"马小强似乎看出了贾文华的心思。

"陈可发是他们公司的副总，我是觉得你们两个去是不是.....是不是有点.....有点那个不对等？"贾文华听了马小强的话，用商量的眼神看着肖笑天说，"这个项目对我们分公司至关重要。"

"明天只是和陈可发谈么？陈姐会出面么？"肖笑天打断了贾文华，刨根问底地问马小强。

"嗯，不过陈可发说是陈姐让他联系我的，我想到时候如有可能的话，我让他带我见一下陈姐。"马小强猜不准肖笑天的意思。

"你知道陈可发主动找你的真正目的么？"肖笑天紧追不舍地问。

"估计是体育馆项目的事情，因为陈可发在他们公司分管这个事。"马小强忽然觉得内心有点沉重。

"这次还是你和朱彤先去了解了解，要尽可能多地从陈可发那里套些信息出来。"肖笑天说完又补充道："信息对任何销售工作来说都很重要，只有我们掌握了比别人更多的信息，并且能够对这些信息进行准确的分析和判断，我们才有胜利的把握。"

二

第二天吃过午饭，马小强和朱彤准备了一下就出发到成功建材找陈可发去了，其他的人也都各自忙着各自的事情。肖笑天靠在办公室的椅子上想打个盹，却怎么也睡不着，他只好一支接一支地抽烟，好让自己沉浸在悠然的烟雾缭绕之中，以便思绪能够像那轻盈的烟雾一样随意飞扬。体育馆项目就像空旷的草原上极其稀有而肥硕的猎物，所有的猎手无不蠢蠢欲动急欲将其纳为口中之物，肖笑天也一样，体育馆项目能否拿下几乎关系到皇天铝业在江通的命运，更关系到肖笑天自己的命运。正如李兵所说的那样：江通市场三个月做不起来就算

老板留你你还有脸面在皇天铝业坐冷板凳么？虽然离开总部的时候，老板王彪和肖笑天有过一次秘谈，王彪也向肖笑天这个"郡县制"改革的功臣做过承诺，但是在肖笑天看来对于一个销售者来说销量和资金回笼永远为王，没有销量没有资金回笼即便完成了王彪交给的另一项"重要的任务"，最终自己也不过是"狡兔死，走狗烹；飞鸟尽，良弓藏"。

肖笑天清楚地知道要啃下体育馆这块骨头并不容易，他必须异常小心，否则一招不慎、满盘皆输。本来这次他打算亲自出马和马小强一起去成功建材公司会会陈可发的，但他还是放弃了，他感觉对体育馆项目这头黔驴的脉络还没完全吃透，他必须像庖丁解牛一样再仔细分析分析其中牵涉到的各种关系，以寻找到一剑封喉的突破口。江通市体育馆项目的建设单位是M省和江通市体育局，承建单位是宇宙建设集团，设计单位是江通大学设计院，监理单位是华夏工程建设监理公司，这些信息唐大贵早就从体育馆项目的工程概况告示牌上抄录了下来；但是这些信息背后的人际关系又是怎样的呢？谁是真的关键人？谁是真的决策人？通过什么途径可以顺利将皇天型材打入体育馆项目？所有这些问题的答案肖笑天还没完全理清。

第30节：第四回 断臂(3)

唐大贵骑着自行车搜集工程信息的时候，马小强和朱彤也拜访过体育馆项目各方面的负责人。建设单位的负责人叫吴国政，但吴国政一般很少在工地，因此在甲方的最高代表里，马小强只见过一个叫张红杏的一脸横肉的中年男人，那天马小强刚开口向张红杏说明来意，这个正在看报纸的中年男人头也不抬就不冷不热地打发他去找乙方施工单位。马小强想要再问点什么，张红杏早已有点不耐烦了，马小强只好很客气地说了声"谢谢"后蔫蔫地离开了。乙方施工单位是宇宙建设集团，宇宙建设集团对这个M省的重点工程非常重视，所以这个项目由他们的副总经理邓鹏飞亲自挂帅。恰好那天马小强去的时候，邓鹏飞刚刚开完一个内部讨论会，他很客气地听完马小强的自我介绍后索要了一本皇天型材的产品资料，翻开后他还问了一些比较专业的问题，马小强都一一作了比较恰当的回答，邓鹏飞点点头说他会考虑的，然后就推荐马小强去找材料采购经理蔡燎原。蔡燎原看起来比马小强大不了几岁，天生一头卷头发，他接过马小强的产品资料后用一双眯眯眼快速地扫描了一遍后说："你们的质量还可以哦，我看在外地你们也做了不少标志性工程，但说句实话，你们要进入体育馆项目几乎没什么希望。看在大家都是年轻人的份上，我还是建议你去做做那些小工程好了，别在这个项目浪费青春了。"

"为什么呢？"马小强有点不服气，心想真是"阎王好见，小鬼难缠"，刚才人家邓鹏飞还没说什么呢，你一个小小的材料经理算个鸟啊。虽然心里这么骂，但嘴上马小强还不得不甜言蜜语地说："麻烦蔡经理给指条迷津，帮帮忙，看看我们该怎么做，只要你们能推荐推荐我们的材料，其他的什么都好商量。"

"我不是说了么，你还是找找小工程做做，这里的铝材差不多定了，其实定不定都一样，最后用的还是霸王。"蔡燎原看看马小强还不

死心，就打发性地说道："放心，我会给你推荐的，这也是我的本职工作嘛--"

蔡燎原的"嘛"字拉得特别长，这使马小强心里感觉很不踏实，但又不好再说些什么。初次接触，马小强也不期望能够从甲方乙方获得多少信息，他走出蔡燎原的办公室后又去拜访了体育馆项目的监理办公室。马小强敲门进去的时候，办公室里只有一个老头，那老头正一手握着电话向电话那头发火："你们这样做是不行的，这不符合项目设计的规定，你们不改的话我是不会签字的！"说着老头"啪"地一声把听筒摔在了电话座机上。马小强看见老头摔了电话感觉非常尴尬，不知道该说什么，他打量了一下监理办公室，监理办公室虽然没有建设方和承建方的办公室那么大，但却很精致，老头的桌子上还摆了一盆不知名的花。"这是什么花呀？开得这么漂亮？"马小强为了缓和尴尬的气氛故意惊奇地问。

第31节：第四回 断臂(4)

"怎么？你也喜欢花？"老头看着眼前这个陌生的小伙子将信将疑地说。

"哦，我爷爷喜欢栽花养草，小时候我经常帮他给花草浇水施肥。"马小强随机应变地回答。

"你爷爷喜欢栽什么花？"老头似乎来了兴趣。

"多了，什么月季啦菊花啦玫瑰啦等等，还有好多我叫不上名字的花，好像你桌子上这盆花我爷爷也有。"马小强把注意力转移到了眼前这盆他根本叫不上名字的花上。

"看来你爷爷是个花匠喽？连这么稀缺的花都有。"老头刚才的火气已经烟消云散。

就这样你一言我一语，马小强与这个监理办公室的老头居然聊了几个钟头，他们从鲜花聊到了生活，又从生活聊到了工作，从工作聊到了人生，从人生聊到了台海危机，从台海危机聊到了股市，从股市聊到了物价上涨……，最后他们在内心里都不约而同地把对方视作了有缘的忘年交。当然，令马小强高兴的是他从这个老头嘴里了解到了宇宙建设集团和霸王铝业以及成功建材之间的关系，他了解到宇宙建设集团有权推荐使用建材产品，而且一般宇宙建设集团决定使用的建材产品甲方建设单位都能够接受，所以在体育馆项目上如果哪个销售人员搞定了乙方宇宙建设集团实质上就等于成功了百分之九十以上，而宇宙建设集团的副总邓鹏飞则是一个关键性的人物，另外负责材料采购的蔡燎原也不可忽视，他的意见对整个决策也有影响。宇宙建设集团一直与霸王铝业有战略合作关系，以往宇宙建设集团的项目大都在用霸王铝业的型材，小一点的项目霸王铝业就让成功建材这样的经销商去供应，大一些的项目霸王铝业则直接和宇宙建设集团合作给他们提供型材。

所有的这些信息马小强都向肖笑天汇报过了，按常理来说成功建材公司不应该主动找马小强，虽然马小强向成功建材公司推销过皇天型材，并试图通过成功建材公司的渠道打入体育馆项目，但成功建材公司有自己主打代理的霸王品牌，况且宇宙建设集团对霸王还是认可的。成功建材公司的副总陈可发到底为什么找马小强呢？难道是面对体育馆项目这块大蛋糕作为经销商的成功建材公司和厂家霸王铝业有不可调和的利益之争？难道陈可发想用皇天型材做幌子来要挟霸王铝业？或者是还有其他不可告人的目的？

三

正当肖笑天像神仙一样在自己制造的烟雾缭绕之中思考这些问题的时候，他办公室的门"咚咚咚"地响了，林涛和曾胖子推门进来了，一股刺鼻的烟雾随即向他们冲来，林涛和曾胖子都不由自主地咳嗽了起来，"哎哟，肖总，你抽了多少烟啊？"林涛揉着眼睛问。

"哦，烟灰缸里的烟头堆成小山了啊！"曾胖子看了看肖笑天老板桌上的烟灰缸后接着说，"要不要开一会窗啊？"

第32节：第四回 断臂(5)

肖笑天挥了挥手示意曾胖子可以打开窗户，接着问林涛道："昨天从唐大贵那里分了几个工程吧？"

"分到了一些，今天上午我们去拜访了三家，除了一家没找到人外，其他两家都进行了初步接触，有一家要过四五个月才会考虑招投标，另一家好像已经确定了要用霸王铝业。"林涛汇报说。

"嗯，看来你们的行动很快，不过还要继续努力。"肖笑天对林涛他们的执行力似乎还比较满意，但接着又说道："没找到人的要继续找，过四五个月才进货的要继续跟踪，不要放过任何可能的机会；还有我们做销售以后不要用"好像"之类的词，这个我以前开会也说过多次了，确定就是确定，没确定就是没确定，怎么能说"好像已经确定用霸王铝业"？这说明你们的工作做的还不细致，我们做销售的一定要注重细节，有时候细节可以决定成败。"

曾胖子一边听着肖笑天的话一边像小鸡啄米一样不住地点头，而林涛则在一旁默不作声。肖笑天说完后看出二人似乎还有什么心事，便旁敲侧击地问道："下一步你们是怎么打算的？感觉有什么困难？有什么事情尽管和我及时沟通，我知道你们的任务并不轻，要完成任务需要团队共同努力。"

林涛和曾胖子相互看了看支支吾吾地欲言又止，"怎么你们今天跟女人似的，有话就说，有屁就放，没事情就快去跑客户去，别在这里耽误时间了。"肖笑天有点急了。

"是这样的，"林涛想了想先开口了，"我和曾胖子也商量过了，我们觉得体育馆项目由于涉及到了成功建材这个经销商，所以我们渠道部也应该参与进去，况且这个项目也很大，光马小强他们工程部做的话可能忙不过来，我们觉得越是大的工程越需要团队合作。"林涛说完看了看曾胖子。

曾胖子对林涛的眼光心领神会："马小强可以做体育馆项目甲方乙方的工作，我们做渠道的和成功建材公司这个经销商也比较熟，可以从成功建材这个方向着手做做工作，或许会对整个业务能有所帮助。"

肖笑天看了看林涛，又看了看曾胖子，一股无名的怒火在内心翻滚，但他却平静地笑了："你们说的都很对，这样吧，由于前期你们没有介入，再加上体育馆项目从理论上来说属于工程部的业务，但鉴于这个工程也牵涉到了经销商，这比一般的工程稍微复杂，为了最终能一举拿下这个工程，我看等马小强从成功建材公司陈可发那里回来后我们一起讨论一下，到时候具体再做个分工如何？"

林涛看了看曾胖子后对肖笑天点头道："我看行。谢谢肖总了。"曾胖子也跟着点了点头，但好像又担忧什么似地对肖笑天说："不过我们主要精力还是在经销商的开发和维护上，尽量通过经销商给工程以帮助。"说着曾胖子被林涛拉着离开了肖笑天的办公室。

第33节：第四回 断臂(6)

肖笑天盯着林涛出去后随手带上了的门，又陷入了沉思：林涛和曾胖子为什么要主动提出介入体育馆项目呢？难道是他们想从中分得一杯羹？或者是还有什么其他目的？看来要拿下体育馆项目还要处理好公司内部渠道部和工程部之间的关系，但肖笑天对体育馆项目的人事已有安排，他让马小强在前面打先锋，而自己则在幕后操控，并且他随时会像豹子一样迅速出击从幕后走向前台。如果没有特别的情况发生，肖笑天内心里并不希望更多的人参与到这个项目中来，就连分公司副总贾文华也只是简单地在辅助自己。刚才他克制住自己没有向林涛和曾胖子发火，是因为他新官上任要完成整个分公司的任务必须先稳住人心，何况渠道部的林涛和曾胖子都是他要培养的左膀右臂，于是他表面上既不反对也不鼓励渠道部参与工程项目，只不过他已经在考虑该如何给渠道部画上一条恰当的界线。

四

当马小强和朱彤快要到达成功建材公司的时候，他们突然接到了一个陌生的电话，马小强接通电话后，那边慢悠悠地传来了一个嗲声嗲气的声音："您好，是马经理吧？你们不用去我们公司了，陈总让您到月亮湾茶楼来，他要和您边喝边聊。记住喽，我们在18号包厢等着您的大驾噢。"

月亮湾是江通市比较有名的茶楼，马小强以前谈工程的时候在那里请过房产公司的人喝茶，但月亮湾与成功建材公司恰好在相反的方向上，所以马小强只好让司机掉了个头。不一会儿，马小强和朱彤就敲开了月亮湾茶楼18号包厢的门，只见一个梳着大背头的中年男子和一个明眸善睐的小女孩正在那里嘻嘻哈哈地笑着，马小强像哥们一样与中年男子打着招呼坐了下来，朱彤则有点腼腆地说了声"陈总，您好"。陈可发等马小强和朱彤点好茶后，示意旁边的小女孩带朱彤出去拿些小吃，他则和马小强开门见山地说："前段时间你们公司的林涛也

找过我，他也想让我经销你们的型材，但大家都知道我们和霸王铝业有独家经销协议，我们只能经销霸王铝业一家的产品。”

“嗯，我也听林涛说过，”马小强喝了一口茶，接着说：“不过，听说霸王铝业的利润不够高，而且在江通好多大工程都是霸王直接和甲方合作搞，你们成功建材现在也只能做做小工程呀！”

“利润也还可以，况且我们还有年终返利，再加上霸王铝业在江通的品牌知名度不是一般的高，所以我们的量还是不小的。”陈可发说着拿起一根黄瓜若有所思地咬了一口。

“嗯，不过现在好多经销商都开始走多元化经营的路子了，谁也不希望把鸡蛋放在同一个篮子里。陈总，你说是么？”马小强也拿起了一根黄瓜。

第34节：第四回 断臂(7)

"成功建材也想走多元化的路子，也想经营几个牌子试试，但要选个合适的品牌其实也并不容易。"陈可发用纸巾擦了擦嘴继续说道："我和陈姐现在想着找一两个杂牌做做，也做做低端市场。"

"呵呵，杂牌利润高啊，可惜我们皇天铝业不是杂牌，要不然就可以借助陈总的实力打江通市场了。"马小强开玩笑地调侃着。

"不过，如果你能给我足够低的价格，我倒是可以想办法让你们进体育馆工程。"陈可发接过话茬，用一双鹰眼盯着马小强语气坚定地说，"你应该相信成功建材有这个实力！"

"是吗？"马小强很客气地试探着说："皇天铝业能借助陈总的路子进入体育馆项目再好不过了，看来我们在体育馆项目上倒是可以考虑合作合作。"

"那你回去后给我们先报个价，我建议你们能以最低价格给我们。你们就当是打了品牌好了，也让我们赚点利润，大家各取所需如何？"陈可发给马小强的茶杯添满了水后接着说："我听说你们分公司来了个很厉害的老总，到时候我也想和他谈谈。"

陈可发和马小强聊的正起劲的时候，朱彤她们已经端了一大堆食物进来了，他们又高兴地边吃边喝边聊了好长时间后才各自散去。马小强和朱彤回到公司的时候，天色已晚，同事们陆续地离开了，而肖笑天办公室的灯依然像往常一样亮起了。马小强来到肖笑天的办公室向他汇报了当天与陈可发在月亮湾茶楼谈的具体情况。

"这笔生意可以和陈可发做做的。"听完马小强的汇报后，肖笑天考虑了一会后说，"价格可以按最低价格走，我明天可以先向总部打个招呼申请特别价格，但陈可发必须先付预先支付100万预付款，具体合同由我来草拟。"

"那你看什么时候和他见见？他也想见见你呢？"马小强觉得应该让肖笑天出马了。

"你安排一下时间吧！"肖笑天不假思索地说。

两天之后，还是在月亮湾茶楼18号包厢，肖笑天与陈可发见面了，一个是三十岁出头的皇天铝业江通分公司总经理，一个是四十好几的霸王铝业经销商公司成功建材的副总，他们为了各自的利益坐在一起。忽略了过多的寒暄，双方很快切入了主题，令肖笑天没有想到的是通过两三个回合的谈判，双方居然达成了合作意向。陈可发在合同签订后的第三天将给皇天铝业江通分公司支付了100万的预付款，并答应尽量通过其与体育馆项目甲乙各方的关系将皇天型材打入该项目，肖笑天则为陈可发开了绿灯以低于一般经销商的价格为其供货。马小强知道这应该是一个双赢，虽然陈可发拿到了较低的价格，但皇天铝业也并不是完全没有利润可赚，如果皇天型材进入了体育馆项目，即使分得了三分之一的工程也足够分公司大赚一笔了，而且皇天型材在江通市场的品牌知名度也将会有意想不到的提升，这对今后的销售量提升也将会起到推波助澜的作用。退一步讲，即使皇天型材没有打入体育馆项目，肖笑天也已经卖给了陈可发至少100万的型材。

第35节：第四回 断臂(8)

五

虽然与成功建材公司签订了关于体育馆项目的经销合同，但对于肖笑天和马小强来说，似乎都有一种做梦的感觉。林涛曾不止一次地找过陈可发，但最终陈可发却给马小强打了电话，而且这个合同还是通过马小强的牵线签订的，并且签订的又是那么地神速和不可思议。直到分公司财务在晨会上高兴地说收到了成功建材公司100万的预付款后，林涛以及分公司的其他人才相信这是一个不可置否的事实。自从来到江通分公司后至此，肖笑天才算稍微松了一口气，这个月280万的任务，现在已经完成了180万，虽然离月底还剩10天时间，虽然在这10天时间里他们还有100万的任务需要完成，但这段时间分公司的业绩也足以给人以巨大的鼓舞。当肖笑天宣布给予这段时间以来有功的销售人员以现金奖励的时候，公司全体成员顿时响起了雷鸣般的掌声。销售任务的不断完成、合理的物质利益刺激使得销售人员的积极性更加高涨。

但肖笑天心里隐隐约约地感觉还有些不踏实，为了完成任务他与成功建材的合同签订的或许有些仓促，凭直觉他感觉到成功建材与霸王铝业有着某种微妙的关系，但成功建材一定不会摆脱霸王而投靠皇天，或许皇天铝业只是成功建材的一枚棋子。另外，林涛最近的表现也有些反常，先是想介入体育馆项目，后来看到马小强牵线使肖笑天与陈可发签订了合同后，他再没好意思提出来，就连在肖笑天邀请他一起讨论体育馆项目的销售策略时，他也只是泛泛而谈地发表了一些无关痛痒的意见。林涛心里好像有什么沉重的心事，肖笑天打算抽时间与林涛单独谈谈。

两天后的一个傍晚，华灯初上，肖笑天和林涛开着奥迪车穿过下班高峰期的车流来到了一家湘菜馆的门口。这家湘菜馆每天的生意都很红火，肖笑天和林涛在服务员的带领下坐进了事先预定好的小包

厢。服务员先上了一碟盐水花生和一碟黄瓜，林涛拿起酒杯敬了肖笑天一杯，然后敬佩地说："肖总，你在总部的时候，总部有了改观；你来了江通，江通就有了改观。说句心里话，我很佩服你。"

"这是大家一起努力的结果，其中也有你林涛的努力。"肖笑天看着林涛接着说："最近心里在想什么？是不是有什么心事？"

"没有什么，只是压力比较大。"林涛低着头看着酒杯不再说话。

"你比我的压力还大？"肖笑天反问道，正说话间肖笑天放在桌子上的手机发出了收到短信的声音，肖笑天打开一看顿时愣住了，他又仔细看了一遍短信的内容："肖总，您好，霸王铝业明天将进入体育馆项目，怎么不见皇天的动静？"

肖笑天只觉得给他发短信的这个手机号码好像在哪里见过，但他又一时想不起来，于是就回复问："请问您是谁？"

第36节：第四回 断臂(9)

短信刚发出，对方立即回复了两个字："刘琼"。肖笑天这才想起前段时间找他的那个梳着马尾辫、拥有一副魔鬼身材的女孩子来，难道这条信息是真的？肖笑天心里想着却再无心吃饭，而此时的林涛则用一种异样的眼光看着肖笑天。

肖笑天把剩下的半杯啤酒喝完后立即给马小强打了一个电话："喂，马小强，陈可发那边最近进展的如何？"

"还可以，陈可发已经把100万预付款的货拉走了。他还说过几天再给我们打100万进第二批货，"马小强在电话那头高兴地合不拢嘴，"这样的话，我们这个月完成任务就不成问题了，呵呵。"

霸王铝业明天进体育馆项目工地，或许陈可发从肖笑天手里进的皇天型材也会进体育馆项目，不管如何，皇天铝业朝前迈进了一步，这样想着肖笑天渐渐放下了心。作为整个体育馆项目组成部分的几幢酒店式公寓目前正进入安装铝合金门窗、幕墙的阶段，对于这些小型建筑甲方没有采取招标的形式而是由乙方来推荐确定具体的型材。

"肖总，这可能是我们最后一次共进晚餐了。"林涛的话让人摸不着头脑。

"什么意思？"肖笑天不解地问，"你要辞职？你任务还没完成呢？我不同意你走人？"

林涛看着肖笑天似乎有点生气的样子一言不发地低下了头，肖笑天则继续命令道："不管你有什么事情，你一定要给我顶到最后。"

肖笑天和林涛回到住所的时候，墙上钟表的时针恰好指向晚上9点多钟，肖笑天回到房间倒头就睡，正当他酣睡的时候却被自己手机的铃声吵醒了，他迷迷糊糊地接通了电话，电话那头立即传来了一个熟悉的声音："肖总，您好啊，我是陈可发，这么晚了给你打电话是想告诉您我们的合作有点危险了，我建议我们终止合作。"

"危险？什么危险？为什么终止？"肖笑天打了一个激灵，头脑清醒了许多，发现自己并不是在梦中。

"我给你转发一条短信你就知道了。"陈可发说完挂断了电话。

不一会肖笑天就收到了陈可发转发过来的短信："你不应该和肖笑天合作，不应该代理皇天铝业的产品，因为你被他骗了，他给你的价格并不是公司可以给经销商的最低价，而且他什么事情都能够做出来，你不要以为你占了便宜。当你把皇天型材推向体育馆项目后，你就会知道他会怎么来逼你就范了。"短信后面还有一个发信人的手机号码，对于这个手机号肖笑天再熟悉不过了，他没有来得及穿衣就起身冲出去敲林涛的房门，但林涛的房间里并没有什么动静，肖笑天试图拨通林涛的手机但对方却关了机。

第二天的晨会，气氛特别沉闷，也特别紧张。林涛先是一言不发地保持沉默，但最后他还是承认了自己给陈可发发了那条短信，肖笑天不敢相信自己的耳朵，他多么希望这条短信不是林涛发的啊！但事实终究不容质疑，在肖笑天的眼里，这是一种背叛，一种对皇天铝业的背叛，一种对自己的背叛，在分公司急需人才的时候，他不得不将林涛这个爱将剔除出局，而如何当着众人的面对林涛这样的"叛徒"进行惩罚则是一件令人头疼的事情。肖笑天大声咆哮地训斥着林涛，中途甚至还把自己喝水的玻璃杯向林涛扔去，可怜那玻璃杯撞在会议桌上后又弹出去清脆地摔向了地面，一阵玻璃粉碎的声音使会议室顿时陷入了更加死一般的沉静。这时候，会议室的门被吱地一声推开了，一个长发飘逸的女子走了进来，肖笑天仔细一看不由大吃一惊：原来是李小萍！

第37节：第五回 回天(1)

第五回 回天

一

李小萍的到来没有任何征兆，这个女孩总是给人惊人之举。但是当推门进来的时候，李小萍还是被眼前的一切震惊了，她从来没有看见过肖笑天发这么大的火。当他们四目相撞时，肖笑天从这个女孩的眼光中看出了一丝疲惫和隐隐约约的不安，而李小萍则从肖笑天的目光中感受到了一股咄咄逼人的杀气。

"你怎么来了？"肖笑天刚才愤怒的脸渐渐平静了下来，他并不想让李小萍看见自己发火的样子。

"总部临时派来有点事。"李小萍有点尴尬地回答，接着又解释道："因为来得急，事先没给你电话。"

"嗯，没什么，这样吧，让唐大贵先带你到我办公室坐会。"肖笑天说着看了看唐大贵示意他接待一下李小萍。相对于江通分公司的其他人来说，唐大贵和李小萍最熟悉，在总部的时候，他们都在肖笑天手下工作过，因此肖笑天让唐大贵先接待一下李小萍，自己则继续开会。

李小萍的到来使紧张的会议气氛稍微缓和了一些，但是在大家都对林涛为什么要向陈可发发那条短信而百思不得其解的时候，又不得不陷入对李小萍为何到来的深思之中。肖笑天也一样，他对李小萍的到来毫无预见，本来以前他还一直从张中阳、老郭和赵莉那里了解总部的动态，但最近一直忙就很少和他们交流。

对林涛的"批斗"会已经开了一个多小时了，当肖笑天刚开始给大家讲解耶稣的最后的晚餐的故事时，林涛还不知道其中的寓意，他并没有想到陈可发会给肖笑天转发他的短信，因此当肖笑天问林涛最近做了什么对不起公司的事情时，他心里只是"咯噔"了一下，随即面不改色地矢口否认。没想到肖笑天又拿出手机让办公室主任当着大家

的面念起了那条令他熟悉的短信，林涛还没听完面色早已变得煞白，他转过脸时正与肖笑天的目光对视，那犀利的目光像一双利剑一样向他刺来，直刺得他浑身发寒，仿佛从火炉中刚出来一下子又掉进了冰窟窿。肖笑天接下来的厉声斥责又像晴天霹雳一样从他的头顶横劈了下来，林涛终于低下了头。对于肖笑天摔过来的水杯，林涛纹丝不动，毫无防备，仿佛他早已经吓得麻木了，甚至对于李小萍的到来他也失去了知觉。除了肖笑天外，最感到气愤的恐怕要数马小强了，会议开始的时候他还不知道怎么回事，但当办公室主任读短信的时候，他似乎觉察到了什么立即用一双愤怒的眼睛瞪着林涛，仿佛那眼睛里能喷出烈火一样要把林涛烧着。本来昨天晚上肖笑天也考虑着私底下质问林涛的，但一直没找到他，在今天的早会上，当林涛矢口否认他没给陈可发发短信的时候，肖笑天从林涛躲闪的眼光中感觉到了他在撒谎，这立刻燃起了肖笑天的怒火，于是他便以批斗会的方式来给林涛以震慑，同时也是在给分公司的其他销售人员以警告和震慑。曾胖子的直接主管恰好是林涛，前段时间他在林涛的鼓动下还和他一起找过肖笑天想参与到体育馆项目中来，但今天看到林涛像一条耷拉着脑袋的落水狗一样被肖笑天斥责，而且又被其他同事怒目相向，他的脸也不由自主地红了。

第38节：第五回 回天(2)

原本以为林涛是对马小强的嫉妒，以及没让他参与到体育馆项目的不满才发短信给陈可发的，但李小萍的到来使肖笑天感觉到事情并非如此简单，因此肖笑天想从林涛的嘴里知道他背叛公司的真正原因，但林涛始终一言不发、呆若木鸡。肖笑天知道这样训斥下去也不会有什么结果，况且距离要完成任务的日期已经没有什么天了，现在更重要的事情不是如何处理林涛，而是如何挽救与成功建材的合作，假如与成功建材的合作无法挽救，那么他必须考虑直接通过甲方的吴国政和乙方的邓鹏飞进入体育馆项目，还好他始终没让马小强放弃向他们投去橄榄枝。想到这些，肖笑天突然感觉到事态的发展并非他预见的那么容易，或许未来还将有更大的波折发生。

李小萍已经在肖笑天的办公室待了很长时间了，肖笑天也觉得该结束对林涛的批斗了，于是他像黑社会老大那样猛吸了一口烟后对林涛说："林涛，把你的身份证拿出来！身上还有多少钱？全拿出来！"

林涛楞了一下从口袋里慢慢掏出了钱包，坐在一旁一直没说话的贾文华从林涛面前拿过钱包向肖笑天递了过来，肖笑天并没有接，只是对贾文华说："你检查下，这个你先保存着。"接着肖笑天又对马小强和曾胖子吩咐道："马小强、曾胖子，你们先陪林涛到住处待着。"

马小强听了二话没说起身就朝林涛这边走来，一手拉起林涛的胳膊不无嘲讽地说："兄弟，走吧。"曾胖子则慢腾腾地站起身不好意思地低着头在一旁等着他们一起回住处，仿佛他与林涛是同伙一样。

肖笑天看着他们出去后，边掐灭烟边对大家说："大家记住一句话，先做人，后做事。背叛者从来没有有什么好下场，无论你做什么，无论你在什么行业，你都应该具备基本的职业道德。路是自己走出来的，希望大家像爱惜自己的生命一样爱惜你的名誉。"顿了顿，他又郑重地说："从今天开始，林涛自动退出我们的团队，在我的词典里，机会只有一次。"

二

当肖笑天回到自己办公室的时候，李小萍正坐在沙发里摆弄着手机，一见肖笑天进来，她便起身微笑着迎了上来。肖笑天回到办公室，脸上的皮肤松弛了下来，李小萍从他的脸上看出了一丝疲惫，不免产生一种莫名的怜悯之情。肖笑天看着李小萍，片刻无语。这个女孩素妆淡抹，还是那么漂亮，假若他们之间不是同事关系，他们或许真能走到一起，但人世间的很多事情并非常常能如人愿，肖笑天和李小萍之间就是这样，虽然李小萍没有感觉到什么，但肖笑天始终觉得他与她之间有着一种看不见摸不着的隔膜，而这种隔膜使他无意越雷池半步。

第39节：第五回 回天(3)

"好久不见，你更漂亮了啊！"肖笑天一扫会议室的不快笑着和李小萍寒暄。

"讨厌，对我你还这么恭维，我是托你肖总的福气啊！"李小萍娇嗔地说。

"说说这次来有什么指示？"肖笑天坐下来拿起杯子喝了一口水。

"哎，哪里敢对您肖总大人有什么指示啊？你怎么也算个人物了！"李小萍开玩笑地说。

"哈哈，哪里算什么人物，是人物还被下放到江通这破地方啊！"肖笑天自嘲地说。

"今天你在会议室发火把我吓了一跳，我以前可从没见过你发这么大的火噢？"

"呵呵，大概是"橘生淮南则为橘，橘生淮北而为枳"吧。"

"哎，看来你在这里过得很辛苦哦。"李小萍似乎有些心疼肖笑天，"我们一起出国吧？"

"什么？你今天来就是想对我说这个么？"肖笑天吃惊地看着李小萍，随后又半开玩笑地补充道："这不可能的，我英语四级都没过呢，呵呵。"

"这又有什么关系呢？"李小萍含情脉脉地看着肖笑天，继续劝说道："在江通分公司这么辛苦，还要给部下发这么大的火，即便是你把江通市场做起来又能怎么样呢？"

"男人的事情，你不懂。"肖笑天不想说服李小萍，也不想作过多的解释。

"但是我懂得怎样生活，人生除了工作还有生活，暂且放下你的工作，生活的天空很美丽。"李小萍显得有点激动，"你太认真了，很多时候你不需要这么劳心的。"

"呵呵....."肖笑天听着只是笑而不言。

"我看林涛的事情就这样结束吧？把他的工资扣下作为惩罚，就让他走人吧。"李小萍同情地说："每个人出门在外都不容易，得饶人处且饶人，好么？"

"这是你的意思？"肖笑天盯着李小萍的眼睛，仿佛要从那双明亮的眸子中看出什么秘密。

"嗯，我是这么想的，自从我的爸爸突然去世，我就觉得人生非常短暂，几乎转瞬即逝，而一个人好端端的可能一夜之间就会消失得无影无踪。因此，人与人之间的矛盾、仇恨、愤怒都显得那么地渺小和不值得一提。"李小萍越说越激动。

"你说的没错，但是矛盾、仇恨和愤怒都是双方的，它不会因为一方的无所谓而消失，也不会因为另一方的有所谓而不消失。世界就是充满矛盾、充满仇恨的多姿多彩的世界，假如没有矛盾，那世界就不叫世界了。"肖笑天好久没有与人讨论哲学了，不禁谈兴大发："你可以看看毛主席的《矛盾论》。"

"那么高深的书，我哪里能看懂啊？况且毛主席老教导我们说要与天斗与地斗与人斗的，我不喜欢斗来斗去的，我只想过平静的生活。"李小萍说着拿起了玻璃杯，只见几片青绿的茶叶在水中悠然地飘荡着，像"皆若空游无所依"的鱼儿一样自由自在。

第40节：第五回 回天(4)

"大概每个人都有自己向往的生活方式吧，在我看来工作就是一种很充实的生活。"肖笑天看着办公桌上儿子开着玩具车的照片似有所思，为了工作他已经好久没有见到儿子了。

"那么，我可以问问你打算怎么处理林涛呢？"李小萍说着递过来一叠资料，"这是公司新的断桥铝合金型材的资料，我这次来也主要是给大家做做产品知识培训的。"

"好的，我先看看，我让办公室主任安排一下培训时间。"肖笑天翻了翻李小萍递给他的资料后说："你还是在假日酒店住吧，要不我先送你回宾馆，我下午还有事情不能陪你了。"

"好吧，我也不打扰你了。不过，我还是建议你把林涛就地辞退算了，不要带到总部了。"李小萍说着喝完了玻璃杯中的茶水。

三

马小强和曾胖子把林涛送回住所后就回来向肖笑天做了汇报："肖总，林涛已经送到住所了，我让曾胖子陪着他。你看我们现在该怎么办？"

"林涛的事情暂时搁置一下，现在最重要的事情是最大限度地挽回损失。"肖笑天面无表情地说。

"嗯，对，现在没多少时间了，如果陈可发要终止合作，随便找些理由要求退款的话，那我们这段时间就白忙活了。"马小强担心地说。

"我先和陈可发谈谈，虽然林涛的短信对我们有不小的负面效应，但我想如果陈可发是真正与我们合作，我觉得还是有机会挽回的。"肖笑天吸了一口烟，接着说："何况我们有合同在，他要想退货我是不答应的。现在我担心的是陈可发不是与我们真合作，而是把我们当作一枚棋子在耍。"

"当作一枚棋子？"马小强不解地皱起了眉头，"难道其中有诈？可陈可发打给我们的100万货款可是真金白银啊？"

"现在我也只是猜测，陈可发葫芦里到底卖的什么药我们都不十分清楚。"肖笑天靠在老板椅上抬头看着天花板，"我想我有必要见见成功建材的董事长陈姐了。"

"嗯，我觉得其实你早该见见她了，怎么说她也算是圈内人了。"马小强说着突然看见了肖笑天办公桌上的一叠产品资料，随手拿起来后问道："对了，李小萍这次来是给我们做产品知识培训的么？"

"表面上是。"肖笑天脱口而出，"但我感觉她对如何处置林涛很感兴趣，呵呵。"

"噢！所以你就先搁置一下，吊着她的胃口？"马小强看着肖笑天接过话头说。

"这也许是一方面吧。"肖笑天说着拿起了电话，"我给陈可发先打个电话。"

肖笑天和陈可发在电话里聊了大约十几分钟，谈及合作的问题，陈可发既不说这次会把皇天型材用到体育馆附属的酒店式公寓工程上，也不说彻底与肖笑天终止合作，这让肖笑天感觉陈可发有着一种占着茅坑不拉屎的感觉。当肖笑天礼节性地要求陈可发引见一下陈姐的时候，陈可发却以陈姐出差为由推脱了。与陈可发通完电话后，肖笑天想了想又拨通了陈姐的手机。当拨着陈姐的手机时，肖笑天突然想起了"金耳环"，陈姐的手机号码还是前几天"金耳环"给他的，但他一直没打。

第41节：第五回 回天(5)

"喂，您好！"手机那头一个阴阳怪气的声音说。

"您好，请问是陈姐么？"肖笑天不能从声音判断对方是男的还是女的，只好这样问。

"哦，我是陈姐的助理啦，请问您是哪位啊？"手机那头又发出了怪怪的声音。

"我是皇天铝业的肖笑天，请问陈姐在么？"肖笑天的耳朵再也无法忍受对方的声音。

"哦，肖笑天？好像听说过的啦，请问您有什么事情呀？"手机那头继续用阴阳怪气的声音问。

"我想和陈姐做一笔生意，可以安排个时间面谈么？"这次肖笑天终于听出来对方是个男的。

"只要是做生意就没什么问题的啦，那就晚上9点在浩荡河边的上岛咖啡吧。"对方的声音虽然很糟糕，但办事倒是干脆利索。

四

浩荡河的河水在迷离的夜灯和皎洁的月光照耀下波光荡漾，远处的几只小船悠然自得地在夜晚的河流中缓缓地游弋着，一曲高亢的流行歌曲从河畔公园的小广场方向隐隐约约地传来，河边小路上三三两两的情人们手拉着手慢慢地散步。肖笑天坐在临河的上岛咖啡里看着窗外的夜景，想起了雅典娜夜总会五周年庆典的那个夜晚，那是他第一次遇见陈姐这个江通市知名的女强人，虽然那天他们相距很远，一个是舞台上的歌者，另一个则是舞台下的看客，但令肖笑天记忆犹新的是陈姐唱的那首《莫斯科郊外的晚上》，"深夜花园里四处静悄悄，只有风儿在轻轻唱，夜色多么好....."，这略显悲情的歌声似乎仍余音绕梁让肖笑天久久难以释怀，他仿佛从陈姐的歌声中听出了一个女强人内心深处最为柔弱而又不轻易给人展示的一面。不知道今晚的陈姐将会以怎样的姿态出现在他的面前，但无论陈姐表现的多么刚强，无

论这个女人多么地拒人与千里之外，无论这个女人多么地狡猾，肖笑天早已决定一定要不择手段攻破其心理防线中最为脆弱的部分。想到陈姐很快就要来到，想到即将而来的交锋，肖笑天的胸口里好像有一只野兔"蹦蹦"直跳，于是他喝了一口水，静静地做了三个深呼吸。

这时候，门被轻轻地推开了，一袭黑色的旗袍卷入了肖笑天的眼帘，肖笑天抬头仔细看过去，只见那黑色的旗袍紧紧地裹紧了一个胖胖的老女人，那女人梳着少女般的披肩发，嘴里故作优雅地叼着一支细长的女士烟。"您就是肖总的啦？"女人身后忽然传来一句阴阳怪气的问话，原来后面还跟着一个西装革履留着个汉奸头的男子，坐在肖笑天身旁的马小强不由打了个寒颤，那汉奸头男子见他们没有回答，又补充性地问了一句："你们就是皇天铝业的啦？"

"噢，我是肖笑天。你们是.....陈姐？"肖笑天和马小强都站了起来，礼貌地示意老女人和汉奸头男子坐在剩下的两个空位上。

第42节：第五回 回天(6)

"对的啦，这就是我们陈董啦。"汉奸头男子等老女人坐下后也坐了下来，说着将一个烟灰缸向老女人面前推了推。

"肖总真是年轻有为啊？"老女人弹了弹烟灰和肖笑天寒暄了起来，"皇天铝业有你这样的帅才，想不发达都不行哇！如今都杀到我们成功建材了，我不想做你们的铝材都不行哇，前一段时间陈可发多次和我商量，要从你们那里进一批货，我说这些不归我管，你觉得能进就进，结果我看他进了一大批货，堆了我一仓库，也不知道现在销了多少货了。哎，现在生意都难做啊！"这个老女人像连珠炮一样一发不可收拾。

"呵呵，那点货对你们成功建材可是小菜一碟哦，体育馆项目的一个小角落恐怕都不够用呢。"肖笑天说着喝了一口咖啡。

"肖总不是在电话里说要和我们做笔生意的啦？不知道肖总有什么生意可做的啦？"汉奸头男子又发出了令人作呕的不男不女的声音，一旁的马小强实在忍不住差点将喝到嘴里的一口咖啡又吐了出来。

肖笑天斜眼瞟了一眼马小强，又轻轻踢了马小强一脚示意他注意点礼貌，虽然肖笑天也对汉奸头男子的声音很反感，但又不得不礼貌性地看着他和陈姐说："我们是可以好好做做生意的，不然也不劳驾陈姐出来。陈姐，虽然生意难做，但生意人不做生意又做什么呢，我想你能做到今天这么大的规模走过的艰难困苦应该不少吧？做了这么多年，对你来说，还有什么难路吗？"

肖笑天弹了弹烟灰，见陈姐略略点了点头但并没有说什么，又接着说："你们能从我们这里进一批货事实上已经说明你们非常有生意头脑了，谁都知道在江通市场上霸王铝业是老大，皇天铝业不过是众多的竞争对手中的一员，但就全国来说，就产品质量而言，就对新产品的研发而言，皇天绝对可以和霸王相抗衡，这一点我想陈姐应该承认吧？要知道国内的几个标志性建筑都用的是皇天的型材。"

"眼下，我们要在霸王的老巢江通市场插一把尖刀，除了走流通渠道，与当地的经销商比如像成功建材合作外，也不是没有其他路子可走。就拿体育馆项目来说，我们一直和吴国政和邓鹏飞保持着良好的关系。"说到这里肖笑天转过头对马小强说："你先出去一下，我要和陈姐单独聊聊。"

马小强看着肖笑天，又礼貌地看了看陈姐和汉奸头男子后知趣地出去了，肖笑天又转过头看了看汉奸头男子，然后对陈姐说："我看我们还是单独聊聊比较好。"肖笑天的"单独"两字说的比较重，汉奸头男子不高兴地看着肖笑天，又转过头看了看陈姐，这时陈姐也示意汉奸头男子出去等一下。

马小强和汉奸头男子都出去后，包厢里就只剩下了肖笑天和陈姐两个人，肖笑天正要开口说话，这时候突然有人敲门，他只好略带生气地喊了声"请进"。"请问要加点咖啡么？"一个服务员推门进来了，"我不需要了。"陈姐不耐烦地说。"我也不需要了。需要的时候再叫你。"肖笑天利索地把服务员打发走了。

第43节：第五回 回天(7)

"你知道我们也一直和体育馆项目的甲方乙方保持着良好的关系，尤其我们和甲方的关系很好。"肖笑天吸了一口烟继续对陈姐说："总部也非常重视这个项目，告诉你一个秘密，我们王总已经通过M省省长助理向吴国政发出了邀约，估计下个月吴国政他们就会和江通市领导去我们总部考察。"

"是吗？"陈姐有点吃惊地说，但旋即她便意识到她的吃惊有所失态，于是很快又语气缓和地说："好像邓鹏飞和李兵都没提起过？"

"呵呵，这是我们公司的商业机密，他们怎么会知道呢？"肖笑天切了块糕点笑着说。

"商业机密？那你给我泄露了商业机密就不怕我去告诉他们吗？"陈姐将信将疑地看着肖笑天的眼睛，仿佛要从那双英俊的眼睛里看出些什么。

"我相信你！"肖笑天盯着陈姐认真地说。

"相信我？为什么相信我？"陈姐似乎被肖笑天那双含情脉脉的眼睛盯得有些不知所措。

"因为接下来我们要做一笔生意。"肖笑天递给了陈姐一支中华，并帮她点燃后继续说："一旦吴国政他们率团去皇天总部考察后，他们必定会和皇天签下协议，在行业内我们王老板的公关能力你或多或少都听说过了，如果甲方要用我们的型材，谁也挡不住啊！对皇天铝业来说这是一件好事，但对你来说的话，呵呵，你可就失去体育馆项目了。"

陈姐听着肖笑天不无刺激的话，感觉这不是一个玩笑，虽然她没有见过皇天铝业的老板王彪，但行业内的人都知道王彪不是一个省油的灯，国内几个项目都是甲方参观过皇天铝业总部后就签署了合作协议，那么体育馆项目也真的会走这样的路子么？她心里并不清楚。因此，她听了肖笑天的话后并没有立即说什么，而是深深地吸了一口

烟，她心里非常明白，作为霸王铝业的经销商，她能够做体育馆项目一方面是她与邓鹏飞的私交比较好，另一方面这也是在邓鹏飞的帮助下从霸王铝业的营销副总李兵那里争取过来的，为此她还给了李兵和邓鹏飞很多好处费。倘若吴国政考察过皇天铝业总部后，体育馆项目指定要用皇天型材，那么她谋划很长时间的体育馆项目很可能就成了镜中花水中月，因为她赖以依托的霸王铝业都有可能会在竞争中出局。想到这些，她不禁对陈可发佩服起来，这家伙还算精明，好像早有所准备似的与肖笑天拉上了关系，还从皇天铝业进了100万的货，这倒也没引起霸王铝业的李兵的反感，不知道陈可发这家伙是怎么和李兵说的。

"陈姐，不过你也不用担心，办法是人想出来的，现在做生意哪有那么容易呢。"肖笑天看见陈姐似有所思假装安慰地说。

"假如体育馆项目用了皇天的型材对你对我不是都很好么？现在我们也进了你们公司的货，协议规定是从我这里出货吧？"陈姐好像想到了什么。

第44节：第五回 回天(8)

"呵呵，如果真那样就好了，但是你要想想厂家真有那么好么？想想你是如何从霸王铝业手中争取供货给体育馆项目的你就知道了。厂商关系从来都是利益关系，你想靠皇天铝业不劳而获进入体育馆项目，你觉得厂家会那么傻么？"

"那就要有劳你肖总了哇，你要知道我们的网络在江通是最好的，到时候我会把你的型材帮你向农村市场推广下去的。呵呵....."陈姐想用自己强大的分销网络吸引肖笑天。

"呵呵，说句心里话，我也想帮你，但可能你对皇天铝业还不了解，如果是吴国政与总部签了意向协议的话，那我们的货都是从江通分公司仓库直接供给体育馆项目，基本不可能在这个工程上再搞个中间商了。不过我也是给人打工的，我倒是有一条对你对我来说都非常好的路。不知道陈姐会不会选择？"肖笑天感觉摊牌的时机成熟了。

"什么路子？难道肖总有什么想法？"陈姐不知道肖笑天葫芦里卖的什么药。

"我希望我们能真正地联手，而不要听信别人的挑拨，尤其是我们分公司个别销售人员的挑拨。我还是以上次合同规定的特价给你供货，你保证明天将皇天的型材拉进工地，反正我们也知道你从乙方邓鹏飞那里包下了体育馆附属酒店式公寓的一部分工程，我想你这样做并不会很为难吧？再说在利润上做皇天要比做霸王赚的更多。"肖笑天边说边看陈姐的反应，"我知道你们和霸王铝业的关系不一般，但是这几年霸王铝业靠你的网络壮大了，马上就开始进行渠道下沉，直接控制终端零售商，作为经销商你不进行多元化经营能行么？"

"你说的也有道理，我们经销商现在是越来越难做，辛辛苦苦帮助厂家打下了天下，结果成熟的桃子却总是被厂家摘去。我们呢，也是敢怒不敢言，如果跟厂家关系破裂，人家就断你的货，唉！"陈姐感叹

地说着把半截烟头放进了烟灰缸，只见那烟头一接触到烟灰缸里的水后便轻轻地发出一声“滋--”的声音后熄灭了。

“所以说如果成功建材进了些皇天的型材把货放仓库里就不动弹了，假如说以这种做法来迷惑皇天，使我们麻痹大意，延缓我们对甲方的公关攻势，我觉得你们是不明智的。”肖笑天接过陈姐的话茬终于说出了自己对成功建材进皇天型材真正动机的推测。

“呵呵，”陈姐会意地笑了，“我想陈可发不会这么做，他不会把你们当作棋子下的，因为他是成功建材的副总，而不是霸王铝业的副总。你放心好了，今晚你和我聊的这些，我会郑重考虑的，但是你也得答应我一件事情，如果你们真的从吴国政那里拿下了体育馆项目，希望你能分我一杯羹。”

“没问题，虽然总部有规定，但我会做个变通的，不过嘛.....到时候你要考虑给我点小费的哦。”肖笑天为了让陈姐吃颗定心丸，便以自己也想拿私利来迷惑对方。

第45节：第五回 回天(9)

五

当肖笑天和陈姐会晤的时候，唐大贵恰好和朱彤在一个叫做火红年代的湘菜馆吃饭，唐大贵夹起一块鸡肉正要往嘴里塞的时候，突然听见隔壁包厢里传来一个熟悉的声音："林涛这次算是完了？"

唐大贵从包厢缝隙里朝那边看过去，只见包厢里坐了三个人，他只认识其中的两个：一个是陈可发，另一个是刘琼，于是他叫朱彤也过来看看，"哦，那个是李兵，霸王铝业的副总。"朱彤看了后悄悄地对唐大贵说，仿佛生怕惊动了隔壁三人的谈话。

"其实，林涛那条短信你没必要给肖笑天发的，反正你从他那里进了不少货，只要拖住他就行，我想你那100万的货也足够麻痹他一阵时间了。"李兵拿起酒杯和陈可发碰了一下。

"我不是也拖不过去么？再说我给肖笑天发了那条短信先让他那边乱乱也好啊，林涛怎么说也算是肖笑天的一条胳膊吧？他肖笑天断了一条胳膊，现在就剩下马小强了，你不想把马小强拉过来么？他可是个好苗子啊！"陈可发为发短信做了辩解后，又将话题转移到了马小强身上。

"呵呵，我看没必要了，俗话说"擒贼先擒王"，肖笑天在江通的日子估计不会很长了，好像这个月的任务他还差得远呢？虽然你帮他做了100万，他估计还是完成不了的，这样皇天总部那边恐怕会有说法的吧。"李兵诡秘地笑着把一块豆腐夹碎了，"不过这次你可是发了哦，据我所知，皇天这次给你们的价格可是特价啊？"

"哪里哪里，这不也是帮你稳住肖笑天吗？我花这么多钱，帮你阻挡皇天铝业在江通的扩展，赚这点小钱应该不算过分吧？况且我们压这么多货也是有风险的啊！这次也算是赌一把了，你不给我体育馆工程那些个酒店式公寓做，我还真不敢进这么多皇天的型材。"陈可发微笑着拿起了酒杯，对着刘琼说，"来，美女，干一杯！"

"好，祝陈总发财！"刘琼拿起酒杯抿了一小口，陈可发见状正要说什么，突然他的电话响了，"喂，陈姐，哦，好好好，那我马上回去。"陈可发对着电话说完后，又对李兵和刘琼说："我们吃的也差不多了，公司还有点事情，要不我先回了。"

"好吧，我也吃好了，一起走吧，正好我晚上还有个客户要约见。"李兵说着向远处的服务员招了招手。

"李总，是不是要去我们雅典娜约会啊？"陈可发奸笑着神秘地说，"听说那个女孩长得不错啊？你也老大不小了，要抓住机会啊！"

"哪里哪里，我对她可没那个意思哦。"李兵想到马上将要约见的人言不由衷地说。

第46节：第六回 变局(1)

第六回 变局

一

李兵和陈可发、刘琼各自散去后便独自一人径直开车去了雅典娜，他穿过幽暗的走廊来到了一个熟悉的包厢，只见一个穿着吊带裙的女人的背影正在黯淡的灯光里踱步，李兵走上前去面带喜色地说："我没迟到吧？"

"没有，你总是很守时的。"对方的声音有点冷，李兵似乎能感受到这个背影的心情并不好。

"最近老大还好吧？"李兵寒暄地问。

"还好，"对方停顿了一下，慢慢转过身后又继续说道："老大让我向你了解一下这边的情况，不知道你这边怎么样了？"

"呵呵，这个你们大可不必担心，这边一切都在按计划进行，虽然肖笑天像落水的狗一样垂死挣扎，但市场拓展的并不怎么样，这个月他肯定完不成任务！"李兵得意地说。

"是吗？但是他已经完成了100多万了啊？你能给老大保证他完成不了吗？"对方不满地反问道。

"这只是我的一个缓兵之计，你知道我们和经销商的关系非常好，成功建材的陈可发和我差不多是亲兄弟了，陈姐也算是我的大姐了。这次成功建材从肖笑天那里进了100万的货，这一定程度上已经麻痹了他。他觉得依靠成功建材公司皇天铝业就能进体育馆项目，呵呵，所以他放松了和建设单位的联系。你放心吧，这个月也没几天了，成功建材不可能再从他这里进货了。另外，据我所知，他也没什么其他销售渠道了，这个月完成不了，下个月就更难完成了。所以过几天在你们的月度营销会议上老大有文章可做了。"李兵说得头头是道。

"那就好，我想这也是老大想要的结果吧。但是客观来说，你真能控制体育馆项目么？霸王铝业真能拿下体育馆项目么？这个也是老大

关心的。"

"呵呵，这个.....这个....."李兵有些语无伦次。说句心里话，霸王铝业只是和宇宙建设集团关系不错，现在他们还只是有很大的希望进入体育馆工程项目，虽然这个工程附属的酒店式公寓内定给了他们，但更大的业务量还在后头，而至于能不能最终确定下来，李兵知道其中还存在很多变数。先不说肖笑天来到江通分公司后，使皇天铝业后来居上，这个月居然破纪录地快要完成了月度销售任务；单说对体育馆工程虎视眈眈的合资品牌就有好几家，其中令人胆寒的要数来自德国的路易集团了。对于皇天铝业这些国内本土企业，李兵再熟悉不过了，但对于路易集团这样的外资企业他却有点陌生。因此，虽然他打通了体育馆项目的各种关系，但如何应对外资企业的竞争心里还是没有谱。当面前这个女人向李兵了解霸王铝业能否进入体育馆项目时，他竟然不知如何回答。

"没什么，这个也和我没什么关系，我只是随便问问。"对方用纤细的手理了理头发，然后拿起桌上的小包便向李兵告辞了。

二

李兵迷离地目送着那个美丽的背影消失在雅典娜幽暗的走廊里，刚才他们两人的对话使他意识到要想把霸王铝业打入体育馆项目其实并非易事，虽然他及早地疏通了体育馆项目中的一些关系，但政府项目的操作越来越透明化，面对如此巨大的工程，又有着那么多的竞争对手，他真得还能像以前那样游刃有余地取得最后的胜利吗？想到这些李兵的内心不由自主地"砰砰"直跳起来，他再无心在雅典娜逗留，吸完一支烟后便匆匆地离开了。最近一年面对众多的事务，李兵也深感身心疲惫，很多事情做起来也逐渐显得力不从心，就连原先唯厂家马首是瞻的经销商现在也难以掌控，成功建材公司的陈可发说是帮助他阻挡肖笑天的攻势，但司马昭之心路人皆知，陈可发的如意算盘李兵也心知肚明，只不过他无法掌控而已。

第47节：第六回 变局(2)

其实，这几天李兵一直睡眠不足，精神恍惚，从雅典娜回去后他倒头就睡，但凌晨三点多钟醒来去了趟卫生间后，他便再也难以入眠。李兵在床上辗转反侧，黑暗中仿佛笼罩着一种不祥之感。第二天清晨，他很想给霸王铝业的老总项向羽打个电话，但项向羽正在欧洲考察，他没有打通他的电话。中午的时候，李兵正在办公室上网，突然刘琼领进来两个陌生的男人，其中一个看起来一脸正气的男人径直走到李兵的办公桌前问道："你是霸王铝业的副总李兵吧？"

李兵抬头诧异地回答："是啊。你们是？"

"我们是江通市公安局的，您能跟我们走一趟吗？"另一个胖乎乎的男人走上前边回答边出示证件。

"请问有什么事情吗？"李兵说着想将两个没有穿警服的便衣警察引到旁边的茶几边喝杯茶，但却被他们拒绝了，"我们到公安局再说吧。"其中一个一脸正气的男人一脸正气地回答。

李兵别无选择只好请求两位便衣警察道："我可以不坐警车么？作为一个职业经理人，我不能影响公司的企业形象。"

"呵呵，我们没有开警车来。"只见那个一脸正气的警察和另一个胖警察相互看了看，"其实也没什么大事，我们就是问问你和邓鹏飞之间的一些事情。只要你没做违法犯纪的事情，很快你就可以回来的。"胖警察转而严肃地说。

李兵跟着他们离开了霸王铝业的办公大楼，坐进轿车的时候他绅士一样礼貌地让胖警察先上了车，虽然表面上他一脸无辜和平静的样子，但内心却掀起了波涛。霸王铝业能够在江通市场树立起霸主地位并且坚不可摧，凭心而论，在渠道上除了借助了成功建材密不透风的分销网络外，在工程上就要数宇宙建设集团的邓鹏飞功不可没了。而现在成功建材并不像以前那样听话了，并且随时可能会倒戈而成为皇天铝业的经销商，如果邓鹏飞真的出事了，那么在宇宙建设集团承包

的很多工程上势必对霸王铝业的竞争造成不可预测的不利影响。以前一想到这些，李兵就头疼，现在坐在警车上他倒放松了许多，他也曾不止一次地劝说过邓鹏飞要他小心，但世界上没有不透风的墙，纸永远包不住火，虽然还不知道具体涉及到哪些事情，但李兵知道邓鹏飞事发肯定与工程上的行贿受贿有关。也许自己不会被卷进去，毕竟他和邓鹏飞之间的利益关系都操作得不留痕迹，但今后霸王铝业的销售量估计会受到影响，倘若此次邓鹏飞被取消了体育馆项目施工的话，那么霸王铝业该如何在投标中获胜呢？李兵仿佛看到了陈可发得意的表情和肖笑天胜利的喜悦，心底的沉重使他感受到无比的压抑。

当李兵被警方带走后不久，肖笑天很快就接到了成功建材公司陈姐的电话，陈姐开门见山地问道："肖总，您好，你知道体育馆项目施工方的邓鹏飞出事了吗？"

第48节： 第六回 变局(3)

"邓鹏飞出事了？"肖笑天吃惊地问，"什么时候的事情？"

"今天上午，霸王铝业李兵也被带走问话去了。"陈姐平静地回答，仿佛这些事情都在她的意料之中一样。

"噢，不过这种事情也很正常。"肖笑天想了一下后继续说道："那陈姐你有什么打算呢？对前两天我们谈的合作你有什么想法呢？"

"我们考察了一下，你们公司的产品质量的确不错，这次体育馆附属的酒店式公寓，我可以用上你们的铝材。"陈姐先给肖笑天吃了颗定心丸，接着继续说道："但是霸王铝业的铝材我也可能会用一些，因为毕竟我也是霸王铝业的经销商，我不能落井下石，我也要给他们面子。"

"这个我能理解，毕竟你能包下酒店式公寓的工程也有霸王铝业的功劳，饮水不忘掘井人嘛！"肖笑天表现出一副很大度的姿态，"不过我希望你们能把皇天铝业做好，到时候我给你安排个施工人员配合你们吧？"

"这你放心好了，你应该相信我们的施工能力。"陈姐继续补充道："我们公司怎么也能算得上M省的老牌建材公司了，经验还是很丰富的。"

"那就好，只要能让两家铝材公平地表现在建筑上，我就放心了。"肖笑天吸了一口烟继续说："我倒建议你先用两种产品各种做些样板出来，到时候让甲方和监理先看看。"

"嗯，这个我们会做的。"陈姐答应道，"不过我还有一件事情，现在的货肯定不够，我再进货的话你的价格能不能再给我让让？现在也有好几家铝材在找我们，品牌和质量也和你们不相上下。"

"呵呵，这个价格已经是最低的了，而且是我特批出来的，你也知道现在原材料都在涨价，所以我建议你还是赶快趁着现在价格低的时候先存一批货，要不然过段时间会涨价的。昨天我还接到了公司的电

话说可能要提价了。"肖笑天不是省油的灯，他不但在价格上不再给陈姐让步，而且还提议她早点进货。

"进货嘛我让陈可发和你们联系，另外体育馆工程有什么事情你们也可以直接和他联系。"陈姐也是个好面子的人，在具体价格上她不愿意再和肖笑天讨价还价。

和陈姐通话结束后，肖笑天心里的一颗石头稍微落了地，在霸王与皇天之间，天平仿佛已经倾向了皇天一边，不知道李兵现在的情况怎么样了？他是正在公安局接受问讯，还是已经回霸王铝业了？想到李兵，肖笑天很想打个电话问候一下，但在这种情况下又怕弄巧成拙引起李兵的误会，于是就放弃了。回想起多年的销售生涯，冥冥之中仿佛有一只看不见摸不着的命运之手在无形地操纵着一切，有时候，纵然你竭尽全力地去努力拼搏也不一定会如你所期望的那样地水到渠成，而有的时候，当你为自己的每一招棋提心吊胆、忐忑不安而不知所措时，命运之神却将胜利的曙光垂青于你。肖笑天大抵就是这样，在江通市场上他如杂技演员一样走着钢丝，虽然他对自己开拓江通市场还算乐观，但对最终的胜利他也没有百分之百的把握，建材行业的直销并不是阅读几本销售方面的书籍就可以成功的，直销除了对客户心理的准确把握外，也存在着一定的运数。

第49节：第六回 变局(4)

正当肖笑天独自在办公室沉思时，马小强敲门进来了，"肖总，我听说霸王那边出事了。"马小强掩饰不住内心的喜悦高兴地说。

"嗯，这个我也听说了。"肖笑天一脸沉静，并没有马小强预想到那样高兴。

"看来老天有眼啊！"马小强感叹地说，"我看这下子陈可发估计要从我们这里进第二批货了。"

"是的，你和他联系下，最好去拜访他一下，尽快让他打款。"肖笑天对马小强说，"我也要想办法邀约一下体育局的吴国政，最好近期带他到我们总部参观考察一下，毕竟他对整个项目起着决定性的作用。"

三

李兵接受了公安局的一番问讯后便安然无恙地回到了公司，公安局要求他近期内不要出差，要待在江通市因为随时他们都有可能传唤他。李兵回到公司后，霸王铝业远在欧洲考察的老总项向羽也打来电话安慰了他一番，这虽然使他原本沉重的心情稍微有所好转，但他仍然觉得不安和郁闷，并且油然而生一种想打架的感觉。他拿起手机随手拨通了陈可发的电话，但对方却不在服务区，他怀疑陈可发将手机设置成了不在服务区故意不想接他的电话，便重重地将手机摔在了办公桌上。

李兵知道这次邓鹏飞的问题很严重了，可能他在宇宙建设集团的位置暂时是保不住了，现在李兵也顾不上为邓鹏飞考虑太多，正如霸王铝业的老总项向羽指示的那样他们现在最关键的事情是做好甲方建设单位的工作，要不惜一切代价把甲方搞定，只有如此，霸王铝业才能万无一失地拿下体育馆工程。虽然自从体育馆打地基的时候，李兵就开始和甲方的吴国政联系，而且隔三岔五地也去拜访拜访甲方办公室的张红杏，但到底最终他们能否全用上霸王铝业，谁也不能打保

票。不管是谁去找甲方，甲方一般都会推到乙方那里，李兵之所以经常拜访甲方一方面也是为了混个脸熟。现在乙方的邓鹏飞出事了，也不知道接下来宇宙建设集团派谁来接替邓鹏飞，所以眼下他更要做甲方的公关工作。

想到这些，李兵安排了一下日常工作就马不停蹄地开车朝体育馆项目部直奔而去。李兵来到甲方办公室的时候，只有一个小姑娘正对着电脑打着什么，他正要开口问话，这时候从后面传来一个熟悉的声音："哟，是稀客啊！"李兵回头一看，原来是张红杏刚刚从外面进来，李兵见了立刻笑脸相迎："张领导，你好啊！"

"小李啊，今天怎么有空来我这里啊！"张红杏的一脸横肉笑起来并不好看。

"过来看看你这个大领导啊！"李兵说着拿出一支烟朝张红杏递了过去，"最近还好吧？"

"不好啊，这几天感冒了，哎，烟也不能抽了。"张红杏说着把李兵递过来的烟挡了回去。

第50节：第六回 变局(5)

"少抽点没事的，我这烟有治疗感冒的功能，呵呵。"李兵把烟硬塞到了张红杏的手里。

张红杏不好意思地把烟拿在了手里，李兵要为他点着，他硬说一会再抽一会再抽，李兵也没再勉强，只是随口问道："最近吴局长有没有来视察过啊？"

"嗨，吴局长是大领导，哪能天天来视察啊？"张红杏说着坐到了自己的办公桌旁，"你们的型材我刚才在工地上看到了，现在你们的产品都进来了你该放心了吧。"

李兵听着张红杏的话，内心有一种被刺激的感觉，但他也不敢表现在脸上，反而笑眯眯地说："我们做销售的，哪里有敢松懈的时候啊，稍有不慎就被竞争对手抢了饭碗了。"

"哦，也是，现在做什么竞争都很激烈，你看看我桌上那些产品资料，光你们这行的就有几十家来找过我了。"张红杏说着朝他旁边的资料架努了努嘴，李兵顺着他的方向看过去，只见架子上整齐地放了很多资料，有砖头那么厚的，也有几页单页那么薄的，那些资料里好像还夹着一本他再熟悉不过的手册，他把头朝前伸了伸，仔细一看，"皇天铝业"四个字赫然映入眼帘，其余剩下的字则被霸王铝业的产品手册挡住了。

"我看你这里也有皇天铝业的资料啊？还和我们的资料摆在一起。"李兵似乎对皇天铝业的手册与他们的手册放在一起有点不满。

"那是，皇天铝业这样的名牌哪能少了呢。"张红杏无所顾忌地说，"我们过段时间可能还要去皇天铝业总部考察呢。"

"什么？你们要去他们那里考察？"李兵有点吃惊，转而又说："那什么时候能到我们公司考察考察呢，我也向您邀请过多次了，我们老总过几天就从欧洲回来了，他也早就让我邀请你们了。"

"放心，我们肯定会去考察的，你们铝材的知名度也很高。"张红杏接着解释道："凡是我們有意向合作的厂子，我们都会去考察的。"

"好的，那要不这样，我回去给你们发个正式的邀请函。"李兵顿了顿用一种商量的姿态看着张红杏的脸，"你看怎么样？"

"嗯，这样也好，你先发过来再说。"张红杏说着又像长辈教育孩子一样说："你先发过来，要多主动，不要老以为你们牌子硬、关系多就放松了警惕，其实比你们质量好的产品，比你们品牌大的产品多了去了。"

"对，您说的对。"李兵像听话的好学生一样附和着，"不过说实话，我们的产品质量也确实过硬，我们的生产线都是国外进口的。"

当李兵和张红杏聊天的时候，肖笑天正忙着为吴国政到他们总部参观考察做着准备，他已经和总部的大客户服务部联系好了，正好他原先手下的赵莉刚刚成为这个部门的负责人，赵莉新官上任三把火，吴国政一行将是她要负责接待的第一批客人，她要把这第一把火点好，为此她不厌其烦地和肖笑天再三沟通，他们在接待流程、用车、赠送礼品等所有的方面都达成了基本的共识。

第51节：第六回 变局(6)

吴国政能够考察皇天铝业就是对皇天铝业的基本认可，马小强前期对甲方的拜访使他们对皇天铝业有了一定的印象，后来肖笑天与成功建材交涉的同时，也多次对吴国政和张红杏进行过公关，最后肖笑天感觉火候成熟的时候，在张红杏的指点下，他又以总部的名义向他们发了一份邀请函。现在既然吴国政一行考察的日期已经确定下来，那么这次考察的过程将是下一步能否合作成功的关键，让肖笑天欣慰的是皇天铝业的老板王彪对这个项目也很重视，因此他要亲自出马接待吴国政，并且给吴国政以国家领导人的接待礼仪，这让肖笑天非常放心，有老板亲自抓的事情没有办不好的。

一家欢喜一家忧，李兵从坐落在城郊的体育馆项目出来后，心里感觉很不是滋味，他为肖笑天拔了头筹成功地邀请吴国政到皇天铝业考察感到很郁闷。开上车后，他无心回公司，因为窝在公司他的心情会更糟，想了想，他决定去成功建材见见陈可发，这小子说帮他麻痹肖笑天，结果却倒戈把皇天型材用到了体育馆附属项目上，他很想找他理论一番，虽然他也不知道没什么用，但却可以一解心头之恨。

四

皇天铝业各个地区的分公司仿佛约好了一样，屎快拉到了裤裆才找茅坑，各分公司都在月底最后一个星期才拼死拼活地给经销商压货冲月度销售量，因此，每到月底总部发货就特别频繁，尽管肖笑天把物流部的电话打爆了，最终成功建材单月要的第二批货在次月的第二天下午才发出去。这样由于发货时间差两天这批货就不能计入上月的销售任务中了，除了成功建材第一批进的100万的货，再加上平时其他一些零零散散的进货，算来肖笑天并没有完成月度销售任务。尽管如此，这也已经给了江通分公司以很大的鼓舞，肖笑天从市场部了解到这次江通分公司破天荒地成为了全公司月度销售增长的冠军，回头想想这一个月来的辛苦，固然有遗憾，但却也让人心安理得，于是肖笑天

便打算飞回总部参加月度营销会议，顺便也请赵莉吃顿饭叮嘱一下她一定要把对吴国政的接待工作做到万无一失。和分公司其他人一样，马小强他们则为物流部没有及时发货而感到愤怒，"要不是他妈的物流部磨磨蹭蹭不发货，我们一个月不就完成任务了么，我们下次回总部的话腰杆子不就挺直了么。"马小强把肖笑天送到机场后忍不住愤愤不平地说。肖笑天看着马小强小孩子一样生气的表情不由地笑了："走着瞧吧，只要我们敢于拼搏，总有一天要名正言顺地超额完成任务！"

这是肖笑天被下放到江通分公司后第一次回总部汇报工作，与一个月前到江通市走马赴任不同的是他的内心深处平添了几份自信，如果说一个月前他还对江通市场感到迷茫的话，那么现在他则像久经风雨的船长一样抓住了江通分公司这艘早已被雨打风吹去的破船的方向。皇天铝业的营销会议分为大会和小会两部分，大会一般视参加会议人数的多少确定在皇天大会堂还是某个会议室召开，而小会大多数时候属于个别汇报和交流，实际上常常在高层领导的办公室进行，如果小会与老板王彪直接相关那么还有可能会在神秘的中天楼边抽雪茄边交流，"郡县制"渠道改革的前夕，肖笑天和张中阳就是在中天楼与王彪畅谈的。一般来说，大会开过之后，各分公司经理都会有事没事走马灯一样地找领导开小会，由于怕大会开过后领导忙于应付小会，也有个别分公司经理趁大会没开之前就偷偷地找领导不断地诉苦要优惠政策。与国有企业类似，在皇天铝业这样臃肿的家族企业，大会一般开得都比较冠冕堂皇，会上一般谈得都是大事情、大问题、大方向，而且在大会上即便谈到具体的销售情况也都是报喜不报忧，或者只讲好的方面而把坏的方面忽略或淡化掉。往往真实的情况只有在小会上才能反映出来，许多深谙皇天铝业公司文化的分公司经理们也只有直接面对王大虎、张中阳这些高层领导时才会说出自己许多真实的想法。大会开起来比较轻松，只要装模作样认真地听王大虎或张中阳讲话，并不时地点头附和，或者拿起笔在本子上假装做记录就可以了，当谈到自己市场情况的时候，把自己分公司取得的成绩稍微夸

张地讲一讲，最后再抛出一些存在的不痛不痒的共性问题，然后表表决心，保证以后要再接再厉努力完成任务就完了。但小会就不同了，如果有幸完成了销售任务，王大虎高兴了可能会表扬表扬，不高兴了则会数落一番，说什么不要骄傲自满，什么这个月给你们分公司定的任务低了，下个月要再加50万等等；如果不幸没有完成任务，分公司经理们则要嬉皮笑脸地小心翼翼了，除了要找出一套没有完成任务的合乎情理的理由搪塞外，还要想着法子让王大虎开小灶放一些政策出来以利于下次完成任务。如果连续三个月没有完成任务，那么分公司经理就必须换马，要么走人，要么降职，混的好一点的也有可能平调，但这种情况仿佛汶川大地震一样百年难遇。

第52节： 第六回 变局(7)

这次和肖笑天一同回总部参加月度营销会议的大约有50多人，于是张中阳就让市场部把会议地点定在行政楼的大会议室。一般回到总部参加大会的分公司多数是销售任务已经完成或者完成的差不多的，那些没有完成任务的分公司经理要么向总部打电话说市场比较忙这次不回来了，要么就是等大会刚刚结束一两天后才回来以小会的形式做个别汇报和请示。肖笑天一走进会议室就看见很多分公司经理们三五一群四五一组地聊着天，他扫视了一下会议室正要找座位坐下，只见有个梳着马尾辫的女孩笑呵呵地上前一把拦住了他："您好，请问您是哪个分公司的，先签个到吧？"

"噢，李小萍！你怎么在这里啊？"肖笑天愣愣说着从李小萍手中接过签字笔三下五除二就签完了。

"唉，别提了，刚招来的那个小姑娘失恋了，今天请了假，我只好来顶替她喽。"

"呵呵，你这个领导还真不错！"肖笑天接着夸奖道："你今天的发型很像邻家少女啊！"

"那是，没电倒你吧？"李小萍一向对自己的美丽很自信。

肖笑天签完后正要继续寻找空位，突然看见一个留着寸头的小伙子一边向他挥手一边喊："肖总，你也回来啦，来，坐这里啊！"

肖笑天走上前去看着这小伙子有点面熟，认出他是自己当年离开北京办事处回总部工作时新招的一个业务员，但一时又想不起来叫什么名字，只好问道："你现在还在北京么？"

"早就不在了，我现在负责河北保定分公司。"小伙子说话利索得和他短小精悍的寸头一样。

"哦，没想到你高升了啊？那边市场怎么样？做得不错吧？"肖笑天从包里拿出了笔记本。

"还可以，勉强能完成任务。"寸头小伙子用右手食指和拇指熟练地转动着笔，"你那边也不错吧？听说江通分公司这个月是销售增长冠军？"

"呵呵，你们消息还真灵通啊？"肖笑天其实早就料到公司上下对排名倒数第一的江通分公司很关注，由于他的上任，这种关注度就像放在火炉上的温度计里的水银一样直线上升。

"诶，我还听说林涛要来我们河北工作了？"寸头小伙子并不把自己当作外人。

"你认识林涛？"肖笑天诧异地问。

"是的，我们去年在总部培训时是同桌。"寸头小伙子不假思索地回答。

正当肖笑天和寸头小伙子聊得热乎的时候，王大虎和张中阳相继走上了会议室的主席台，整个会场悉悉簌簌地很快安静了下来。会议仍然由销售部长张中阳主持，但还没等张中阳开口，王大虎就发话了："各位分公司的老总们，咱们开会啦....."王大虎像往常一样，旁若无人地大谈特谈上个月全公司的销售情况。但肖笑天却一句也没有听进去，刚才寸头小伙子关于林涛将到河北工作的话一直在他的脑子里翻转着，林涛怎么会去河北工作呢？关于林涛的事情他只是在电话里向张中阳作了详细汇报，难道在这么短的时间内公司已经作出了对林涛的处理意见？难道对林涛的处理就是工作调动？但是他怎么居然一点消息都没有呢？刚才签到时，从李小萍的脸上也没发现关于林涛的信息啊？肖笑天偏过头看了看寸头小伙子，感觉他不像是个无中生有的人。这其中到底有什么秘密，肖笑天一时还不敢确定，他抬头向主席台上看去，王大虎依然谈得热火朝天，而张中阳则像一尊泥菩萨一样安静地坐着，要不是正在开会，肖笑天真想上前问个究竟。

第53节：第六回 变局(8)

伴随着台下一阵热烈的掌声，王大虎的长篇讲话总算结束了，接下来是各分公司经理轮流做简要的工作汇报，由于肖笑天负责的江通分公司成了这个月销售增长的冠军，张中阳让肖笑天先发言。肖笑天一把早已准备好的措辞有条不紊地说完，王大虎就接过话茬说道："小肖啊，我就知道你是个人才，我就知道你一到江通就会把那个烂摊子收拾好，呵呵。别得也不多说了，虽然这个月你们没完成任务，但是你的成绩大家都看到了，公司决定这个月给你们分公司5万元奖励。另外一会散会后你留下。"

最后一位分公司经理汇报完工作后，张中阳简单地说了几句，王大虎就宣布散会了。待人们陆陆续续地离开后，诺大一个会议室就只剩下王大虎、张中阳和肖笑天三个人了。王大虎突然一反常态语气强硬地说："小肖啊，你说你是怎么对待下属的啊？你怎么能当着很多人的面对下属大打出手呢？我们都是大公司有文化的文明人，你怎么能那么莽撞呢？即便林涛犯了天大的罪你也不能打人啊？万一林涛想不开出了事，你能担当得起么？公司能担当得起么？这将对公司造成多大的负面影响啊？我们做领导的凡事都得从大局着眼啊？我们....."

"他差点坏了公司的单子！"肖笑天终于忍不住打断了王大虎的训话大声说道："特殊时期就要用特殊的管理方法，李云龙也会打人，但这不妨碍他成为一名成功的军人！"

"什么？放屁！"王大虎生气地骂起了肖笑天，但他看见张中阳吃惊地看着自己，似乎意识到刚才"放屁"二字骂的不妥，于是话头一转语气缓和地说道："你说林涛坏了你的单子，你有什么证据？"

"有经销商发给我的短信为证。"肖笑天不甘示弱。

"短信能作为证据么？"王大虎紧追不舍："经销商的话能全信么？经销商给你发短信难道没有其他目的么？"

"喂，小肖，王总，咱们都别说了，反正事情也都发生了。小肖以后注意工作方式方法就好了。"张中阳打着圆场，"我们先去吃午饭吧，再不去食堂可就要关门了。"

肖笑天不想再和王大虎争论什么，因为这样争论下去并没有什么意义，再加上自己肚子饿了也想去吃饭，因此听了张中阳的话后就不再说什么。王大虎见肖笑天不说话了，他便语气缓和地说："我和张中阳商量过了，我们打算把林涛派到石家庄分公司做副总经理，算是再给他一次机会，毕竟林涛这小子也很能干，以前给公司也做过贡献，再说正好石家庄那边也缺林涛这样的人。"

"我们也想听听你的想法？"张中阳试探地问肖笑天，看肖笑天没什么反应他又接着说："过几天也想让林涛来一趟总部，我们好好教育教育他。"

第54节： 第六回 变局(9)

肖笑天没想到总部如此大度，当时李小萍曾暗示他在江通分公司就把林涛开除了，但他没有反应。本来他也没想着向总部汇报，但不知道怎么总部却知道了这件事，他只好向张中阳说明了情况，最后顺水推舟让总部提出处理意见。按照惯例，总部应该会对林涛提出通报批评，然后开除或者劝退，但这次王大虎却首先对肖笑天粗暴的工作方式提出了批评，而对于林涛总部不但不计划开除，反而还要升迁。听到这个消息，肖笑天仿佛被侮辱了一样，一时无话可说，恰好此时他的手机响了，他从口袋拿出手机顺便也掩饰了一下自己的表情然后对张中阳他们说："是分公司的电话，我接下。"

"喂，肖总，你好啊，你什么时候回来啊？吴局长那边说要推迟去我们总公司考察了。"肖笑天从电话里听出来这是江通分公司贾文华的声音，他仿佛不相信贾文华说的话，条件反射地大声说："什么？你说什么？"

第55节：第七回 洗牌(1)

第七回 洗牌

一

当肖笑天从贾文华的电话里得知吴国政要推迟考察皇天铝业总部后，就焦急地飞回了江通市，原先打算请赵莉吃饭的事情也被抛到了脑后，至于如何处理林涛，他只是临走时没好气地向王大虎和张中阳说了声你们看着办吧。听说肖笑天回到了办公室，贾文华和马小强很快就从外面赶了回来，马小强一见到肖笑天就迫不及待地打开了话匣子："也不知道怎么了，吴局长本来说好了下月初去我们总部考察，结果前天又叫人打过来电话说他们局里临时要开会，吴局长不能来了。也不知道是真开会还是假开会？"

"那你们没有去调查么？"肖笑天看着马小强的眼睛问。

"我问过线人了，线人说是真开会，还说上头来人了。"

"开什么会？"肖笑天拿出烟盒本想吸支烟用手一摸却发现烟盒里只剩下了一点烟渣。

"可能和宇宙建设集团邓鹏飞的事情有关吧。"贾文华接过肖笑天的问话后猜测道。

"唉，该不是吴国政也出什么事情了吧？"一提起邓鹏飞，马小强突然想到了什么半开玩笑地说。

"谁知道呢，现在哪个当官的没点问题啊，说不定上头有人来查了呢。"贾文华随口附和道。

"不说这些了，现在最要紧的是要确定甲方的人什么时候能去我们公司考察。赵莉那边的接待工作都准备好了，而且老板也知道了这件事情，还准备亲自接待一下吴国政呢。如果到头来这边爽约了，甲方一个人也没去我们公司，你们说该怎么向总部交代啊？"肖笑天顿了顿，喝了口茶后接着说："当然面子问题倒还是其次，如果现在连体育

馆项目的人事动向掌握的都还不清楚，那么这个项目到底能不能拿下，我看还这真是个问题。”

马小强点了点头说：“我做销售也好几年了，但像体育馆项目这么大的单子我还没做过。以前做的都是小工程，小工程内部涉及到的关系不像大工程那么复杂，所以做大工程我还不适应。我这段时间也在思考，体育馆这么大的工程，我们该怎么拿下呢？如果用做小工程的思路和方法去做大工程，是不是不行呢？”

“其实不管是大工程还是小工程，销售原理和技巧都是一样的。”贾文华学着营销培训专家的样子说：“做销售关键是要理顺关系，找到最后能拍了板的那个人，然后投其所好。如果这个人好财，我们就给财；如果这个人好色，我们就给色；总之就要像厦门远华的那个谁一样，想办法控制住能拍了板的人……”

“呵呵，如果这个人是我，你该怎么办呢？”肖笑天不由地打断贾文华问道。

“这个……这个……”贾文华没想到肖笑天会突然这么问自己，一时不知如何回答是好，幸好马小强笑着解围道：“肖总嘛，一不好财二不好色，我们就绑架了他父母，不给工程做就不放人，谁叫他最孝顺父母呢？”

“哈哈，马小强真会开玩笑，不过以前我在北京做销售的时候，我下面还真有个业务员“绑架”过甲方的父母呢？”

“啊？真有这样的事？”马小强半信半疑地说。

“到底是怎么回事呢？我来公司也好几年了怎么没听说过啊？”贾文华迷惑不解地问。

肖笑天笑着拿起茶杯正想喝口茶却发现杯子里没水了，于是他把杯子在桌子上敲了敲说：“欲知后事如何？且听下回分解。”

“别啊，别吊人胃口啊？”马小强明白了肖笑天拿茶杯敲桌子的意思，忙拿起肖笑天的茶杯跑到饮水机边给他加满了水。

"这还不错，既然你们这么殷勤，那我就给你们讲讲这个真实的故事吧。"肖笑天接过马小强的递过来的茶杯说道："以前我底下有个做工程的业务员叫小李，小李经过对一个楼盘一个多月的跟踪，了解到最后拍板的人就是房地产公司的张总。小李隔三岔五就往房地产公司跑，但是无论他想尽什么办法都无法搞定张总。有一天在早会上小李向我诉苦，说他感到非常迷茫，真不知道该如何对付张总，因为张总既不抽烟也不喝酒，还不喜欢卡拉OK，每天就只知道认真地工作，每天好像他比谁都忙。每次小李见了张总说不上三分钟话就无话可说了，有时候张总也会委婉地流露出送客的样子。虽然小李整天往房产公司跑，搞得扫地的大妈还以为他是房产公司的新员工，但实际上他与张总的交流还不够深入，因此能否摘下这个桃子，小李毫无把握。后来，我提醒他试着转移一下战场看看有没有新的收获。"

"转移战场？怎么个转移法？"马小强瞪大了眼睛与贾文华面面相觑。

第56节：第七回 洗牌(2)

肖笑天看着马小强和贾文华哈哈大笑："去张总家里绑架他父母啊？"

"啊？不会吧？我刚才说的绑架可是开玩笑的啊！"马小强着急地补充说。

肖笑天并不理会马小强，而是继续讲着故事："呵呵，小李听了我的话，第二天就去张总家里了，他绕过戒备森严的保安非常顺利地敲开了张总家的门。当然，张总并不在家，开门的是一个老头。那老头听说小李是来找张总的，居然把小李让进了房间，张总的家很大，装修的也很豪华，小李走进去后不禁两腿打颤，也不知道该说什么，倒是那老头非常好客，拉住小李说个没完没了。小李从老头嘴里知道了这个老头是张总的老爸，前几年老头的老伴去世了，张总为了照顾老爸就从老家把他接了过来，但白天儿子儿媳都去上班了，孙子也上学了，只有一个保姆在厨房忙，老头又与她无话可说，只好整日在客厅摆着个象棋的残局自己和自己下棋。"

"小李真厉害，一个人去绑架人。"马小强自言自语地说。

"这下可好了，恰好这个小李也是个象棋迷，于是二人开始对弈。"肖笑天把茶杯递给马小强示意他再添点水，马小强接过茶杯道："怎么？小李开始下棋了？不绑架人了？"

贾文华正听得津津有味，不满地对马小强说："别打岔，让肖总继续"忽悠"。"

"哈哈，你们猜后来怎么了？"肖笑天笑着问道。

"哎，你这故事太老套，我猜他们棋逢对手，将遇良才，后来小李和张总的老爸成了忘年交，这样小李就搞定了张总的老爸，而张总在老爸面前又是个听话的好孩子，这样等于小李搞定了张总。你说对不对啊？肖总。"马小强一口气说完了他的结论。

肖笑天看着马小强得意洋洋的样子说："不对，小李做得比你想像得更进一步，贾文华，你也猜猜看？"

"我猜不出来。"贾文华老实地说。

"呵呵，那我就告诉你们吧，小李最后认了这个老头做干爹！因为小李能让张总的老爸开心，而且人看起来也很真诚，最后张总也默认了小李这个干弟弟，再后来张总不仅给了小李一些他们公司的工程，而且还介绍了很多业务给小李。"

马小强听了后目瞪口呆，连忙竖起大拇指道："高，实在是高！"

贾文华则不以为然："靠，为了做个业务，还不至于到认人做父的地步吧？"

"仁者见仁，智者见智吧。销售的方法有很多种，可谓"八仙过海，各显神通"，小李通过情感销售来达到销售的目的，总比塞钱行贿要好多吧？虽然现在有很多人主张做销售要不择手段，要回扣给回扣，要美色给美色，但我并不完全赞同这种观点，我认为通过情感销售，最终从心灵上打动消费者从而达到销售的目的才是销售的正道，这也是我一直追求的销售的最高境界。"肖笑天严肃而认真地表达着自己的观点。

第57节：第七回 洗牌(3)

听了肖笑天的话，贾文华顿时显得有些尴尬，而马小强则感叹地说："情感销售才是对消费者真正的"绑架"啊！要是中国所有的营销人都这么认为就好了，那样就不会有不正当竞争了，中国也不会有什么贪官了。"说着又补充道，"其实很多官员的腐化堕落都是销售人员的行贿造成的。"

贾文华听了嗤之以鼻地"哼"了一声："苍蝇不叮无缝的蛋，天下熙熙，皆为利来，天下攘攘，皆为利往。"

"我们并不能保证竞争对手不采用不正当竞争，为了体育馆项目这块肥肉，竞争对手什么事情都可以做出来。今天我给你们讲了情感销售，如果你们能在销售中运用得当，我想它可以成为应对不正当竞争的一剂良药。事实上，我刚才说的小李后来也想向张总行贿，但张总却开玩笑地说你想害死你干哥么，所以情感销售并非完全不可行。至于马小强刚才提出的该如何做大工程，大工程和小工程的思路和方法有什么不同，我认为不管是大工程还是小工程，我们做销售都要学会下"五子棋"。"

"下"五子棋"？这个不是谁都会么？"马小强不知道肖笑天肚子里又有什么新的销售花样。

"我说的是销售中的"五子棋"，不是你想的黑子白子的五子棋。"肖笑天说着看了看表，"今天快下班了，明天我还要去找吴国政敲定他们考察总部的具体时间，关于"销售五子棋"且听下回分解吧。"

二

林涛自从上次被肖笑天当众批斗之后，心中一直闷闷不乐，肖笑天让贾文华收缴了他的身份证和身上的零用钱，这使他一下子感觉到自己仿佛被软禁了一样失去了行动自由。刚开始几天林涛食不思，夜不寐，他最亲密的战友和部下曾胖子一直在宿舍默默地陪伴着他，甚至还为他买了自己最爱吃的温州鸭舌和衢州鸭头，要知道这在平时即

便太阳从西边出来曾胖子也是舍不得给他买的，这使他多少感觉到这个世间还存在着一丝温暖。就是曾胖子的这一丝温暖像他黑暗的人生路上一只忽明忽暗的萤火虫使他勇敢地抛弃了死的念头获得了生的希望。他推开被曾胖子以防他跳楼自杀而关紧的窗户深深地呼吸了一口窗外并不新鲜但却很熟悉的空气，然后回过头来呼啦啦一口气吃完了曾胖子前两天给他泡的康师傅方便面，那方便面虽然泡了两天，面条也被泡得像筷子一样粗，汤也全被面条吸收得一干二净，但这碗凉飕飕的方便面一股脑儿灌进他两天没进食的肚子里却特别地舒服，他像乞丐一样吧嗒吧嗒地舔了舔碗沿上的一粒面渣，不由自主地放了一个长长的响屁。这响屁的声音拉得很长很长，仿佛是一支悠扬的曲子响彻了寂静的屋子，他闻了闻，很臭，旋即在心里对自己说：这就是生活，活着真好！

第58节：第七回 洗牌(4)

曾胖子刚才坐在椅子上迷迷糊糊地睡着了，这时候也被林涛的声响惊醒了，他是按照贾文华的指示陪伴林涛的，但他对这个差事一点也不感冒，这比让他参加马拉松长跑还难受。曾胖子并不擅长做思想工作，看着林涛整日一言不发面壁思过的样子，他手足无措，真不知如何是好，想来想去，他只好泡了一桶方便面，买了一些鸭头和鸭舌，像喂猪一样放在林涛面前说："你吃吧，你喝吧。"曾胖子被林涛惊醒后，看见林涛正在抹着嘴巴，他这才发现前两天他泡的方便面被林涛吃了个精光，心里不禁大喜，连忙上前真诚地对林涛说："你没吃饱吧？我再给你去泡一桶方便面。"还没等林涛反应过来，曾胖子就跑出房间给林涛泡方便面去了，在这当儿，他还顺便给贾文华打了个电话汇报林涛的最新情况。

贾文华正和肖笑天、马小强在一起吃饭，要不是曾胖子给他电话，他差点快把林涛给忘了。接完电话后，他又把曾胖子的话向肖笑天转述了一遍，然后问道："你打算怎么处理林涛？"

肖笑天听了，故作平静地说："总部会下通知的，可能会调离江通吧。"

"调离江通？意思是总部还要用林涛？"马小强吃惊地问，"不开除么？"

比起马小强来，贾文华则显得很沉静，毕竟他已经在皇天铝业工作有些年头了，对于公司里的很多事情他早已司空见惯。其实林涛被调用的事情他早就有所猜测，而当肖笑天被王大虎批评其工作方法粗暴的消息传到他耳朵的时候，他更坚信了自己猜测的正确性。当肖笑天从总部回来后，他也试图从肖笑天的脸上得出最终的答案，毕竟林涛的直接主管是肖笑天而不是公司总部的王大虎，林涛去留的决定权名正言顺地首先是在肖笑天这里其次才是王大虎那里，如果肖笑天为了自己的面子一定要让林涛离开的话，那么这也是有可能实现的。谁

都知道肖笑天和王大虎之间的过节早已不是什么秘密，让贾文华略感奇怪的是，肖笑天并不打算亲自处理林涛，而是任由总部的王大虎去摆布。肖笑天不顾及面子地这么做，是他向王大虎示弱了？还是他想在林涛的事情上和王大虎一笑泯恩仇而把过去的恩怨统统了结掉？或者是他认为现在还不是和王大虎公开对抗的时候？按说现在江通分公司的业绩也好转了不少，这次还拿了个月度销售增长冠军的奖金，在这样的大好形势下，他硬要与王大虎较劲而把林涛开除掉也是没什么大碍的啊？王大虎已经毫无情面地把肖笑天批评了一顿，肖笑天如果要开除林涛，王大虎总不至于为了一个小小的林涛而再次让他下不了台吧？假如王大虎真不给肖笑天面子，那么全国那么多分公司老总还怎么管理下属啊？王大虎这不是公然与全国分公司老总们对抗吗？琢磨来琢磨去，贾文华琢磨不出个什么名堂来，但有一点他坚信不疑，那就是肖笑天虽然性格内向，外表儒雅，看起来浑身充满了书卷气，仿佛刚从哪个名牌大学刚刚毕业，但在骨子里他绝对不是一个软弱的人，也不是一个毫无原则而无所谓的人。

第59节：第七回 洗牌(5)

江通分公司已经接到了林涛暂回总部听候安排的通知，在分公司会议室，贾文华把总部的传真件郑重地递给了林涛，并像父亲对待儿子那样抚摸着他的肩膀亲切地说："兄弟啊，总部来通知了，让你先回去一趟。过去的事情就让它过去吧，什么也不要想了，重新振作起来，以后到了新的工作岗位将功补过对得起自己的良心就是了。"

经过这次短信事件之后，以前像斗鸡一样精神抖擞的林涛现在变得和落汤的老母鸡一样无精打采，本来炯炯有神的浓眉大眼，现在也仿佛日晒雨淋后的假宝石一样了无生气，但是当他听到贾文华说"到新的工作岗位将功补过"的话之后突然像触电了一样伸长了脖子："什么？你说什么？"

贾文华看着林涛突然伸长脖子、睁大眼睛的样子，忽然想起了自己家里那只伸长脖子觅食的乌龟，不禁一阵好笑："呵呵，兄弟啊，听说公司对你另有安排啊，你是大难不死必有后福啊！"

林涛急忙找到刚刚被他揉成一团扔进垃圾桶的通知单，轻轻地把它放在会议桌上小心翼翼地慢慢展开，仿佛这张通知单里裹藏着一个幼小的生命，生怕稍有不慎就会把它毁灭。林涛仔细地看那皱巴巴的通知单上的一字一句，甚至有一个标点符号被一坨鼻屎一样的东西粘住了，他都认真地用干净的指甲把它小心地划开。贾文华说的没错，从这通知单的字里行间，林涛仿佛看出了王大虎将要重用他的希望，他像翻身的农奴一样把这张被他蹂躏过的通知单颤抖地拿起来。贾文华此时看到林涛那双大眼睛顿时大放光彩，似乎要将这通知烧着了。

林涛要回总部的消息很快在分公司传开了，曾胖子很为他能在林涛落难的时候精心地照顾他而感到欣慰，他还悄悄地背着马小强他们执意要请林涛吃一顿兰州拉面。林涛虽然为曾胖子的小气而感到不快，但毕竟除了曾胖子再没有人为他送行的意思，吃完了曾胖子请的

兰州拉面，林涛看着碗里没喝完的残羹，眼泪不禁啪嗒啪嗒地流了下来："胖子，你知道我这辈子吃的最好的东西是什么吗？"

曾胖子看着林涛的样子不知所措地回答："是什么？"

"就是你给我泡的那碗放了两天的康师傅方便面。"林涛一脸认真地说，曾胖子听了像傻根一样"嘿嘿"地笑了。

肖笑天没有再主动找林涛谈话，但是临走的时候，林涛还是敲开了他办公室的门。"肖总，我要走了，来向您道个别。"林涛背着旅行包像退伍的军人一样站在门口毕恭毕敬地对肖笑天说。

"几点的车？票拿好了吗？"肖笑天客气地从办公桌后走了出来，说着招呼马小强、唐大贵他们去送送林涛。

"我票拿好了，下午4点的。我该去火车站了。"林涛边说边用伤感的眼光向大家道别，当他走到分公司门口的时候，再次回头看了看整个公司，然后头也不回地走了。

第60节：第七回 洗牌(6)

对于如何安排林涛，这对王大虎来说其实也是一个头疼的问题。当 he 从李小萍那里听说肖笑天不留情面地批斗了林涛后，他估计不久之后肖笑天就会把林涛开除掉，于是，他就当着张中阳的面严肃地对肖笑天的工作方法作了批评，为了缓和气氛，他又以公司准备派林涛到石家庄工作为名征求肖笑天的意见，那么肖笑天为了捍卫自己的尊严必然会提出反对意见，这样他就顺水推舟给肖笑天一个面子默认他把林涛开除掉。这叫做"一手拿大棒，一手拿胡萝卜"，给你左脸掴上一巴掌，然后揉一揉你的右脸。王大虎就是要通过这种方式让肖笑天感到难受，尤其是在他取得销售业绩得意洋洋的时候，更要让他高兴不起来。然而令王大虎没有想到的是肖笑天居然放弃了开除林涛的权利，等张中阳把写好的通知给他看并请示什么时候给江通分公司发这份通知召回林涛时，他只好以措辞不当为由推给张中阳让他再修改修改。

张中阳仔细看了看通知，这是公司一贯的措辞其实并没有必要再作什么改动，于是他灵机一动说："那我再回去改改，马上给您送过来，人力资源部那边也等着要通知呢。"当张中阳第二次过来的时候，王大虎再推脱不过，只好说你先发吧，等肖笑天签字后我最后再签。

很快王大虎就见到了从江通分公司千里迢迢回到总部的林涛，林涛坐在王大虎的大办公桌前显得有点不自然，时不时地搓着双手，仿佛不知道该把那双手放在什么地方。王大虎用一双慈父般的目光盯着林涛一言不发，办公室里显得无比静谧，只有两个人的呼吸像久别重逢的亲人一样相互交流着。在王大虎看来，林涛既然回来了，除非他要求主动辞职，否则自己不好再开除他，但他又不知道林涛现在的想法是什么，于是便问道："林涛，你今后有什么打算？想不想去石家庄工作？"

"我想请一段时间的假，一个人到西藏看看。"林涛像犯了错的孩子一样头也不抬地回答。

"请一段时间？"王大虎把头故意低下想看清楚林涛的表情，"一个月？两个月？三个月？"

"呵呵，或许是永久吧。"林涛还是没有抬起头来，在从江通市到总部的火车上，他想了很多很多，他也想过继续留在皇天铝业然后到其他分公司工作，但是他心里清楚在王大虎的眼里他不过是一枚任其利用的棋子，经过痛苦的思想斗争，他最终选择了离开。

王大虎明白了林涛的意思，他本来想着肖笑天会把林涛开除，但肖笑天没有这么做，后来他又想这样也好，他可以留着林涛让他到石家庄工作，以备日后挪作他用，或许林涛还会再次成为肖笑天的一枚定时炸弹。但现在林涛准备离开皇天铝业了，那么干脆就随他去吧，这或许才是林涛最恰当的归宿，这样也会减少全国分公司老总们对自己的压力，毕竟留下林涛就相当于给了肖笑天一个巴掌，而这个巴掌对全国分公司老总们也会造成不可理喻的烙印。想到这里，王大虎爽快地对林涛说："那我尊重你的选择，该给你的我会给你的，这个你放心。"

第61节：第七回 洗牌(7)

三

由于乙方的邓鹏飞突然出了问题，体育馆项目建设单位的吴国政推迟了原定组团去皇天铝业考察的日程，新的日程还没有安排下来，他和张红杏这几天正忙着应付上头的检查。中午吃工作餐的时候，他接到了肖笑天想拜访他的电话，但他下午还要与宇宙建设集团接替邓鹏飞的项目负责人见面，于是就约肖笑天过两天再给他电话，并告诉肖笑天要他放心，这次体育局相关单位只是推迟而非取消对皇天铝业的考察，这让肖笑天暂时吃了一颗定心丸。

邓鹏飞的调查还在进行中，宇宙建设集团给体育馆项目派出了一个新的负责人，这个人有着一个土里土气的名字叫赵厚生，乍一听还以为是北方人对年轻小伙子的俗称--"后生"。和他土里土气的名字一样，赵厚生长着一张憨厚的胖圆脸，一见到吴国政和张红杏一行他就习惯性地眯着眼憨笑了起来，要不是他的穿着看起来还算高档，吴国政一行还以为他是刚从工地上跑来的民工呢。张红杏为此也颇感诧异：看起来如此憨厚老实的一个人是怎样混到这么重要的一个位置上的呢？对于赵厚生初来乍到的憨笑，吴国政非常礼貌地报以亲切的微笑，当他们二人寒暄着握手的时候，张红杏仿佛看到了知识分子与工农群众之间亲密无间的深厚感情。

赵厚生憨笑着自报家门，向大家介绍说自己是从小基层包工头一步一步干起来的项目管理者，对项目施工的方方面面都非常熟悉，并说由于众所周知的原因，以后体育馆项目施工方面的工作就由他代为负责，希望甲方和监理单位能多多关照，大家一起齐心协力把体育馆项目建设好，为M省委省政府和M省人民交出一份满意的答卷。赵厚生的话音一落，吴国政便带头为赵厚生鼓掌。吴国政还代表体育局欢迎赵厚生的到来，并表示会一如既往地全力支持施工单位的工作，他相

信在赵厚生同志的带领下宇宙建设集团一定能够更快更好地圆满完成体育馆的施工任务，为建设社会主义和谐社会添砖加瓦。

这次见面会后，吴国政和赵厚生还就体育馆工程所需建材的采购流程交换了意见，吴国政建议还是采用邓鹏飞在任时的方式，即先由施工单位进行初步筛选，最后再在初选的基础上进行招投标，然后由几方人员组成的招标投标委员会进行最后的决策。赵厚生对此表示基本认同，并说关于铝合金门窗幕墙工程，目前附属建筑虽然已经在使用国内的霸王和皇天的铝型材了，但是主体建筑比附属建筑更为重要，为了达到国际化的水平和质量，他建议再引入两到三家国际品牌进行竞争。

赵厚生看起来虽然土里土气，但是他对铝合金型材却非常内行，尤其对国外品牌推崇有加，这要追溯到一年前他到德国的路易集团参观访问，当时赵厚生正在负责宇宙建设集团的一个名为爱丽舍的别墅项目，这个项目是由爱丽舍房地产公司开发的。有一天，爱丽舍房地产公司的采购总监邀请赵厚生等几个朋友共进晚餐，席间有一个穿着雪白的小上衣的女子特别引人注目，她不仅谈吐优雅，而且热情大方，总是在最恰当的时候频频与大家觥筹交错。当她给赵厚生敬酒的时候，赵厚生拿起酒杯乘机仔细打量了一下这个女子，只见她齐耳短发，瓜子脸，天生两道柳叶眉，一双眼睛明眸善睐，红唇轻启之间两个醉人的酒窝旋即在白嫩的脸蛋上若隐若现，若非嫦娥下凡，便是西施再生了。赵厚生直看得出神，差点忘了喝酒。敬过酒后，那女子还恭敬有加地递给赵厚生一张名片，那名片与别个名片不同的是印有主人的头像，赵厚生眯起眼睛一看，但见旁边印着：杜拉拉，路易集团华东区经理，他习惯性地翻到名片背面，却是一些他看不大懂的英文。

第62节：第七回 洗牌(8)

自此之后，那个叫杜拉拉的美貌女子就三番五次给他电话，爱"美女"之心，人皆有之，赵厚生也不例外，美女的电话对他来说来者不拒、多多益善，如此再三，二人便混的如深秋的玉米一样熟透了顶。其实，赵厚生对路易集团也早有耳闻，他知道这是德国一家有着100多年历史的老牌铝合金门窗幕墙企业，虽然路易的风格和工程质量都称得上一流，但由于其刚刚进入国内市场，因此路易的品牌知名度就像早晨六七点钟的太阳只有竹竿那么高。路易集团中国区总裁乔威廉是一个德籍华人，他受德国总部委托开拓中国市场，通过Manpower猎头公司他不惜花重金将杜拉拉从著名的美资软件销售公司挖了过来。杜拉拉虽然没有从事过建材销售，但是她是销售ERP软件的高手，而且有在外资企业工作的背景，更重要的是她对中国的老板阶层很熟悉，她懂得如何把握这部分人的心理，从而完成销售。在乔威廉看来，卖EPR软件和卖工程建材并无多大区别，他更看重的是杜拉拉过去与中国老板们公关的经验和这个女子不同寻常的悟性以及她兼具东西方女子的美貌。果不其然，杜拉拉熟悉了铝合金建材工程市场和路易的产品后，就理出了其负责的华东区的销售思路 and 计划，她习惯使用CRM软件来对整个区域的销售过程进行管理和控制，爱丽舍别墅是她亲自跑的一个项目，也是最先到达销售漏斗底部的一个项目。

在爱丽舍别墅项目准备与路易集团中国区签约的时候，赵厚生也应杜拉拉的邀请随爱丽舍房地产公司到欧洲考察了一周，考察团的所有费用都由路易集团承担。这是赵厚生第一次出国，通过这次行程赵厚生不仅对路易的风格和产品有了更进一步的感性认识，而且也与杜拉拉的私人关系得到了加强。当杜拉拉半开玩笑地要赵厚生以后给她业务的时候，赵厚生毫不犹豫地答应了，因此，他接替邓鹏飞一来到江通的体育馆项目就想到了杜拉拉。

李兵听说吴国政忙得不可开交，并没有按照原定计划到皇天铝业考察后内心不由一阵窃喜，但紧接着他又听说宇宙建设集团给体育馆项目新派了一个负责人，而这个负责人与路易集团关系不错，他曾做过的一个爱丽舍别墅项目就使用了路易的铝合金门窗幕墙，为此，李兵又转喜为忧。邓鹏飞在的时候，本来霸王铝业在体育馆项目的竞争中几乎毫无悬念，但由于自己忽视了肖笑天的智慧和力量，而大意失荆州使得皇天铝业借船出海竟然从自己的眼皮底下进了体育馆项目的附属建筑，虽然最终皇天铝业不一定能击败霸王而进入体育馆主体工程，但皇天的这一小步足以让李兵感到汗颜，而且皇天实质上从经销商和工程两条线上直接动摇着霸王的根基。更出乎意料的是，邓鹏飞这座靠山居然一夜之间就倒塌了，新来的负责人又与路易集团关系暧昧，保不准他会推荐路易呢，唉，真是祸不单行啊！看来面对体育馆项目，又要重新洗牌了，谁将成为最后的赢家？接下来霸王铝业该如何出牌？李兵紧锁眉头，不由自主地这样问着自己。

第63节：第七回 洗牌(9)

正当李兵独自思索的时候，办公桌上的电话响了，原来是霸王铝业老总项向羽叫他去自己的办公室一下。霸王铝业属于股份制企业，由职业经理人进行管理，董事会进行决议和监督，因此霸王内部的人事没有皇天那样的家族性质的企业复杂，霸王全国的销售主要由营销总监李兵负责，而李兵则直接向总经理项向羽汇报。

李兵一走进项向羽的大办公室，项向羽就满面春风地迎了上来，这是项向羽从欧洲考察回来后第一次见李兵，他看见李兵面容憔悴，立马拿出了自己带给李兵的礼物--科隆4711香水。

李兵是一个香水重度爱好者，一看见项向羽送给他的礼物，顿时容光焕发，心里比吃了蜜还甜。于是项向羽乘机问道："体育馆项目进展的怎么样了？"

李兵没想到项向羽话题转换的这么快，差点被噎住，连忙说："还好还好。"

"我听说宇宙建设集团新来了个叫赵厚生的项目负责人？"项向羽也不给李兵喘息的机会追问道。

李兵把香水收起来，点头道："是的。"

"你们接触过了么？接下来你想怎么出牌？需要我做点什么？"项向羽直截了当地问。

李兵沉思良久，没有说话。项向羽看了看李兵接着说道："原先我们可能只要把皇天踢出局就可以了，但现在半路又杀出个洋鬼子来，我这次去欧洲顺便也到路易集团看了看，他们的工艺和质量严格来说都不错，再加上在国内他们也做了几个项目，而且他们又与宇宙建设集团有过合作的先例，所以说对于路易我们千万不可小觑啊！"

"这个我知道，邓鹏飞在的时候，路易集团在江通市只有一个销售代表在做业务，那个销售代表也企图把体育馆项目做下来，但是一来体育馆项目没有引起路易中国区的重视，二来那个销售代表也是个新

手，所以被邓鹏飞下面的材料经理蔡燎原轻而易举地挡了回去。但是现在不同了，赵厚生被调过来后，路易中国区的乔威廉才注意到体育馆其实也是一个大工程，为此他还埋怨原先的那个销售代表没有及时向上级汇报工程情况。这次我怕乔威廉会派他们公司业务做得最好的华东区经理杜拉拉来操刀这个项目，如果是这样的话，那么在这个项目上将会上演一场新三国演义。”李兵眉头紧锁作思考状继续说道，“所以我想了解路易和皇天的新动向，做到知己知彼。同时，也去拜访拜访赵厚生。”

“嗯，那具体的工作你要赶快做起来，我这几天要去省里和市里开会，到时见见省市相关领导，尤其是体育局的吴国政，给他们事先打打招呼。毕竟我们公司也是利税大户，而且又是民族品牌，也是江通市和我们省的骄傲啊！我想他们不会不考虑这些的。”项向羽语重心长地对李兵说，“咱们分好工，你打销售牌，我打政治牌。”

听了项向羽的话，李兵回到自己的办公室后感觉肩上的压力更大了，恰好此时刘琼敲门进来了。

第64节：第八回 布棋(1)

第八回 布棋

一

刘琼来得正是时候，李兵给她分析了目前的严峻形势后，便要求她先行一步去拜访一下赵厚生和肖笑天，以便从中获取体育馆项目的新信息以及竞争对手的新动向，刘琼二话没说挎着LV包便依言出发了。刘琼没有见过赵厚生，更没有他的电话，于是她打算直接去体育馆项目工地上撞撞运气，为了不至于打草惊蛇，她特意没有给蔡燎原事先打电话。

刘琼开着公司的车很快到达了城市郊区的体育馆项目工地，当她将车停好正准备拿起挎包下车时，忽然看见前面有个背影正从一辆白色的宝马车里钻出来。那人从车里钻出来后，下意识地朝四周看了看，刘琼透过深色的车窗看见那人身着西装，手里提着一个黑色的公文包，鼻梁上架着一副很酷的墨镜，活像她昨晚刚看的电影里的黑社会老二。刘琼心想这人真是酷毙了，于是禁不住又看了那人一眼，这不看不打紧，一看吓一跳，刘琼竟倒吸了一口凉气，她不由“啊”了一声，然后赶快用手捂住嘴巴将头低下，幸好那人也已经走远，并没有注意到她。

刘琼楞了一下，揉了揉自己的眼睛，自言自语地说：我刚才没有看错吧？这个人怎么那么像林涛？林涛不是已经回皇天铝业总部了吗？难道王大虎又派他回来了？这不可能吧？这到底是怎么回事呢？我要不要给李兵打个电话汇报下呢？思量再三，刘琼打算先在车里坐一会等那人回来再仔细辨认一下再说，想到这刘琼便静下心来拿出自己的山寨手机开始看电影打发时间。

约莫过了半个钟头光景，刘琼忽然听到一声开车门的声音，她赶紧将电影关掉，俯下身子，像一只猫一样一动不动地注视着前面的宝马，只见那个黑社会老二回来了，但这回不知怎么却没有戴墨镜，那

人钻进车里探出头倒车的时候，刘琼看清了那张熟悉的脸，的确，这人不是别人，正是林涛！

等林涛开着白色的宝马离开后，刘琼这才小心翼翼地从小车里钻出来，她优雅地挎着小包走进工地，然后向门口的保安说了几句话后便径直向蔡燎原的办公室走去。蔡燎原正在整理资料，他色眯眯地抬头看见刘琼进来了，便满脸堆笑地说道："刘小姐，好久不见啊？有没有给我带点好吃的来啊？"

"当然带来了，我怎么敢不给蔡总带好吃的呢？"刘琼说着把包放在蔡燎原的桌子上，便拉开拉链伸手从包里拿着什么。

蔡燎原其实是在和刘琼开玩笑，他不曾想刘琼还真带东西了，于是就好奇地看着刘琼从包里拿东西，看她能给自己拿出什么好吃的来。刘琼伸手从包里拿出一个用报纸包裹着的东西放在蔡燎原面前，蔡燎原顿时明白了，说着把报纸揭开道："晕，你又带样品来了啊？这东西能吃吗？"

第65节：第八回 布棋(2)

"哈哈，这可是我的饭碗呢，怎么不能吃啊？"刘琼哈哈大笑，说着看见了蔡燎原面前的一叠资料，于是便故意问道："诶，你这是在看什么啊？蔡总。"

"唉，你快别叫我蔡总了，叫我蔡经理或者小蔡都行，不然让赵总听见可不好啊！"蔡燎原着急地嘱咐刘琼。

刘琼和蔡燎原早就混熟了，因此并不介意，她随手翻开蔡燎原面前的资料一看，又大吃一惊。原来蔡燎原刚才看的资料既不是皇天的，也不是霸王的，而是路易集团的宣传资料和产品手册。刘琼心想，真是一朝天子一朝臣，邓鹏飞刚一走，你们就把霸王和皇天放一边，开始考虑路易了，于是问蔡燎原道："这是赵总给你下达的任务？"

蔡燎原看见刘琼多疑的样子解释道："哪里哪里，这是刚才路易集团的销售主管给我送来的。"

"路易集团的销售主管？"刘琼忽然想起了刚才遇到的开着宝马车的林涛，就在来蔡燎原办公室前，她还特意问了问保安，确认有个西装革履、手提公文包的年轻人刚刚来过。想到这些，刘琼不禁猜测：难道林涛去了路易集团？为了证实自己的猜测，她便对蔡燎原说："我听说路易集团在这边的销售早就离职了啊？难道他们又换了一个？"

蔡燎原听了毫无兴趣地说："谁知道呢？反正今天来的这个自称是路易集团新来的销售主管，还要我把他们的资料推荐到赵总那里。你看看，他们产品手册的样板工程里有个爱丽舍别墅项目，这个正好是我们宇宙建设集团建设的，当时这个工程甲方是采用了他们的型材和工程。其实，路易集团的领导也认识赵总，你说他们干嘛不自己送过去，非要我帮他们送呢？"

刘琼打趣地说道："那是你蔡总面子大啊！"

"得得得，你又来了。"蔡燎原向刘琼扬了扬手。

"诶，对了，刚才路易的销售主管有没有给你名片啊？"刘琼似乎想到了什么。

蔡燎原没好气地从办公室抽屉里拿出一张名片递给刘琼说："喏，就这张！"

刘琼接过名片一看，眉头不由皱了起来："咦，不对啊？怎么是林飞？"

"你认识这人？"蔡燎原诧异地问。

"哦，不，不认识。"刘琼仔细端详着林飞的名片说道："明明是林涛进来了，怎么现在这名片上的名字是林飞呢？"

"什么林涛林飞的？"林涛以前在皇天铝业是负责渠道的，因此蔡燎原没有见过林涛，所以他也听不懂刘琼的话。

从蔡燎原那里出来后，刘琼还想去找一下赵厚生，但蔡燎原说赵厚生今天没来工地，可能在总部开会，因此她只好作罢。

二

马小强没想到吴国政到皇天铝业总部考察的日子一拖再拖，他焦急地象热锅上的蚂蚁不知如何是好，于是便和朱彤来找肖笑天商量对策。马小强一来到肖笑天办公室就抱怨道："哎，肖总啊，你说这销售怎么做啊？球都快踢到球门了，但就是不进！"

第66节：第八回 布棋(3)

肖笑天正在看报纸，他抬起头来看看马小强说："真快踢到球门了吗？我看还早着呢！"

"我也觉得早呢，"朱彤附和道，"现在听说宇宙建设集团来的新负责人和路易的关系不错，看来我们这球要踢进门不是一天两天的事啊！"

马小强一听朱彤说到宇宙建设集团，心中就火冒三丈："妈的邓鹏飞，早不出事晚不出事，偏偏在吴国政要考察我们公司时出事，搞得我这段时间连觉也睡不好。"

"哈哈....."肖笑天和朱彤看着马小强生气的样子不禁哈哈大笑起来。

马小强不服气地对朱彤说："你这个丫头片子笑什么笑！有这功夫你还不如去研究研究路易呢！"

"那你怎么不研究啊？"朱彤笑着回敬道。马小强虽然是朱彤的主管，但他们二人相处得却像兄妹一样常打嘴仗。

肖笑天早就习惯了这两个活宝的打闹："唉，都别闹了，你们看曾胖子和唐大贵在么？把他们也叫过来。"

马小强和朱彤又相互推诿了一番，最后朱彤只有出去叫曾胖子他们，结果唐大贵不在，只有曾胖子跟着朱彤进来了。

肖笑天看见他们进来了，就开门见山地说："今天我和大家聊聊销售，咱们相互交流交流。"

曾胖子其实早就想和肖笑天聊聊销售，只是一直没有机会，这次一听肖笑天的话，就问道："肖总，上次你说要给我们讲讲销售漏斗，我还一直等着呢。"

"呵呵，没等的花谢了就行。"肖笑天笑呵呵地接着说，"我个人认为销售有两种，一种是分销，一种是直销。我们渠道部主要是开发和

维护经销商，做的是分销的活，而工程部主要是开发工程项目，算是直销的范畴。今天我就讲讲直销吧。"

"好，热烈欢迎！"马小强带头鼓掌道，"我现在最想听的就是这个。"

朱彤则努了努嘴，示意马小强不要打岔。肖笑天顿了一下接着说："大家知道在体育馆项目上，路易集团可能要成为我们强劲的对手了。因此，我想在这里给大家讲讲路易这样的外资企业的直销。曾胖子，你说说假如让你做工程，你怎么做？"

曾胖子正期待着肖笑天讲下去，没提防肖笑天会突然问自己，一时支支吾吾不知道该如何回答，只好想了想说："我就拿着产品资料去找房地产商，然后告诉他们我们产品的优势，让他们给我们一次机会。"

肖笑天听完曾胖子笼统的回答后问道："只找房地产商就可以了吗？就拿体育馆项目来说吧，你看这个项目并不是房地产商开发的，所以我们无从找起。"

"哦，这个是特例。"曾胖子辩解着，然后似乎有想到了什么："对，我们要找到决策者。"

肖笑天见曾胖子说的沾了点边，继续说道："其实，在很多项目上，仅仅找到决策者还是不够的，要做好工程直销，我们必须抓住五个关键人。"

第67节：第八回 布棋(4)

"哪五个关键人？"马小强迫不及待地问。

肖笑天点了一支烟，慢条斯理地说："守门人、决策者、影响者、执行者、使用者。守门人也叫控制者，是信息的传递者和控制者，比如体育馆工程的蔡燎原，他可能会把我们的产品信息向上级汇报，也可以说属于守门人吧。决策者，不用说，大家都能理解，吴国政他们就是最终的决策者。影响者，有的也叫技术把关者，像宇宙建设集团的赵厚生、蔡燎原等人，还有监理单位的人，以及财务部门，甚至像成功建材这样的经销商等都可能影响最终的决策。执行者，也叫采购者，是最后进行执行决策的人，是销售交易的完成者。使用者，当然就是最后使用产品的人了。"

"噢，原来做销售还有这么多学问啊？"马小强做了几年销售，还是头一回听说这些。

"我觉得决策者、影响者和守门人最重要，执行者和使用者次之，你看我们做体育馆工程，主要还是围绕着这三伙人转。"朱彤谈了自己的看法。

肖笑天接过朱彤的话说："其实，这些人都很重要，一招不慎，满盘皆输。销售是一门科学，更是一门艺术。销售人员要做的就是牢记这五种关键人，然后运用自己的智慧使得他们朝着一个方向前进，这个方向就是签单。根据力学原理，一个物体要朝一个方向走，大家的力气都要朝一个方向使，假如决策者想朝前拉，而影响者则朝后拽，那么这个物体就很难前进。所以，这五种关键人就是影响销售的五种力量。谁能把这五种力量掌控了谁就是最后的赢家，我们无论是与路易竞争，还是和霸王抗衡，都要最先把这五种力量玩于股掌之间。我管这叫下好"销售五子棋"。"

"这就是你前几天给我们说的"销售五子棋"啊？"马小强恍然大悟。

曾胖子听了肖笑天激情洋溢的话后不禁摩拳擦掌地说："我什么时候也能下下这"五子棋"呢？"

"哈哈，你下什么"五子棋"呢，你不是会"乾坤大挪移"吗？"马小强突然想起了林涛和曾胖子一起搞过的经销商仓库转移后嘲笑地说。

"嗨，你别哪壶不开提哪壶了。"曾胖子对马小强说完后又问肖笑天："那么销售漏斗是什么呢？和"五子棋"有关系吗？"

"销售漏斗是一种对销售过程进行管理和控制的分析工具，一般工业品的销售中都会运用到这种工具，像路易集团这样的外资企业就喜欢运用**CRM**（客户关系管理）软件里的销售漏斗图对直销进行监控。销售漏斗可以分为几个层级，漏斗的顶部是有购买需求的潜在用户，漏斗的上部是将我们的产品列入候选清单的潜在用户，漏斗的中部是将我们的产品列入优选清单的潜在用户，漏斗的下部是基本上已经确定购买我们的产品只是还需要办些手续的潜在用户，漏斗的底部就是我们马上要成交的用户。"肖笑天一口气说完后，吸了一口烟问道："你们说说看，体育馆项目在我们销售漏斗的哪个位置？"

第68节：第八回 布棋(5)

马小强想了想回答："顶部？哦，不，上部吧？"

肖笑天看见马小强不确定的样子说道："那就算是上部吧，假设从漏斗顶部至底部每个层级以25%的"赢率"递增，那么，对于我们来说，目前体育馆工程胜算的机率也只有25%。"

朱彤还没有听说过销售的成功率也可以这么算，不由得为自己的孤陋寡闻而自惭形秽。马小强则惊叹地说，原来销售过程是可以这样直观地控制的啊！说着他又拿起笔在纸上画起了路易和霸王的漏斗图，当他感觉到他们三家似乎还在一条起跑线的时候，他悄悄地为自己鼓了鼓劲。

三

路易集团华东区经理杜拉拉在临睡前习惯地登录公司的CRM（客户关系管理）系统看了看体育馆项目的销售漏斗图，她漂亮的瓜子脸上两个迷人的酒窝在台灯的照耀下似有若无，这两个她特意去韩国整容整出来的酒窝为她在爱丽舍别墅项目的成功销售中加了不少分。

这次杜拉拉临危受命从乔威廉那里接受了开发体育馆工程的任务，为此她踌躇满志，打算用事实再一次告诉那些平时对她指指点点的寄生虫们什么叫做销售高手。虽然路易中国区的个别人对杜拉拉妒忌有加，但不可否认杜拉拉是乔威廉身边的大红人，是路易中国区当下的销售冠军，乔威廉可以没有其他经理，但不可以没有杜拉拉。

当赵厚生接替邓鹏飞执掌体育馆的工程建设后，乔威廉意识到曾经有一块肥肉被自己忽视了，这位脾气暴躁的中国区老板把原来负责江通市场的销售代表和他的直接主管大骂了一顿，理由是他们没有向他汇报体育馆项目的重要性，从而使路易错失了打入体育馆附属建筑的良机。按那个销售代表的说法是，路易中国区对江通这样的地级市场本来就不重视，所以派他这个对销售一窍不通的新手去开发市场而贻误了战机，再说他与乔威廉之间还隔着一个经理，是那个经理把他

的汇报扣押了下来啊，他如果向乔威廉直接汇报那不是越级了么！那销售代表是典型的八零后，在家娇生惯养，哪里受得了乔威廉的批评，一气之下便辞职走人了。

杜拉拉答应做体育馆工程的时候，也向乔威廉提出了一个请求，要求给她配备一个助手。对乔威廉来说，只要能拿下体育馆，不要说一个助手就是十个助手他也答应，恰好原来负责体育馆销售的那个销售代表被他骂走了，正好留出了一个空缺名额，于是他毫不犹豫地答应了杜拉拉，并且当机立断像当年找杜拉拉一样委托猎头公司给他立马猎个人过来。那猎头公司也真是厉害，第二天就给乔威廉推荐一个人过来，乔威廉把那人的个人简历**Email**给了杜拉拉，杜拉拉打开邮件一看：姓名林涛、性别男、年龄23，杜拉拉又用鼠标把简历拉下去看了看工作简历，心想这人竟然在小有名气的皇天铝业江通分公司做过渠道经理，美中不足的是不知道他直销做的怎么样，不管如何先让他过来面试一下再说。

第69节：第八回 布棋(6)

林涛从王大虎那里领了一笔钱，然后就离开了皇天铝业，正当他静下心来想重新规划一下自己的人生时，突然接到了一个来自上海的电话，电话那头传来一个美女甜甜的声音，邀请林涛加入路易集团，并希望他在方便的时候到上海路易集团中国区总部面谈一下。对于路易集团，林涛当然听说过，而且据说这个公司的待遇不错，这真是喜从天降，看来老天不让我林涛死啊！林涛这样想着就高兴地答应了。

先是路易集团的招聘经理对林涛作了面试，然后林涛又被带到了杜拉拉的办公室。杜拉拉停下手中的活，微笑着看着眼前这个比自己高一头的帅小伙，心中已经有意将林涛留下了，她礼貌地示意林涛坐下，然后直截了当地问："你在江通做过市场，一定对那里的市场很熟悉了，能说说你对体育馆工程的想法吗？"

林涛只顾欣赏眼前这个美女了，他还以为杜拉拉也会像招聘经理一样先让自己做一下自我介绍，然后再提出一些常规性的问题，没想到这个女人竟这么直指面试的核心，连个前奏都没有。林涛以前主要是做渠道的，有几次他和曾胖子想接触一下体育馆项目，还被肖笑天委婉地拒绝了，为此还和肖笑天闹得不快。他哪里对体育馆熟悉啊，心想这下可坏了，要是回答不好恐怕上海是白来了，因此他飞快地在自己的脑海中进行人肉搜索，企图搜索到体育馆工程的零星信息，还好由于平时他有意无意地听马小强他们谈论体育馆工程，所以还是搜到了一点点信息。林涛像抓住了救命的稻草一样，将刚刚搜到的信息进行了快速的组织整理，然后咳嗽了一下清了清嗓子，故作镇定地对杜拉拉说："是这样的，我以前主要是负责渠道销售的，但是我也很关注工程销售，我觉得不管是渠道销售还是直接销售，它们本质上都是做人的工作，只有把能做了决定的那个人搞定了，销售就水到渠成了。"

杜拉拉听了林涛对销售的见解，回想自己以前的那些成功案例，哪个不是把甲方乙方搞得服服帖帖后签订的呢，因此便对林涛满意地点了点头。林涛看见杜拉拉微笑着露出两个酒窝给自己点头，心想这两个酒窝真是太美了真想去亲一下，但回头又一想这该不是动手术做出来的吧，不管怎么现在是面试，林涛也不敢多想，而是把他刚才组织整理好的关于体育馆的看法侃侃而谈地给杜拉拉讲了一遍。杜拉拉听了大为受用，看着这个浓眉大眼的大男孩，她忽然想起了自己的初恋男友，二人又相见恨晚似地聊了很长时间，直到乔威廉打来电话问杜拉拉面试的如何他们才作罢。

对于乙方的赵厚生，杜拉拉基本搞定了，现在主要就是赵厚生下面的蔡燎原，还有监理单位的工作需要做做，杜拉拉就把这些对她来说算是扫尾的工作安排给了林涛。林涛以前的上司都是男的，这次摊上了个女领导，而且又是一个年轻的美女领导，他突然对枯燥的销售工作有了一种新鲜感，对杜拉拉的工作安排他欣然接受，并且为了更好地工作，他打算改名为"林飞"，预示着他的人生将翻开新的一页，从此将随杜拉拉一起"飞"向新的人生高度。杜拉拉对此笑而不答，心想这样也好，改名后皇天和霸王一时还不会知道路易用了林涛，这样或许有利于他打前阵。

第70节：第八回 布棋(7)

四

经过一周的短暂培训后，林涛便随同杜拉拉一起到了江通出差，他们开车飞驰在高速公路上，像两个偷情的男女一样兴奋。来到江通，他们在这个城市最高档的酒店万华国际假日酒店住下后便按计划分头行动了。林涛开着宝马去拜访蔡燎原了，而杜拉拉则在酒店舒舒服服地泡了个澡，等她裹着浴巾化好妆后，桌上的手机突然响了两声，她打开一看是一条短信：您可以下来了，我在楼下。

杜拉拉换了一件性感的内衣，披上外套，在镜子前面照了照，提起桌上的小包便下了楼。杜拉拉一到酒店门口的广场上，一辆黑色的轿车就向她慢慢驶了过来，她优雅地钻进轿车后座，还没开口说话，就听见坐在前面的司机夸奖道："杜姐，你真是越来越漂亮啊！"

这样的话杜拉拉早就听得耳朵起茧了，所以也不在意，只是问道："小王，赵总帮我约好人了？"

"是的，赵总一会和张红杏在明月海鲜城吃海鲜，他叫我过来接你，到时候你就假装是和赵总巧遇，然后赵总就会顺便把你介绍给张红杏。"开车的小王说着又解释道："赵总怕直接把你介绍给他不太好，所以采取这样的办法了。"

"呵呵，这样最好，不然赵总太为难。"杜拉拉看起来并不介意。

小王为了消磨时光，开着车子绕着明月海鲜城兜了几个圈子，直到接到赵厚生的电话后才把车子停下来。随后穿着黑色长筒靴的杜拉拉便迈着无比优雅的猫步，向着赵厚生事先告诉她的包厢走去。这样的表演她已经上演过无数次的了，这次她又像一个演员一样熟练而冒失地撞进了赵厚生与张红杏吃饭的包厢。

自从第一次见面会后，张红杏就接到赵厚生几个电话约他一起吃个饭，但由于他一直忙着儿子出国的事，所以直到今天才赴约。为此张红杏感到很不好意思，举起酒杯后，他连连给赵厚生说了好几个对

不起后才把酒一口干掉。赵厚生听了张红杏真诚的道歉，连连说是自己打扰了张红杏，应该他说对不起才是，说着也将杯子里的酒一饮而尽。正当赵厚生要向张红杏满酒的时候，包厢的门被撞开了，张红杏下意识地朝门口看去，只见有个女子朝他们这边问道："请问这是28号包厢么？"

张红杏见是有人找错了包厢，打扰了他和赵厚生喝酒便生气地打发道："不是不是，你找错了。"

"诶，这不是杜拉拉么？你怎么也来这里吃饭啦？"赵厚生抬头看了看门口的女子假装吃惊地说。

杜拉拉也赶紧假装吃惊地说："哟，是赵总啊！真巧啊，你怎么也在这里啊？"

"噢，我今天陪张局长吃饭。"赵厚生站起来亲热地说，然后又假装想起了什么一样招呼杜拉拉说："噢，对了对了，我给你介绍下，这位是体育局的张局长。"

第71节：第八回 布棋(8)

"张局长，您好！"杜拉拉忙走上前向张红杏寒暄着，"幸会，幸会！"

张红杏放下筷子，看着杜拉拉笑呵呵地说："您好您好。"

赵厚生给杜拉拉介绍完了张红杏，又转过头对张红杏介绍着杜拉拉："这位美女是路易华东区经理，人不仅漂亮，而且聪明。"

张红杏是个近视眼，但平时又不戴眼镜，所以刚才没有看清杜拉拉的容貌。当杜拉拉走上前向他问好时，他才看清楚原来这个女子是个天仙妹妹，于是便自作主张地对杜拉拉说："既然你和赵总认识，那一起喝杯酒吧？"

杜拉拉正巴不得他这么说呢，但又不好意思投怀送抱，便推诿道："不了不了，不打扰你们了，我有个客户还在等着我呢。"

张红杏讨了个没趣，赵厚生见状，连忙对杜拉拉说："不急不急，喝两杯再走，快坐下吧。"

杜拉拉听了赵厚生的话，放心地坐在了张红杏身边的椅子上，随即服务员便给杜拉拉拿来了一个空酒杯。张红杏见服务员拿起酒瓶给杜拉拉倒着酒，便目不转睛地盯着酒杯说加满加满，直到那酒从酒杯溢出来他才罢休。杜拉拉小心地用双手拿起酒杯，好像生怕那酒溢出来一样，然后含情脉脉地注视着张红杏那长满横肉无比丑陋的脸，娇滴滴地说："张局长，您好，我能敬您一杯酒吗？"

张红杏本来还想故意为难一下杜拉拉，但一听杜拉拉说的话，似有柔情万种，他一扫刚才的不快，连忙拿起酒杯怜香惜玉地说："这酒你能喝吧？不能的话分给赵总一半吧。"

杜拉拉微笑着露出两个招牌式的酒窝打趣道："我还以为您让我给您分一半呢。"张红杏听了哈哈大笑，然后将杯子里的酒一饮而尽，赵厚生夹了一口菜也跟着笑了起来。

有美女陪酒，张红杏这顿饭吃得分外高兴，不知不觉间便喝得酩酊大醉。赵厚生本来是帮助杜拉拉设局约张红杏吃饭的，他看张红杏今晚这么高兴，他自己心里不禁也偷偷地乐了，因为他不仅帮了杜拉拉的大忙，而且通过这个饭局也拉近了与张红杏之间的距离，真是一箭双雕啊！唯一遗憾的是，张红杏竟喝醉了，本来他还打算请他去雅典娜夜总会呢，看来这项节目不得不取消了。见张红杏实在撑不下去了，赵厚生就建议给他到杜拉拉住的酒店开个房间，张红杏失去了知觉一样没有反对，于是杜拉拉便扶着张红杏坐在赵厚生的轿车后一起回到了酒店。

五

刘琼将在体育馆工地遇到林涛的事告诉了李兵，并说她怀疑林涛现在有可能在路易中国区工作，而且还改了名字。

"什么？林涛又回来了？不可能吧？"李兵盯着刘琼的眼睛仿佛不相信她说的话一样，"我听说林涛回到皇天总部后就离职了，怎么这么快就去了路易呢？这也太快了吧？"

第72节：第八回 布棋(9)

"我也奇怪啊！刚开始他开着宝马，戴着墨镜，我还以为我看错人了呢。"刘琼眉飞色舞地说。

"那他就一个人来的？"李兵接着又补充道，"再没有别的人？"

"也许吧，反正我就看见他一个人。"刘琼含糊地回答。

"那你没跟踪他吗？没看看他去了哪里吗？"李兵连珠炮一样地问。

"没有，我只想着去找蔡燎原和赵厚生，哪想到去跟踪林涛啊？我又不是间谍。"刘琼似乎有点不满地说，"况且跟踪他有什么用呢？"

"唉，算了，你下次要再碰上他，记得跟踪一下，看看他和什么人在一起，看他是不是真去了路易那里。"李兵吩咐着，又想到什么似地问："你怎么不上去和他打个招呼啊？问问他最近如何？"

刘琼听了辩解着说："晕，我又和他不熟悉。他说不定还不认识我呢？"

"唉，林涛这孩子也可怜，他就是一个任人摆布的棋子，这就是他的命。"李兵若有所思地说。

"这话怎么说呢？"刘琼不解地问。

"你不知道，其实上次那短信就是王大虎让林涛发的。你说这林涛也一时糊涂啊！"李兵同情地说。

"你是说是王大虎让林涛给陈可发发短信不让陈可发进货？"刘琼吃惊地问。

"是啊，这个林涛也真是糊涂啊！"李兵笑了笑说，"不过估计他这条短信也不白发，应该算是史上最贵的短信了吧！哈哈....."

"噢，王大虎为什么要让林涛发那条短信呢？江通分公司业绩做好了不是对他有利吗？"刘琼好奇地问。

"这你就不懂了吧？肖笑天可是王大虎的眼中钉啊！呵呵....."李兵仿佛为刘琼解开了一道世界难题一样高兴地说。

"哦，难道林涛是鸟为财死，人为食亡？哎，真可怜啊！"刘琼感叹地说。

"林涛现在不是很好吗？我估计他离开皇天时，王大虎给了他一笔好处费。现在人家又进了路易这样的外资企业。虽然当时在肖笑天那里受了点委屈，不过现在也算春风得意了。"李兵不太同意刘琼的话。

"但愿他重新做人，不再犯糊涂，不然总有吃亏的那一天的。"刘琼仿佛对林涛没有得到应有的惩罚感到不满。

李兵似乎对林涛的话题失去了兴趣，便问刘琼："肖笑天那里你去没去？有没有去摸摸他的底？"

"我正准备明天去呢，"刘琼说着又问李兵："现在我们面临着两大对手，一个是皇天，一个是路易，一个是国内品牌，一个是国外品牌，咱们有把握签单么？"

"呵呵，要是邓鹏飞不出事的话，我们肯定能签单，但现在就不好说了。"李兵想了想继续说："路易的品牌过硬，而且他们又和赵厚生的关系不错，赵厚生肯定替他们说话，现在就看他们能不能把吴国政这个重要的决策者搞定了。"

"那我们呢？我们能把吴国政搞定吗？"

"这个我想项总会搞定的，项总会打政治牌的，不过我们倒是要想办法把赵厚生还有监理单位搞定。所以说我让你先去赵厚生那里探探底，然后我再有针对性地出手，关键时刻该出血就要出血....."李兵正说着，突然一阵"咚咚咚"的敲门声打断了他的话。

"请进！"刘琼边说着边走到门口正要开门，只见一个大背头的中年人哈哈地大笑着把门推开了，刘琼一愣："哟，是陈总驾到啊？"